



РАБОТА С ПАРТНЁРАМИ

Этапы запуска
и поддержки
франчайзи



АЛЬБИНА НАЗАРОВА



Основатель Международной сети салонов SAHAR&VOSK



Основатель бренда косметики SV laboratories



С нуля **за 2 года** открыла **сеть из нескольких десятков салонов** по СНГ



Участница «Школа молодого миллиардера» от **Forbes**



Партнёр ГК Лайк, спикер бизнес-конференций по всему миру

ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Потенциальный партнёр
оставляет заявку на сайте**



ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

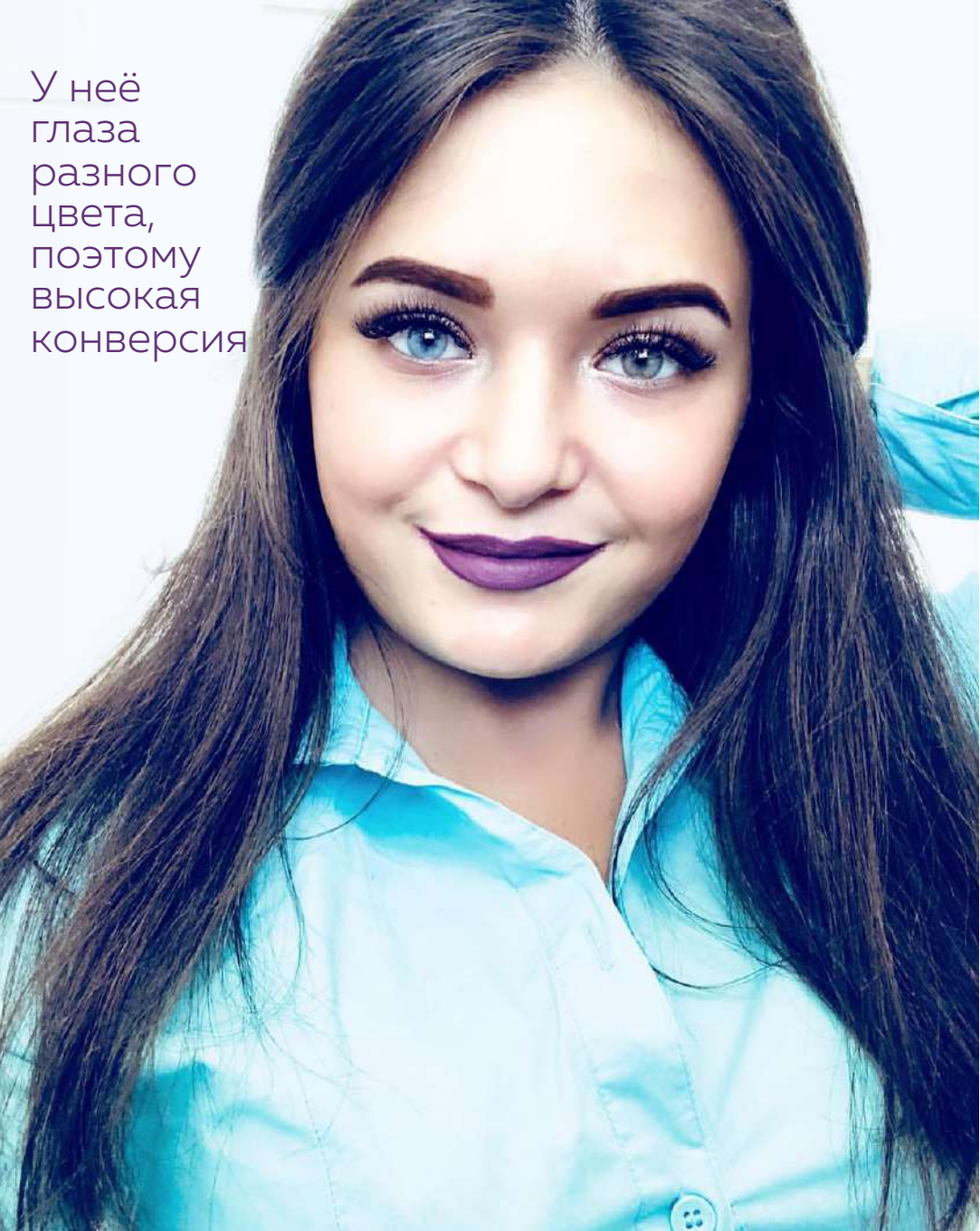
**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

