

**РАЗВИТИЕ ДЕЙСТВУЮЩЕГО БИЗНЕСА**

**В ОБЛАСТИ УСТРАНЕНИЯ ДЕФЕКТОВ ДЕТАЛЕЙ**

**ГРУЗОВЫХ МАШИН, ТЯЖЕЛОЙ ТЕХНИКИ И**

**СУДОВЫХ ДВИГАТЕЛЕЙ**

**Опыт работы: 12 лет**

**Перед вами далеко не самый большой**

**судовой дизель**

**ИП Мороз Владимир Владимирович**

**+7 928 153 45 85**

**moroz.ingener@yandex.ru**

**ПРОБЛЕМАТИКА ВОПРОСА**

**Исходя из имеющейся практики, мы выделяем четыре ключевых момента:**

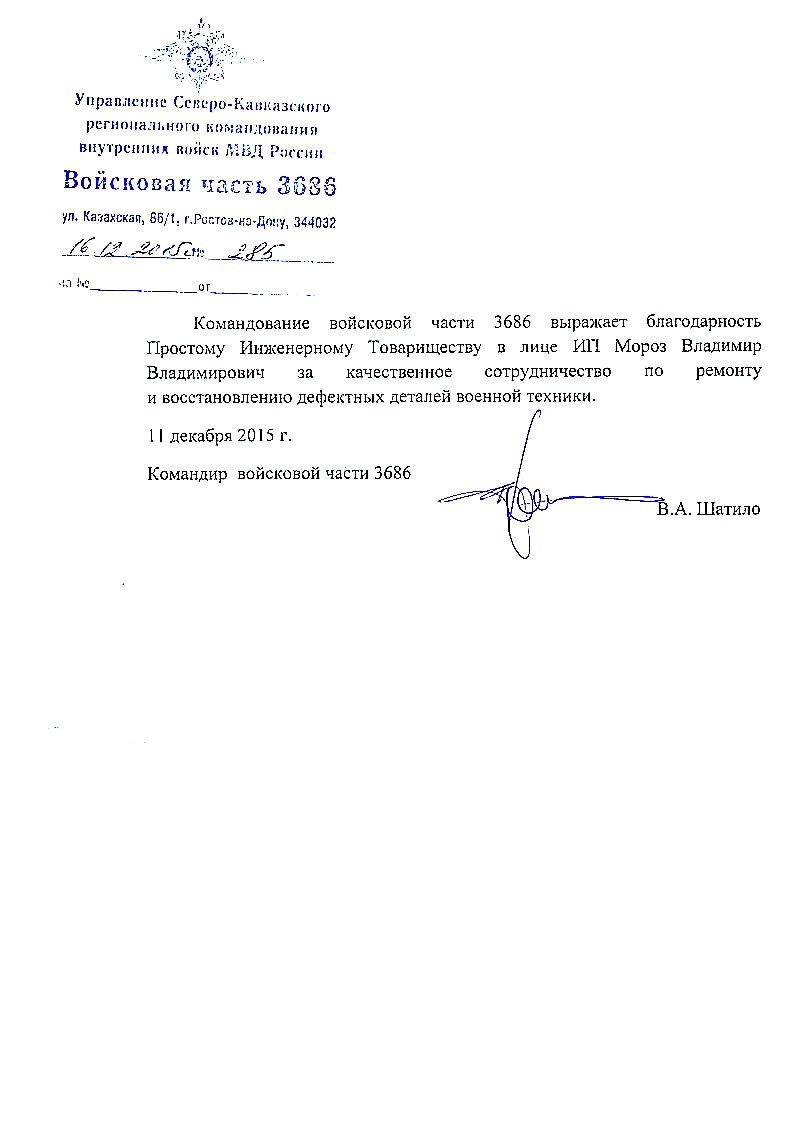
1. **На сегодняшний день Россия не производит собственные судовые дизели.**
2. **Примерно 99,7% судовых дизелей производится в недружественных России странах.**
3. **Размер деталей судовых двигателей – очень большой. Отсюда – их высокая стоимость + чрезвычайная затрудненность механической обработки.**
4. **Возможность полноценного восстановления дорогостоящих деталей востребована в любой политической обстановке, поскольку даёт огромную экономию эксплуатационных расходов.**

