



**ФинЛайн
Москва**

Инвестиции не подверженные риску

Н у ж н ы д е н ь г и – М ы п о м о ж е м !

Кредиты и займы под залог

Компания Финлайн-Москва состоящая из 2-х объединённых юридических лиц Лизинговой компании и Автоломбарда, под единым брендом Финлайн-Москва

Наша компания предлагает 3-и направления бизнеса в сфере оказания финансовых услуг:

1. Кредитование под залог автотранспорта
 - кредит под автотранспорт с хранением на стоянке
 - кредит под залог ПТС с правом эксплуатации автотранспорта
2. Кредитование под залог недвижимости
 - частная недвижимость
 - коммерческая недвижимость
3. Программа «ПростоАвто» – кредитование возможности покупки клиентом любого автомобиля не старше 5 лет. Не зависимо от кредитной истории и судебных тяжб.

Необходимость инвестирования

- В настоящее время компания Финлайн-Москва использует для ведения бизнеса собственные оборотные средства. Как показывает опыт ведения бизнеса, по мере увеличения бюджета на рекламу, количество клиентов обращающихся к помощи Нашей компании увеличивается.
- В следствии увеличения потока клиентов и недостаточности оборотных средств, Наша компания готова привлечь инвестиционные/партнерские средства под высокий процент по безрисковой схеме.

Инвестиционные средства необходимы под следующие программы:

- Кредитование под залог автотранспорта
- Кредитование под залог недвижимости
- Кредитование под программу «ПростоАвто»

Доходность по инвестированию

На основании анализа рынка в сфере кредитования под залог, наша компания готова Выплачивать инвесторам/партнерам следующие дивиденды:

- По программе кредитования под залог автотранспорта от 1 -3 % в месяц
- По программе кредитования под залог недвижимости от 1 - 2% в месяц
- По программе «ПростоАвто» от 0,5 до 1,5 % в месяц.

Условия приема инвестиционных средств:

- Сумма от 100 тыс. рублей
- Срок от 3-х месяцев до 1-го года

Гарантия сохранности инвестированных средств:

- Договор инвестирования
- Договор-поручительство на совладение принимаемого в залог Компанией имущества

Команда Финлайн-Москва

- Опытные специалисты в сфере залогового кредитования.
- Оборудованный офис в соответствии с требованиями ФЗ, в офисе имеются переговорная, отдел оформления, кассовая зона с броне капсулой, сейфовое хранилище, система видео и аудио фиксации, собственная служба безопасности.
- Оборудованная, крытая, охраняемая парковка для ответственного хранения залогового автотранспорта.
- Партнерская компания по установке и обслуживанию систем мониторинга транспорта.
- Лицензионное программное обеспечение СМР для оформления документов по залогу имущества.
- Базы данных для проверки объектов залога и клиентов.
- Опытный партнерский юридический отдел.
- Действующий бизнес в регионе РФ, позволяющий компенсировать текущие расходы на этапе развития бизнеса в сфере кредитования.

Целевая аудитория проекта Финлайн-Москва

- Целевой аудиторией компании по программам автокредитования под залог, являются лица в возрасте от 22 до 55 лет, имеющие временные финансовые трудности.
- Целевой аудиторией компании по программам кредитования под залог недвижимости, являются физические и юридические лица столкнувшиеся с временными финансовыми проблемами, или нуждающиеся в дополнительных финансовых средствах для развития своего бизнеса.
- Целевой аудиторией компании по программам «ПростоАвто» являются клиенты от 22 до 55 лет, которым отказали Банки или они имеют долговые обязательства перед третьими лицами, но желают иметь собственный автомобиль уже Сейчас.
- Какая у них общая черта? Эти клиенты имеют залоговое имущество и нуждаются в финансовых средствах.
- Почему они будут пользоваться нашим сервисом? Мы предлагаем гибкий подход к клиенту и НОУ-ХАУ в сфере автокредитования.

Рынок клиентов кредитования под залог

Сколько людей потенциально будут пользоваться Нашей программой?

- на основании проведения маркетинговых исследований и показаний тестовой рекламной компании, Нашими программами кредитования под залог, будут пользоваться от 20 до 100 человек в месяц.

Сколько из них будут готовы за это платить? Средний рынок кредитования под залог различного имущества составляет от 2 до 12% в месяц, в зависимости от вида залогов. Наша компания старается выбрать «золотую» середину, и предлагает клиенту оптимальные условия. Мы действуем по принципу» - Клиент всегда прав!»

Сколько из них Мы реально сможем привлечь и за какие сроки?

- В течении первого месяца Мы сможем привлечь не менее 15 клиентов по разным программам кредитования.

Конкуренты Финлайн-Москва

- Прямые конкуренты – это те компании которые предоставляет аналогичный или близкий к Нашей компании функционал, однако Мы подходим более гибко и предлагаем постоянно новые продукты.
- Косвенные конкуренты – те кто удовлетворяет ту же потребность что и Мы, но другими способами. Такие компании пытаются привлекать банковские структуры для уменьшения процентной ставки по услугам кредитования под залог, при том они скрывают дополнительные комиссии на этапе оформления, тем самым вводя клиентов в заблуждение. (имеем жалобы от пришедших к нам клиентов)
- По программе «ПростоАвто» в настоящее время, прямых конкурентов у Нашей компании нет, в виду расширенного списка услуг по данной программе.

Продвижение программ Финлайн-Москва

- В настоящее время Наша компания вкладывает средства в продвижение интернет сайта и групп в социальных сетях.
- С сентября 2018 года мы запускаем рекламу в СМИ, печатных и интернет изданиях, на целевых радиостанциях, АЗС, и целевых площадках (таких как авторынки, автосалоны, автосервисы и т.п.)
- Так же планируем создать франшизу по программе «ПростоАвто» к концу 2018 года, для распространения ее в регионах России и стран СНГ.



Контакты Финлайн-Москва

127300 Москва, Всеволода Вишневского дом 8

Контактные телефоны:

8 800 222-15-51

8 925 250-15-51

Электронная почта: msk@finline.moscow

Вэб сайт <http://финлайн.москва>