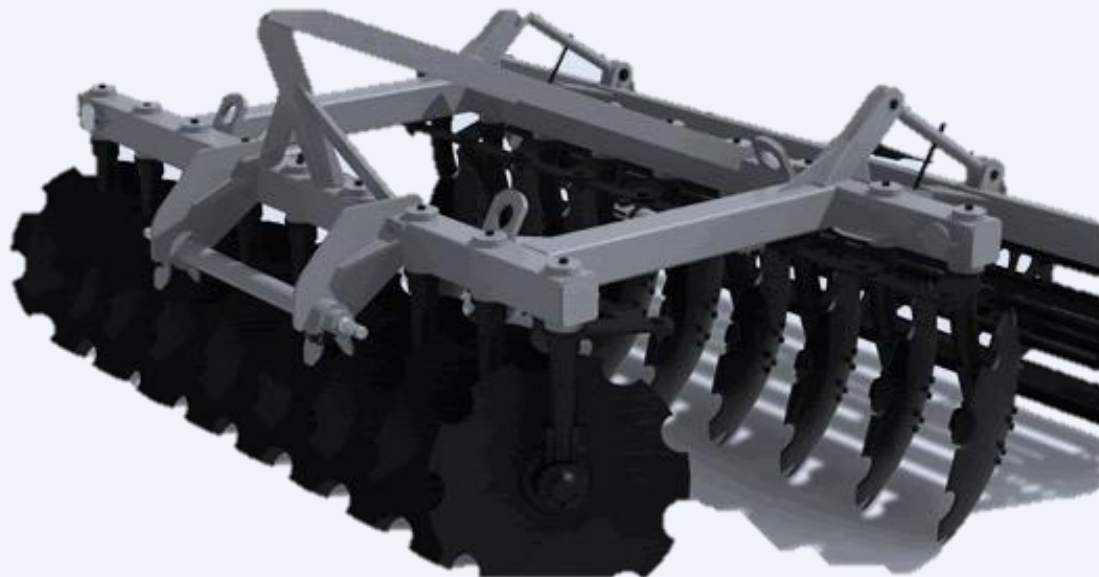
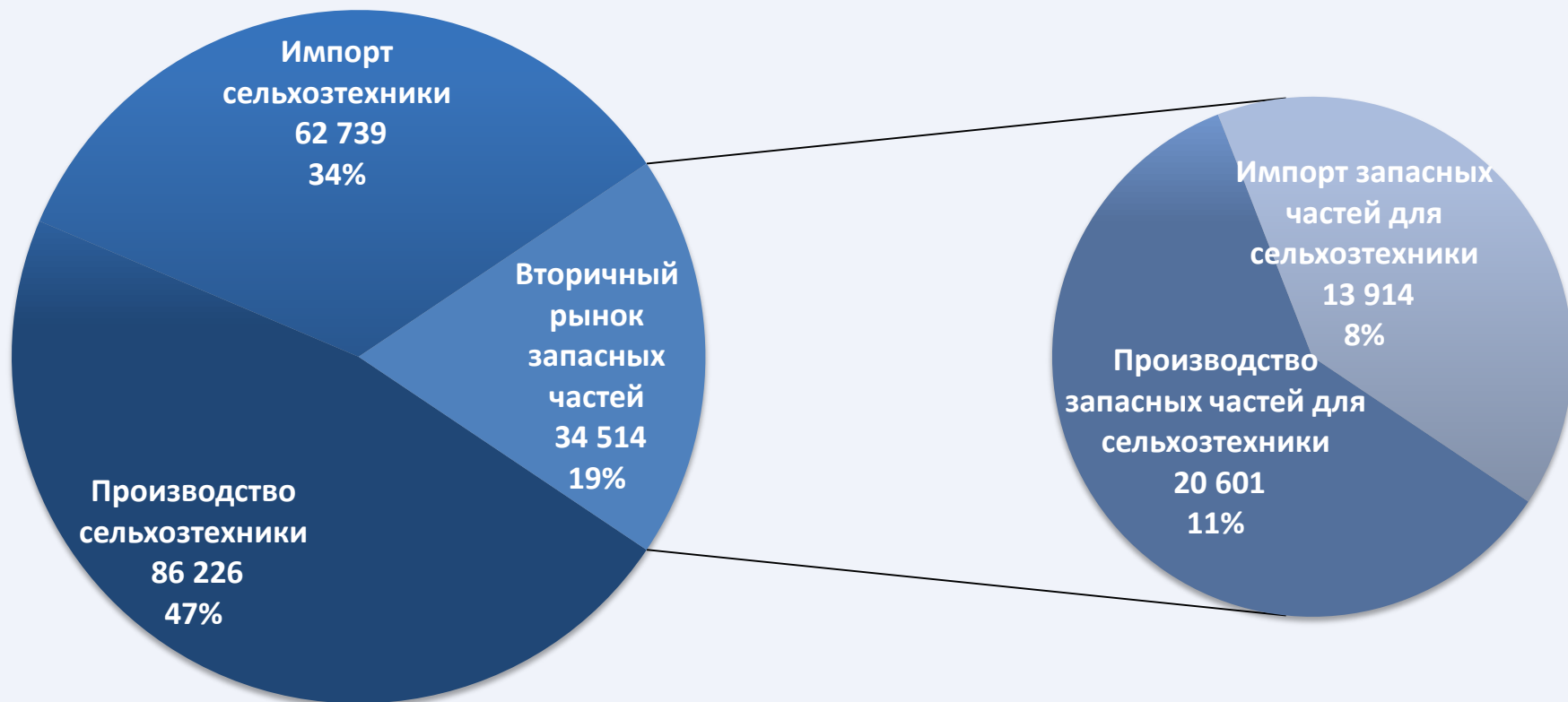


**СОЗДАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ
ПО ПРОИЗВОДСТВУ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ
ДЛЯ ПОЧВООБРАБОТКИ
(I ЭТАП)**



РЫНОК СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ В 2018 ГОДУ В РОССИИ (прогноз млн.руб.)

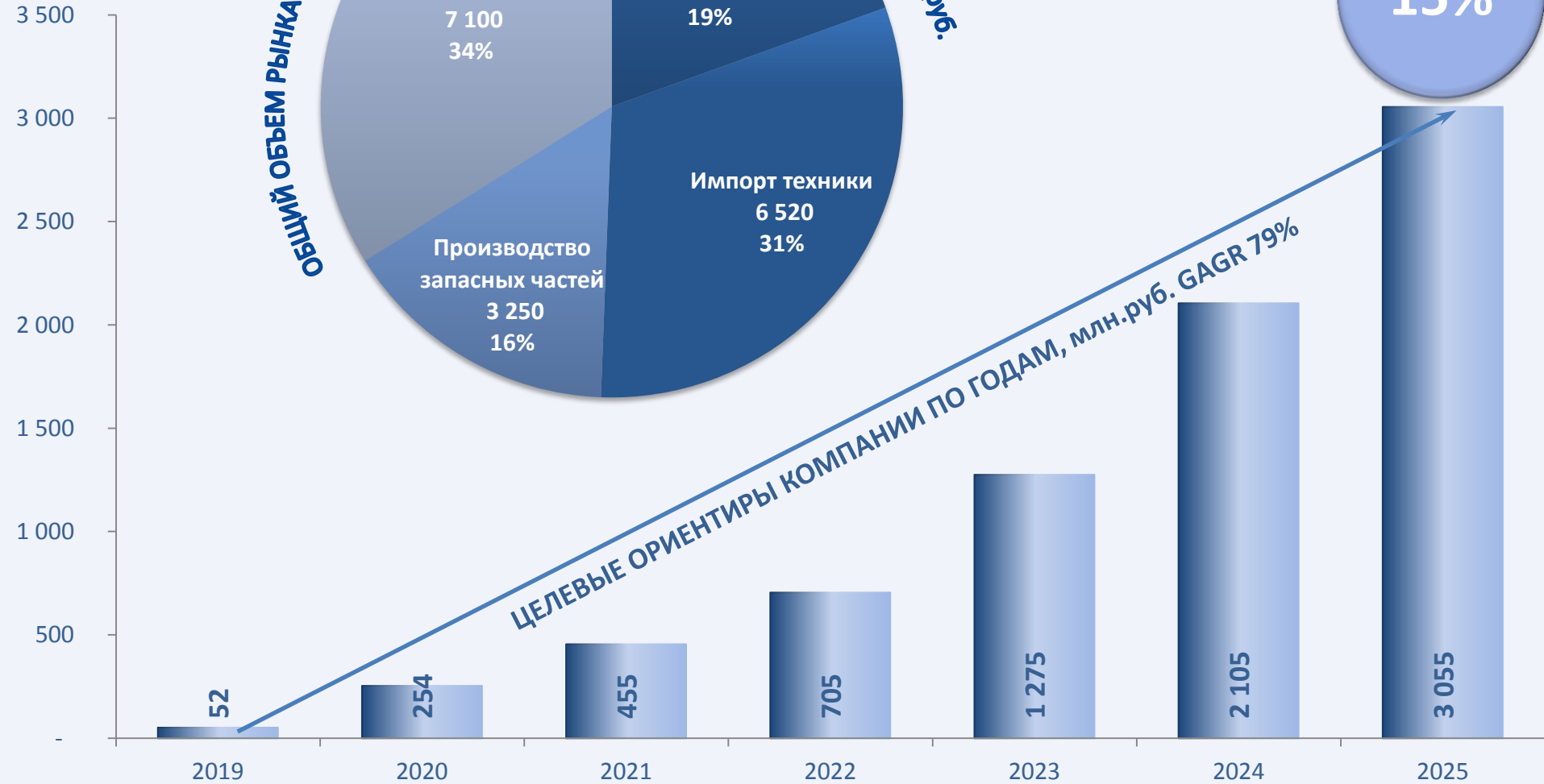


РЫНОК ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ТЕХНИКИ, млн.руб.



15%

ЦЕЛЕВЫЕ ОРИЕНТИРЫ КОМПАНИИ ПО ГОДАМ, млн.руб. GAGR 79%



ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ С КОТОРЫМИ СТАЛКИВАЮТСЯ ПОТРЕБИТЕЛИ:

- низкое качество запасных частей на рынке отечественного производства;
- частое отсутствие запасных частей у дилеров при проведении сезонных работ;
- высокая стоимость импортных (европейских) запасных частей;

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- наличие собственной дилерской сети 75 дилеров;
- наличие команды коммерческого и производственного блока;
- более 10 лет на рынке сельхозтехники;
- расширение и переход к следующему этапу не влечет значительных инвестиций;
- производство построено по конвейерному принципу (высокий оборот и рентабельность);
- минимальная стоимость входа на большой рынок (32 млн.руб.)

ЭТАПЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

**I этап - 2019 -
производство дисков**



**II этап - 2020 -
производство лап, стоек**



**III этап - 2021 -
производство прочих