****

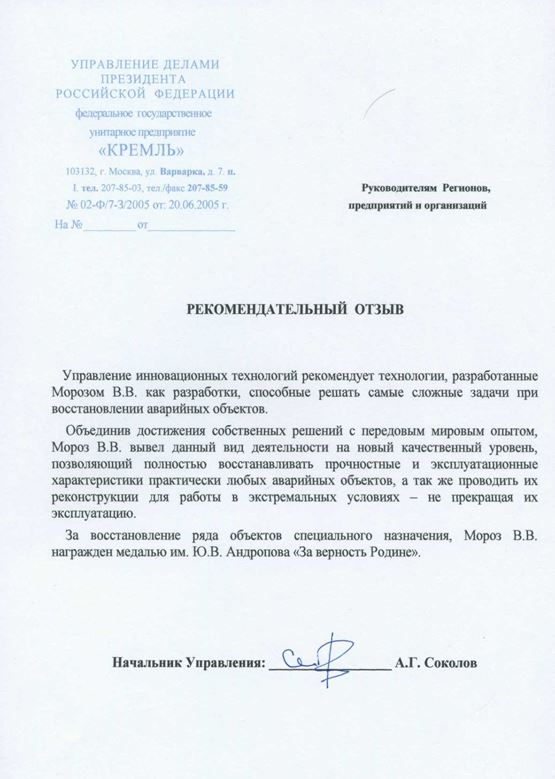
**РЕШЕНИЕ и ПОЧЕМУ ИМЕННО С НАМИ**

1. **Три ключевых момента Решения:**
   1. **Наличие уникальной, не имеющей аналогов в мире и уже проверенной практикой технологии устранения пробоев и трещин (включая внутренние) в головках, крышках и блоках двигателей.**
   2. **Наличие уникального, не имеющего аналогов в мире (еще не проверенного на практике, но абсолютно технологически очевидного) решения по созданию компактных устройств, позволяющих осуществлять с высокой точностью механическую обработку сложных деталей, независимо от их размера.**
   3. **Логичное объединяющее решение – создать мобильный комплекс на базе туристического автобуса. В багажном отсеке поместить всё необходимое оборудование, а в пассажирском отсеке – обустроить автодом для бригады из 5 человек (состав бригады определен имеющимся опытом).**
2. **Это надо делать с нами по той простой причине, что именно мы всё это и придумали.**

**ОТЗЫВЫ**

**МАРКЕТИНГ и ПРОДАЖИ**

**Исходя из общедоступных источников, мы ориентируемся на следующие базовые данные:**

**А. Общее количество морских судов Российского флота**

* **Транспортный – около 1600 ед.**
* **Обеспечивающий – около 1400 ед.**
* **Рыбопромысловый – около 1130 ед.**
* **Научно-исследовательский – около 82 ед.**
* **Военный – около 340 ед.**
* **«Теневой» танкерный флот – около 620 ед.**

**Общее количество судов речного флота – около 11508 ед.**

**Состояние судов можно оценить по общей характеристике рыболовного флота.**

* **Судов моложе 20 лет – не более 17%**
* **Средний возраст судов – около 30 лет.**

**Нужно отметить, что это далеко не весь флот России**

**МАРКЕТИНГ и ПРОДАЖИ**

**Б. Ресурс судовых дизелей разных производителей приводится в специализированных нормативных документах.**

**Таким образом, взяв за основу общее количество кораблей российского флота, усредненные данные по ресурсу двигателей и понижающий коэффициент = 0,5 – мы получаем планируемую потенциальную загрузку создаваемой системы обслуживания.**

**Здесь мы исходим из того, что:**

* **Кроме нас больше никто в мире этого делать не умеет (ответ на вопрос о конкуренции).**
* **Наша услуга крайне необходима как в части решения проблемы импортозамещения, так и в части значительного сокращения расходов на ремонт даже в условиях стабильных поставок.**
* **Понижающий коэффициент выбран с большим запасом, исходя из того, что не все позиции будут поступать на восстановление.**

**В итоге, мы получаем целесообразность создания сети мобильных комплексов в количестве до 17 штук только в России.**

**ЗАПРОС И ПРЕДЛОЖЕНИЕ**

**Вариант 1: создание одного мобильного комплекса**

* 1. **Требуемые/привлекаемые средства:**
* **Автобус туристический б/у = 3,5 млн. руб.**
* **Переоборудование автобуса = 2,5 млн. руб.**
* **Стандартное оборудование = 5,7 млн. руб.**
* **Нестандартное оборудование (собственного изготовления по собственному проекту) = 11,4 млн. руб.**
* **Сертификация = 1,3 млн. руб.**

**Итого: 24,4 млн. руб.**

* 1. **Оборотные средства + база размещения – собственные средства инициатора проекта.**
  2. **Срок выхода на проектную мощность – 12 месяцев.**
  3. **Планируемая чистая прибыль = 5,0 млн. руб. за одну рабочую смену.**
  4. **Доля инвестора = 35%.**

**Вариант 2: создание сети мобильных комплексов (от 7 шт.)**

**Условия обсуждаются дополнительно.**

**Доля инвестора = 70%**

**ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ**

**Целесообразность создания мобильных комплексов**

**В процессе собственной практики, столкнувшись со сложностями обработки большеразмерных деталей, мы пришли к парадоксальному выводу:**

**Выполнять такие работы намного проще и рентабельнее силами не стационарного предприятия, а именно – мобильных комплексов.**

**Конечно, это становится возможным с использованием наших разработок.**

**Приведу конкретный пример:**

**Самый дешевый, бывший в употреблении (!!!) станок для шлифовки коленвалов, длиной до 5 метров (а это далеко не самый большой размер в этой области), который мне удалось найти, стоил = 74,0 млн. руб.**

**И это только одна позиция.**

**А теперь представьте себе стоимость всего комплекта оборудования в стандартном исполнении. Размеры и характеристики требуемого здания со сверхмощными фундаментами и опорами под грузоподъемные механизмы, энергоёмкость и общую стоимость содержания всего этого хозяйства.**

**И сравните с одним мобильным комплексом, который сопоставим по своей производительности со всей этой махиной.**

**С комплексом, который будет ездить по обслуживаемым судоремонтным предприятиям, и работать на их территории и на их энергоресурсах.**

**Самое смешное, что такая схема работы намного выгоднее всем сторонам процесса.**

**ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ**

**В данном виде работ мы имеем уникальную ситуацию, когда стоимость услуги базируется не на себестоимости работ, а на интересе заказчика.**

**Всё просто: деталь большая и дорогая, а дефект, который приводит к выводу её из строя – имеет (практически всегда) небольшую локацию. Поэтому себестоимость устранения дефекта весьма невысокая.**

**Конечно, при наличии трех составляющих:**

1. **Если ты знаешь – как это делать.**
2. **Если ты умеешь это делать.**
3. **Если тебе есть чем это делать.**

**ПЕРВЫЕ ДВЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ У НАС ЕСТЬ**

****

**С благодарностью за внимание,**

**Мороз Владимир**