Получает первичную информацию

1. Презентацию
2. Исследование рынка
3. Финансовая модель





У неё
глаза
разного
цвета,
поэтому
высокая
конверсия

ОБЯЗАННОСТИ

- Консультирует новых франчайзи
- Отправляет материалы по компании и франшизе
- Контролирует подписание договоров
- Оказывает поддержку по общим вопросам

ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

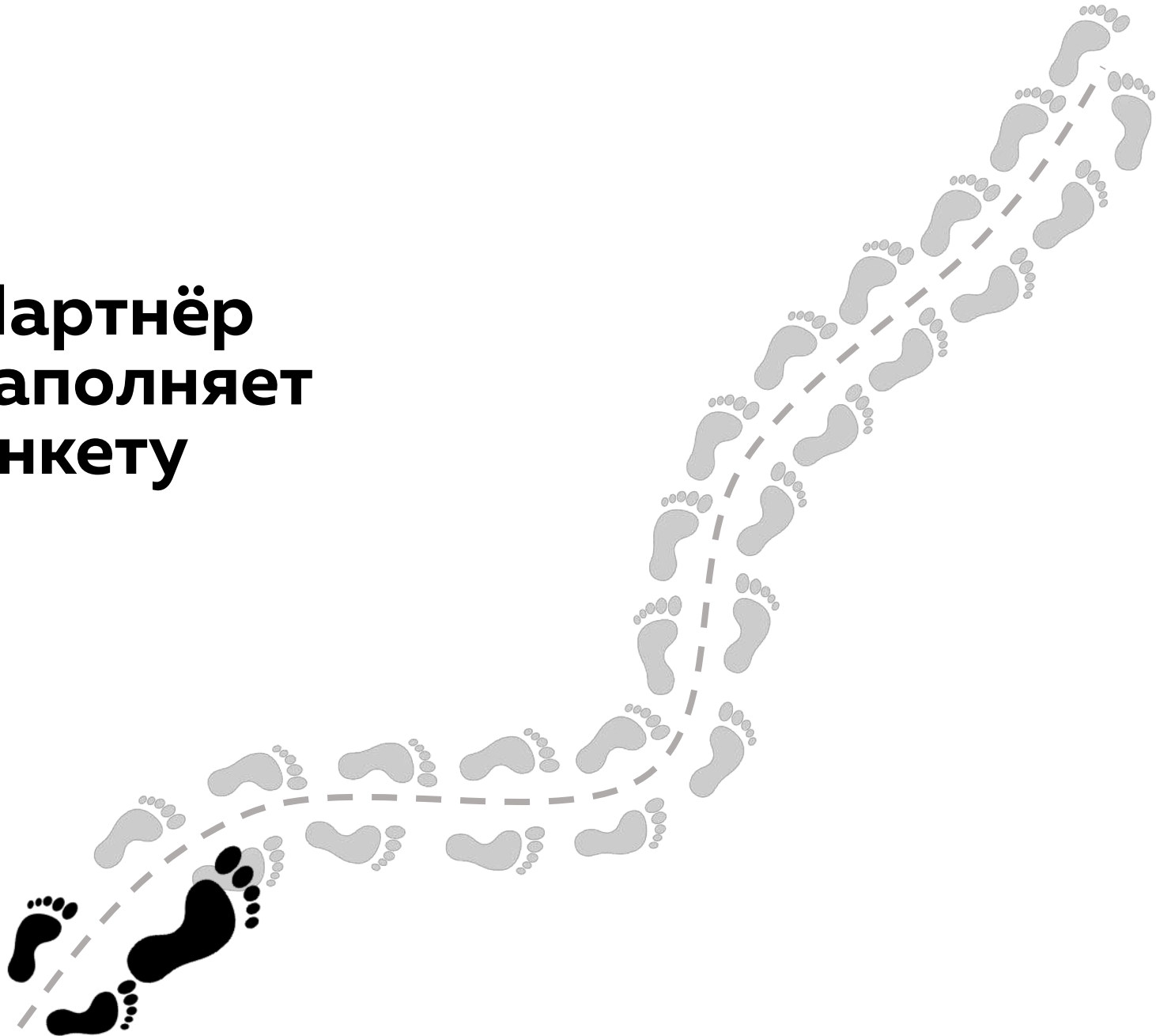
АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Партнёр
заполняет
анкету**



Анкета потенциального партнера по франшизе SAHAR&VOSK

Для подачи заявки на франшизу сети SAHAR&VOSK, пожалуйста, ознакомьтесь с анкетой соискателя франшизы и заполните её максимально.