запчастей**



**IV этап - 2022 производство
агрегатов**



Основная идея заключается в создании гибкого масштабируемого производства высококачественных запасных с поэтапным переходом к производству агрегатов

КОМАНДА ПРОЕКТА



ДУДАРОВ НИКОЛАЙ ВИКТОРОВИЧ

- построил дилерскую сеть Ростсельмаш (директор по продажам торгового дома Ростсельмаш);
- 20 лет продаж на рынке сельхозмашиностроения;



ЕРЕЕВ НИКОЛАЙ ВИКТОРОВИЧ

- построил дилерскую сеть УАЗА (директор ТД СОЛЛЕРС);
- 10 лет продаж на вторичном рынке запасных частей;



КУРБАНАЕВ АЛЕКСЕЙ РУСТАМОВИЧ

- запустил несколько крупных производственных проектов (возглавлял Заволжский моторный завод);
- 12 летний опыт реализации инвестиционных проектов в машиностроении.

ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОЕКТА (расчет для I этапа)

№ п/п	Наименование показателя	Ед.изм.	Значение
1.	Сумма инвестиций	тыс.руб.	32 000
2.	Период окупаемости	мес	19
3.	NPV	тыс.руб.	50 004
4.	IRR	%	114
5.	Чистая прибыль	тыс.руб.	68 018

ПОТРЕБНОСТЬ В ИНВЕСТИЦИЯХ (тыс.руб.)

№ п/п	Наименование	Значение
1.	Оборудование (оснастка, подключение)	21 604
2.	Оборотные активы	9 532
3.	Операционные расходы на запуск производства	864
	ИТОГО	32 000

ПРИЛОЖЕНИЯ

СОСТАВ, НАБОР И ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ РАСПОЛОЖЕНИЕ ОБОРУДОВАНИЯ (рабочая зона 25000x12000 = 300 кв.м.)



