

# Автотранспортные перевозки

Ваша задача – наше решение...



Мы стремимся к быстрым и надежным перевозкам



# Проблематика.

- Старый автопарк
- Отсутствие безналичного расчета
- Задержки поставок
- Отсутствие страховки
- Высокие цены

# Решение

- Новый транспорт
- Безналичный расчет
- Быстрая доставка грузов
- Минимум бюрократии
- Страховка
- Полная материальная ответственность
- Низкие цены
- Дисконтные программы
- Мониторинг груза от точки А до точки Б

# Время

## Почему сейчас?

- Огромная доля частных перевозчиков
- Самозанятых обяжут платить налог на доход
- Очень много мелких транспортных операторов
- Меньшинство малотоннажных транспортных компаний

# РЫНОК

- 5 138 200 000 тонн – грузооборот автомобильного транспорта в РФ за 2016 год.
  - Это 10 984 000 000 000 рублей.
  - Это более 10 000 000 000 перевозок.
  - Это 100 перевозок в год на каждого человека
- Достижимая цель – 30% рынка РФ.
- Ежемесячный доход компании 250 000 000 000 руб.

# Начинаем с малого

- Целевой рынок – г. Владивосток
- Вторая ступень – Приморский край
- Третья – Дальний Восток
- Четвертая – Российский рынок
- Финальная – международные перевозки



# Конкуренция

- На внутреннем рынке – один конкурент, но много частных извозчиков.
- Мы сильнее их потому, что у нас новая компания, новые машины, новый подход, и мы не стоим на месте.
- Мы сохраним груз целым, доставим быстро.
- Мы даем возможность отслеживать груз.
- У нас оптимальные цены.
- У нас программа лояльности.
- Мы даем гарантии.