1) Ваши ФИО

2) Контактный телефон

3) Контактный e-mail

4) Ваш город/регион

5) Численность населения города

6) Ваш возраст

7) Ваше образование

8) Чем занимаетесь на данный момент? (бизнес, инвестиции, наёмная работа)

9) Расскажите про ваш опыт в бизнесе, если он есть?

10) Есть ли у вас опыт работы/бизнеса в сфере красоты?

11) Какие ваши любимые книги?

12) Почему вас заинтересовала именно наша сфера бизнеса?

13) Почему вас заинтересовала именно наша франшиза?

14) Каким бюджетом на открытие бизнеса вы обладаете?

15) Источники инвестиций? (собственные средства, кредит, партнер с деньгами)

16) Планируете ли вы привлечь партнеров для открытия филиала?

17) Уровень дохода, на который планируете выйти по нашей франшизе через год?

ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

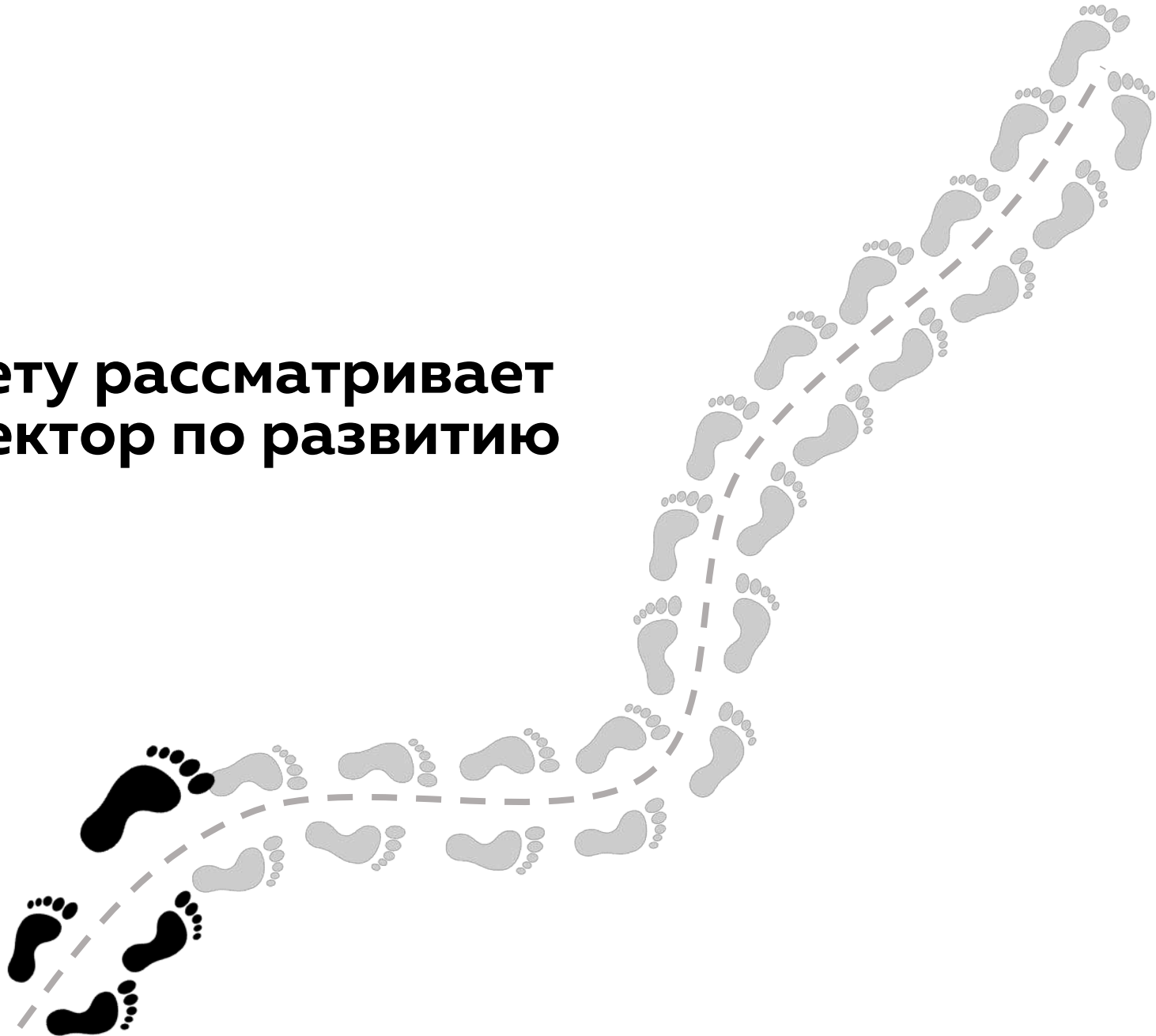
АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Анкету рассматривает
директор по развитию**





