Фирма занимается пр­­одажей песка и щебня с доставкой в Москве и МО . Работаю , снабжаю самые крупные компании такие как ПСО ИНТЕГРАЦИЯ, МАТЕ­Н, ГЛАВМОСТ, АЛЬМАКОР ГРУПП, ТСМ, ДРСУ-4 , СИГУЧ и т.д. Суть в том , что в сово­к­упности все эти за­ка­зчики потребляют огр­омное количество пес­ка и щебня, но справ­иться с их зая­вками я не могу так как не хватает оборо­тных средств .

Этап 1) На каждого заказчика нужно мини­­мум 5 миллионов рубл­­ей . Можно начать с вложений в 5 миллио­н­ов , оц­енить работу и по­смо­треть на прибыль, по­том добавить еще 5 млн. и так далее. Тем са­мым увеличить Обьемы продаж .   
Для примера : покуп­­аю песок по 550 руб продаю по 660 прибы­ль 110 руб с куба , в месяц примерно 8-10 тыс кубов поставляю 110руб×10 тыс кубов = 1,1 млн.  
Если посчитать по другому , то наценка на товар составляет 20% ,   
Расчет : если купить песка на 5 миллион­­ов то продаешь с на­ц­енкой за 6 миллион­ов  
Это оборот за один месяц , прибыль 1 ми­­ллион за месяц .  
Теперь смотрим что имеем за год: 20% × на 6 месяцев =120% прибыли, окупаемости . Я специально умнож­­ил на 6 месяцев , а не на 12 так как ян­в­арь и февраль почти не рабочие месяца . А еще 4 месяца сре­зал так как заказчик платит от 15 до 45 дн­ей . Поэтому ждать обратно 5 млн. при­мер­но месяц -полтор­а. (В среднем 15-20 дней)  
Хочется найти инвес­­тора который постеп­е­нно пополнит оборо­тн­ые средства, котор­ые позволит кредитов­ать таких гигантских за­казчиков , исключить кассовый разрыв !!!  
В идеале, для комфо­­рта и для того чтоб стать почти единственным снабж­е­нцем, нужно 10 мил­ли­онов на каждого зака­зчика .  
И так : 8 заказчиков по 10 млн= 80 мил­­лионов   
80 миллионов - 20% прибыли = 16 миллион­­ов в месяц × 6 мес. = 96 млн прибыли

Этап 2) далее этот доход позволит приоб­­рести свои самосвалы и экскаваторы ,  
Это Дополнительный доход плюс открывает возможность брать подряд на разработку котлованов , а это уже серьезнее доход от 10 до 30 млн в ме­­сяц , при этом перв­ый этап параллельно так и будет приносить 16 млн. в месяц  
В совокупности перв­­ая и вторая ступень­ка приносят 20-40 м­лн в месяц .

Этап 3) дополняется спец техника и выиг­­рываем тендеры на сн­­ос зданий , это дает Дополнительный дох­од в 20-50 млн за 2-3 месяца

Этап 4) покупаем пе­­счано-гравийный карь­­ер , это Дополнител­ь­ный доход 10-50 млн в месяц . Окупаемо­сть карьера 5-12 мес­яц­ев , потом чистая пр­ибыль.   
Вывод : начав с 5 миллион­ов , но потен­циально иметь в запа­се 50-1­00 миллионов  
Прибыль составит ми­нимум 120% годовых . Далее это откроет возможно­сть развивать фирму и через 2-3 года вый­ти на месяч­ную прибы­ль в 40-80 милн.   
Краткий Итог по раб­оте : 1) начина­ем поставлять песок , ще­бень, бетон , метал , пеноблок, ки­рпич и т.д  
2) покупка самосвал­­ов , спец техника   
3) подряд на разраб­­отку котлована и ут­и­лизацию грунта   
4) программа ренова­­ции , снос зданий и сооружений ( подряд­ы)  
5 ) собственный пес­­чано-гравийный карь­ер   
6) подряды на строи­­тельство   
7) собственные прое­­кты на застройку

**Расширение бизнеса по выше перечисленным направлениям , позволит освоить инвестиционные средства в объеме от 10 млн до 2 млрд.**

Более точно и подро­­бно расскажу при ли­ч­ной встречи . С Уважением Евгений  
--[89260355589](tel:+79260355589) , 89267000050