# Бизнес-модель

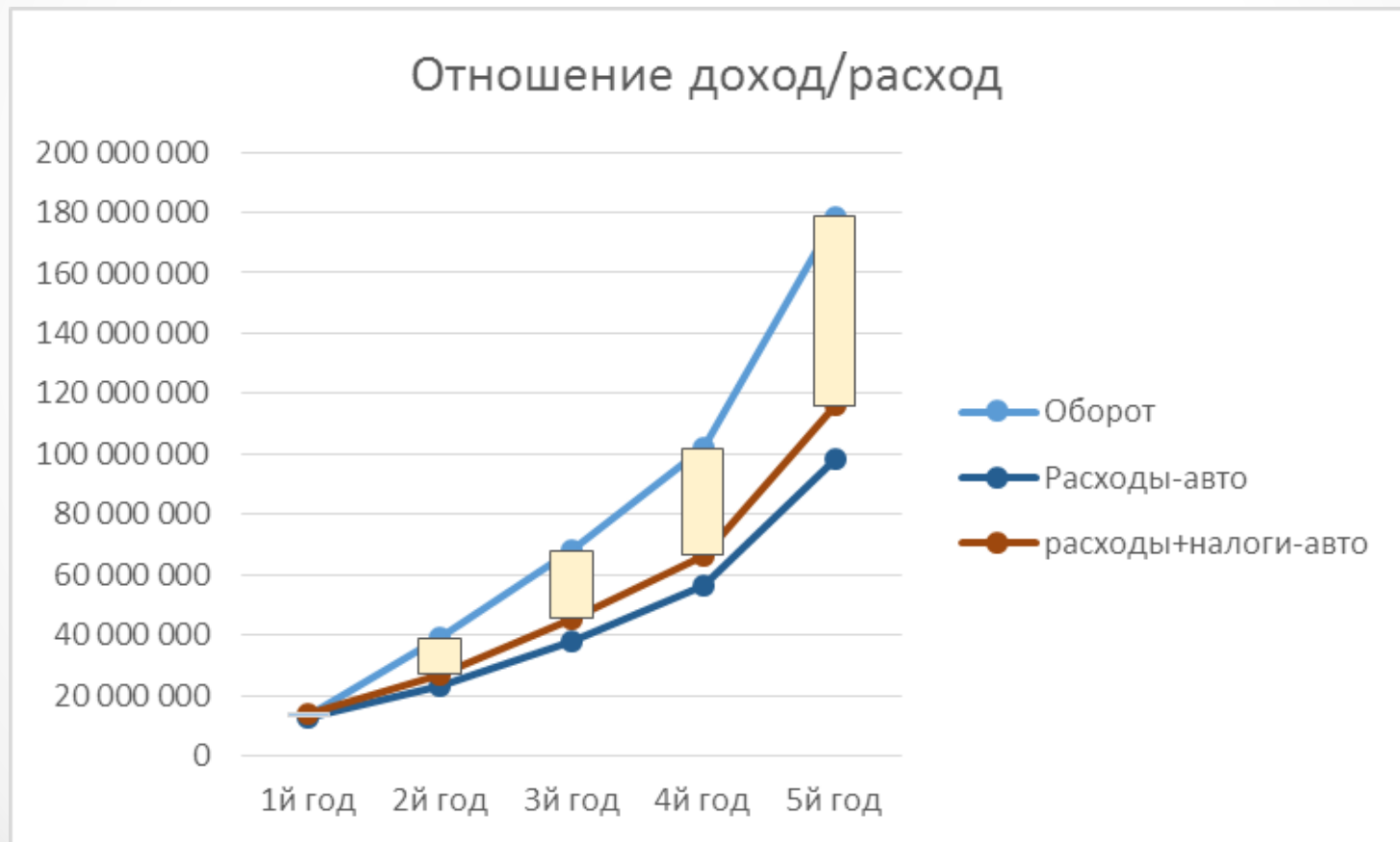
## Экспансия





# Бизнес-модель

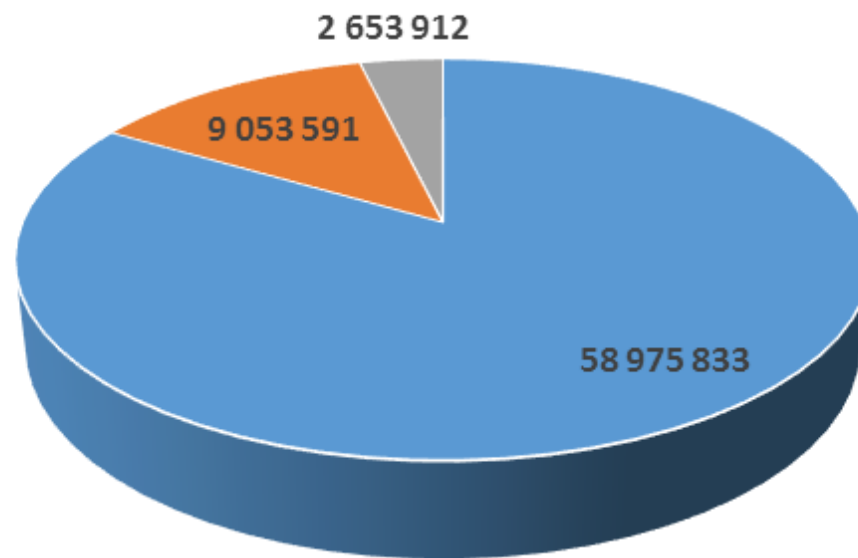
## Оптимизация



# Бизнес-модель

## Реинвестирование

5й год



■ Прибыль   ■ Прибыль инвестора   ■ Прибыль учредителей

# Команда

- Мы не желаем «работать на дядю»!
- У нас есть опыт в торговле, логистике, бизнес-процессах! «Александр» – оптимизация бизнес-процессов, внедрение в систему крупной торговой сети DNS. Заключено международных договоров – более 10!
- Мы знаем наших конкурентов! «Андрей» - 7 лет пользования различными услугами транспортных компаний в г. Владивосток и Приморье, в строительной компании, с государственными заказами (проекты центральной площади города).
- Мы знаем наших клиентов! «Алексей» - более 2х лет занимался логистикой и поставками, грузоперевозками торговых компаний, работал и общался напрямую с клиентами.

# Таймлайн предприятия

Организация предприятия и старт кампании.



# 2021

Укрепление позиций на городских и краевых перевозках. Автопарк 16 автомобилей. Более 30 сотрудников.



# 2022

Выход на безубыточность предприятия. Более 100 сотрудников. Автопарк 30 автомобилей. 65 тысяч выполненных заявок за год!



# 2023

Формирование первого регионального отделения в г.Хабаровск! Рост оборотов предприятия по экспоненте.



2024

Разработка нового стратегического плана по расширению на запад страны.



2025

Выход за пределы ДВ региона. Формирование федеральной сети автоперевозок.



2030

Разработка по внедрению автоперевозок за пределы РФ. Формирование международной компании и бизнеса. Оборот свыше 1 млрд. евро. Автопарк более 10 тыс автомобилей. Штат более 15 тыс сотрудников.

# Что нам нужно?

**18 000 000 рублей**

Ровно столько нужно, чтобы:

- Легко стартовать
- Не бояться конкуренции
- Получать прибыль
- Развивать предприятие
- Захватывать рынок
- Вернуть инвестиции менее, чем за 5 лет.
- Приумножить инвестиции более чем на 100 млн. рублей.
- Получать прибыль более 10 млн.руб. в год.

# Спасибо за внимание!

- Александр Андреевич
- +79147124950
- Khudajbergenov89@gmail.com