Алия Шарафутдинова

Менеджер по развитию, ассистент
Альбины Назаровой



Имею **2 высших образования**



За 1 год выпустила свою детскую книгу
тиражом в **1000 штук**, самостоятельно
организуя весь процесс



Организовала **50** тренингов
и семинаров **за 2 года**



Автор 3-х психологических
мастер-классов



Написала **> 100** стихотворений и текстов



ОБЯЗАННОСТИ

— Куратор по развитию
и выводу на плановые
обороты



ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Кандидат проходит
собеседование**



ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Аккаунт-менеджер
узнаёт решение**



ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Кандидат
подписывает
договор с юристом**





Сергей Пыхтеев

Юрист УК



Окончил Удмуртский государственный университет

8

лет

Опыт работы **8 лет**



Основатель адвокатского бюро «**Resident**»

100
млн

Выгода клиентов от работы бюро составляет **> 100 млн. руб. за 2018 год**



Опубликовал **2 статьи** в журналах «Деловая репутация» и «Коммерсантъ»



Увлекается экстремальными видами спорта



SV

ОБЯЗАННОСТИ

- утверждает договор с арендодателем
- предоставляет всю юридическая консультацию



ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

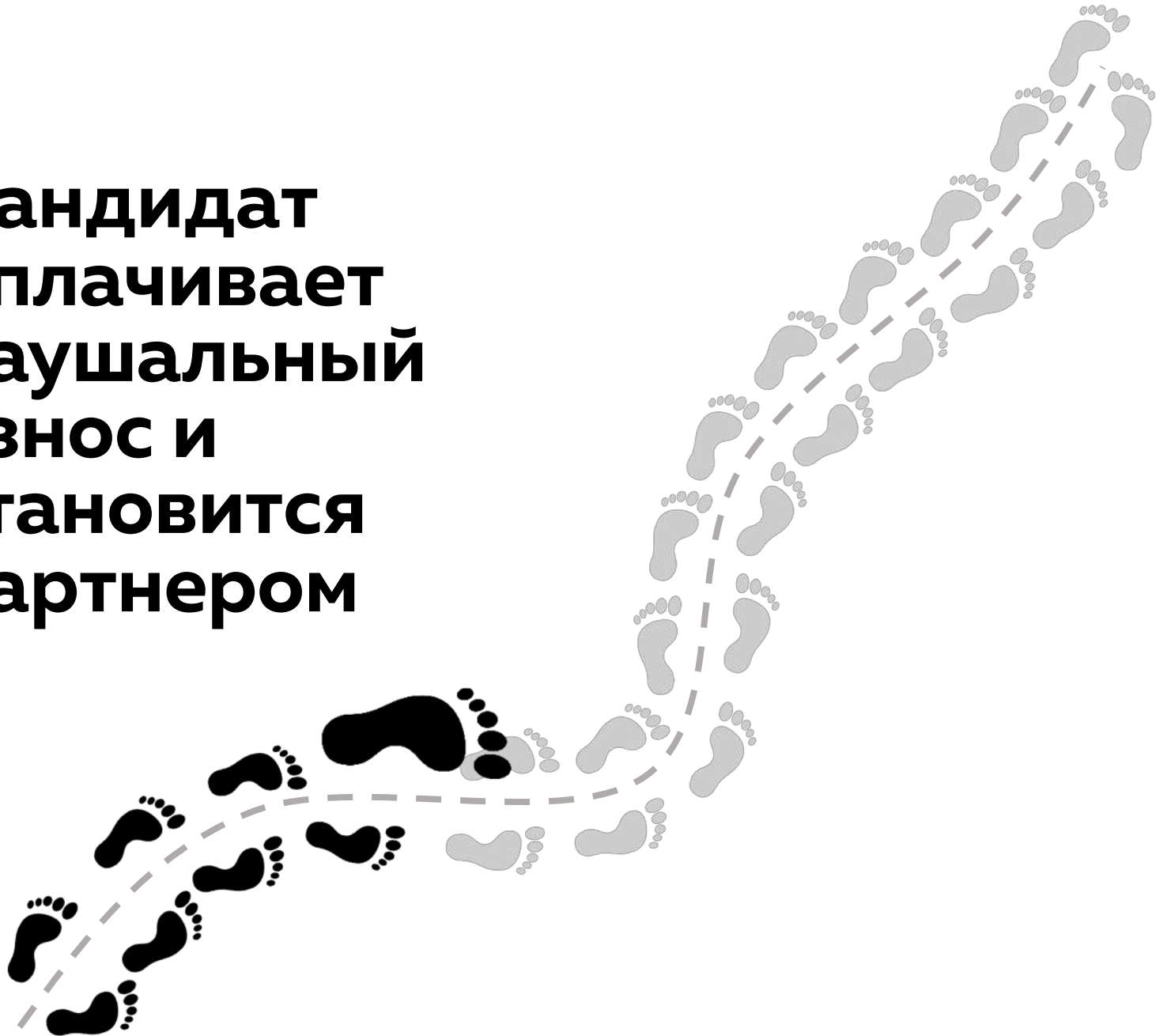
АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Кандидат
оплачивает
паушальный
взнос и
становится
партнером**



ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

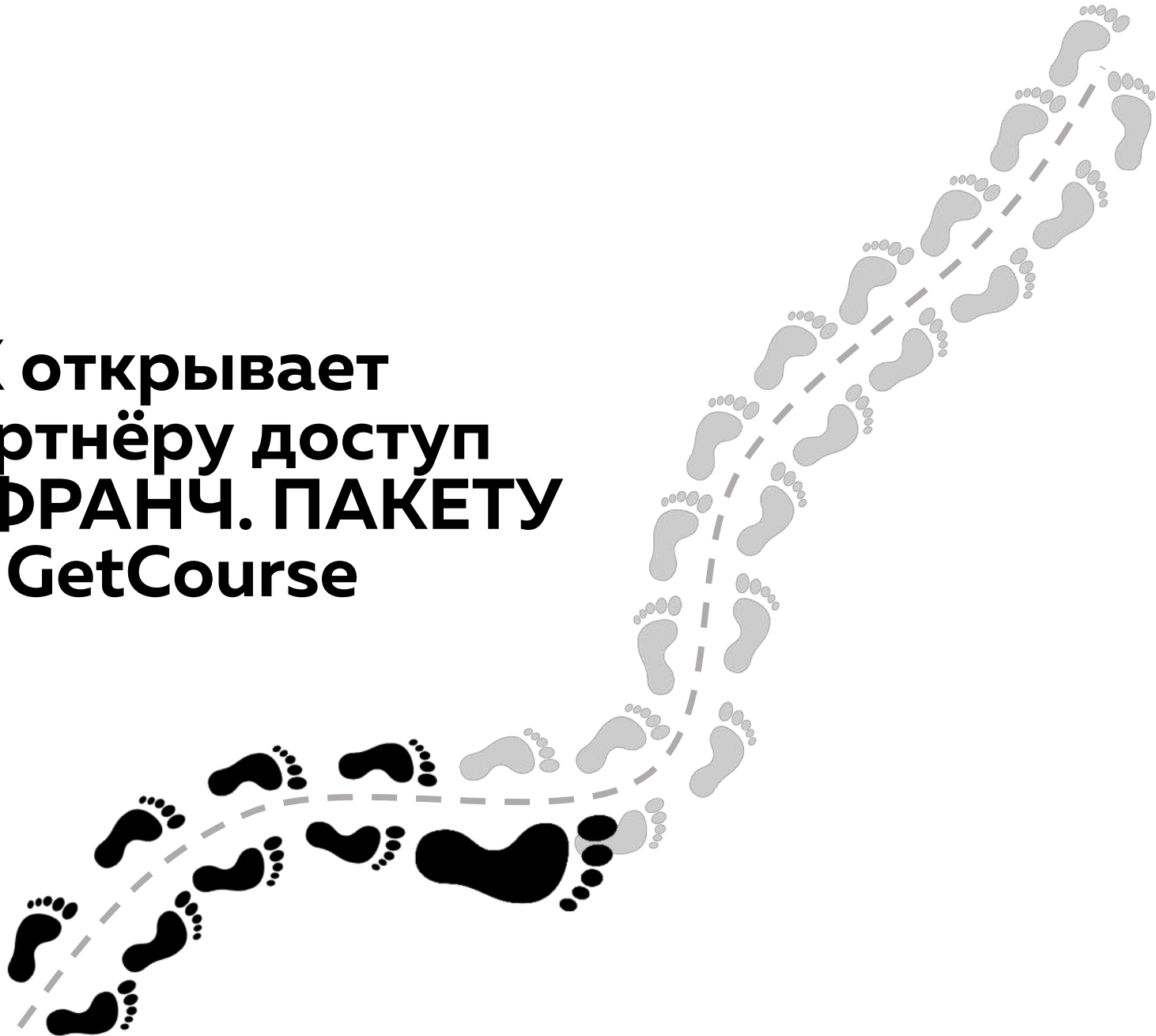
АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**УК открывает
партнёру доступ
К ФРАНЧ. ПАКЕТУ
на GetCourse**