Установка плазменной резки
(6000x2000)

Оборудование
подготовки
режущей
кромки
(раскатка после
нагрева ТВЧ)



Конвейерная
проходная печь
(8500x1800)

Пресса для клейма и
закалочные пресса

Окрасочная
камера



СКЛАД СЫРЬЯ И ШТАМПОВ



УПАКОВКА И СКЛАД ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

БЮДЖЕТ ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ПРОЕКТУ (тыс.руб.)

(расчет для I этапа)

№ п/п	Наименование	2019	2020	2021	ИТОГО
1.	Операционная деятельность	- 2 254	39 434	54 154	91 334
1.1.	Реализация	51 925	219 081	225 340	496 346
1.1.1.	Реализация основной продукции (диски)	50 792	213 465	219 564	483 820
1.1.2.	Реализация лома ч/м	1 134	5 616	5 776	12 526
1.2.	Расходы	54 179	179 647	171 186	405 012
1.2.1.	Листовой металл	40 902	134 385	124 337	299 624
1.2.2.	Расход э/э	2 924	12 131	12 442	27 496
1.2.3.	Вспомогательные материалы	496	2 457	2 527	5 480
1.2.4.	Заработная плата	4 336	11 424	12 096	27 856
1.2.5.	Аренда помещения	1 620	2 160	2 160	5 940
1.2.6.	Прочие расходы	945	3 046	3 164	7 155
1.2.7.	Налоги (кроме з/п)	2 956	14 045	14 460	31 461
2.	Финансовая деятельность	23 460	- 27 140	-	- 3 680
2.1.	Доход	32 000	-	-	32 000
2.1.1.	Займы учредителей	32 000	-	-	32 000
2.2.	Расход	8 540	27 140	-	35 680
2.2.1.	Возврат займов учредителям	6 000	26 000	-	32 000
2.2.2.	Выплата % по займам (12,7)	2 540	1 140	-	3 680
3.	Инвестиционная деятельность	- 21 054	-	-	- 21 054
3.1.	Доход	-	-	-	-
3.2.	Расход	21 054	-	-	21 054
3.2.1.	Приобретение оборудования	21 054	-	-	21 054
4.	Денежный поток	-	-	-	-
4.1.	Текущего периода	152	12 294	54 154	66 600
4.2.	Накопленным итогом	152	12 446	66 600	66 600

БЮДЖЕТ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПО ПРОЕКТУ (тыс.руб.)

(расчет для I этапа)

№ п/п	Наименование	2019	2020	2021	ИТОГО
1.	Доходы	43 271	182 567	187 783	413 622
1.1.	Реализация основной продукции (диски)	42 326	177 887	182 970	403 183
1.2.	Реализация лома ч/м	945	4 680	4 814	10 439
2.	Расходы	40 182	142 648	145 770	328 599
2.1.	Листовой металл	26 759	109 894	113 034	249 687
2.2.	Расход э/э	2 436	10 109	10 368	22 913
2.3.	Вспомогательные материалы	413	2 048	2 106	4 567
2.4.	Заработная плата	4 336	11 424	12 096	27 856
2.5.	Аренда помещения	1 350	1 800	1 800	4 950
2.6.	Прочие расходы	788	2 538	2 637	5 963
2.7.	Налоги (кроме з/п)	274	1 124	1 157	2 554
2.8.	% по займам	2 540	1 140	-	3 680
2.9.	Амортизация	1 286	2 572	2 572	6 430
3.	Прибыль/убыток	3 089	39 919	42 014	85 022
4.	Налог на прибыль	618	7 984	8 403	17 004
5.	Чистая прибыль/убыток	2 471	31 935	33 611	68 018
5.1.	Чистая прибыль/убыток накопленным итогом	2 471	34 407	68 018	68 018

СОСТАВ И НАБОР ОБОРУДОВАНИЯ (тыс.руб.)

№ п/п	Наименование	Стоимость основного оборудования	Стоимость оснастки	Стоимость вспомогательного оборудования	Стоимость доставки подключения, обучения и т.д.	ИТОГО
1.	Установка плазменной резки (6000x2000)	809	10	46	39	904
2.	Оборудование подготовки режущей кромки (раскатка после нагрева ТВЧ)	500				500
3.	Оборудование для вырубки лепестков	350	30		50	430
4.	Конвейерная проходная печь	18 120				18 120
5.	Пресс для клейма	100				100
6.	Закалочный пресс (оснастка на 12 дисков)	700	300			1 000
7.	Вспомогательное оборудование			500	50	550
	ИТОГО	20 579	340	546	139	21 604