1. Введение

5 уроков. Альбина Назарова. Введение в деятельность.

2. Помещение

6 уроков. Альбина Назарова. Поиск и оформление помещения.

3. Юридический блок

1 урок. Альбина Назарова. Юридическая сторона деятельности.

4. Персонал

7 уроков. Альбина Назарова. Наем, управление, мотивация персонала.

5. Услуги

14 уроков. Альбина Назарова. Руководство по реализации услуг.

6. Продажи

2 урока. Альбина Назарова. Руководство по продажам.

7. Маркетинг

19 уроков. Альбина Назарова. Руководство по маркетингу.

8. Бренд Бук

6 уроков. Альбина Назарова. Бренд бук и фирменный стиль компании.

9. Операционные бизнес-процессы салона

1 урок. Альбина Назарова. Схема всех операционных процессов происходящих в салоне и инструкции к подпроцессам для исполнителей

10. Заключение

1 урок. Альбина Назарова. Заключительная информация.

Все аспекты запуска и работы Салона

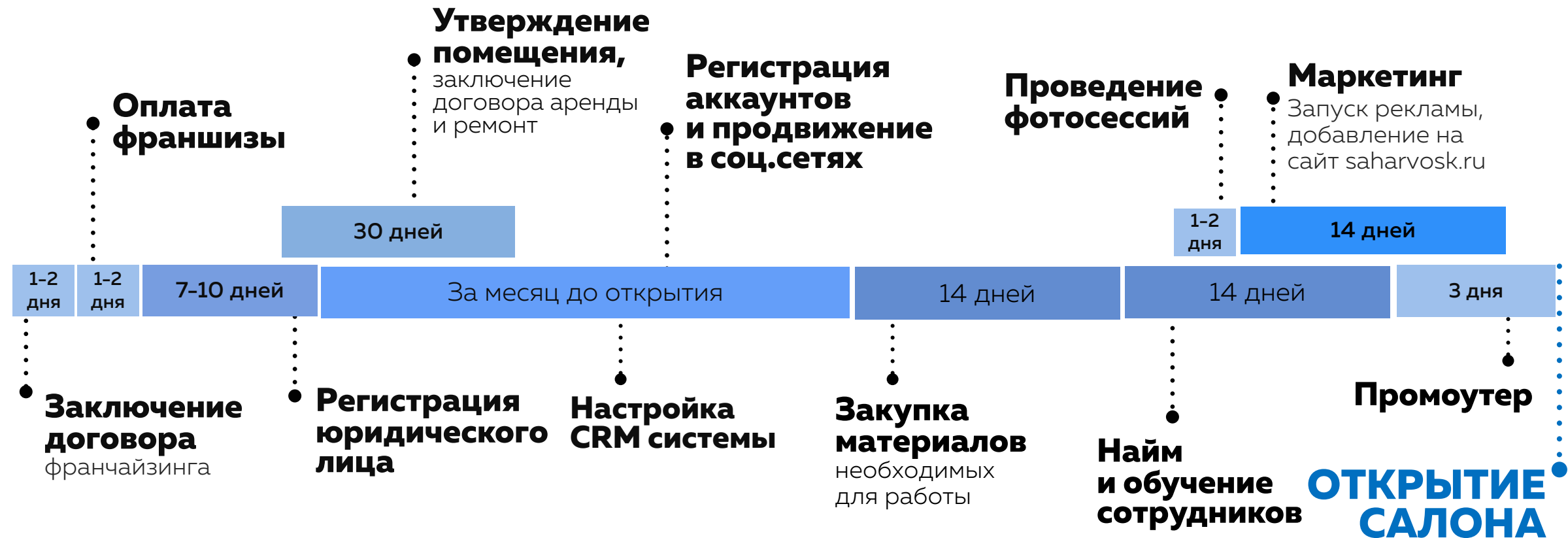
Действия	Ответственный	Срок (недели)							
		1	2	3	4	5	6	7	8
Заключение договора франчайзинга	Франчайзер и франчайзи	1-2 дня							
Оплата франшизы	Франчайзи	1-2 дня							
Передача франч-пакета франчайзи	Франчайзер	1-2 дня							
Изучение материалов по франшизе	Франчайзи	3-7 дней							
Регистрация юр. лица	Франчайзи	7-10 дней							
Поиск помещения для студии	Франчайзер и франчайзи		7-10 дней						
Заключение договора аренды	Франчайзи			1-2 дня					
Проектирование помещения	Франчайзи				3-7 дней				
Ремонт помещения	Франчайзи				10-14 дней				
Получение всей необходимой документации	Франчайзи					3-7 дней			
Регистрация аккаунтов и продвижение в соц сетях	Франчайзер и франчайзи	за 1 месяц до открытия							
Ценообразование	Франчайзер и франчайзи			3-7 дней					
Настройка CRM системы для ведения бизнеса	Франчайзер и франчайзи	за 1 месяц до открытия							
Закупка оборудования	Франчайзер и франчайзи			3-7 дней					
Закупка расходников	Франчайзер и франчайзи			3-7 дней					
Поиск сотрудников и обучение	Франчайзи				10-14 дней				
Проведение фотосессии (помещение + сотрудники)	Франчайзи			1-2 дня					
Оформление прямого городского номера телефона	Франчайзи			1-2 дня					
Изготовление маркетинговых материалов	Франчайзи			3-7 дней					
Добавление вашей студии на сайт saharvosk.ru	Франчайзер				за 14 дней до открытия				
Промоутер с раздаточным материалом	Франчайзер					7 дней			
Запуск рекламы через интернет	Франчайзер				за 14 дней до открытия				
Приём первых клиентов	Франчайзи						на 1 день		
Увеличение заполняемости студии, работа с постоянными клиентами	Франчайзи							от 14 дней	
Автоматизация работы	Франчайзи							от 14 дней	

Календарный план открытия

МЕХАНИКА ЗАПУСКА САЛОНА

1. Ряд процессов запуска идут параллельно

2. Указана максимальная длительность этапа



ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Партнёр получает
контакты всех
сотрудников УК**





Дмитрий Жигалов

Операционный директор УК

9
лет

Опыт работы в продажах **9 лет**

O'STIN

Управлял **18 магазинами**
в ГК Спортмастер, бренд **O'STIN**

COLIN'S

Был территориальным директором
12 магазинов COLIN'S в 9 городах РФ

700
млн

Увеличил годовой оборот
территориального подразделения
COLIN'S на **25%** до **> 700 млн. руб.**



Владелец студии **SAHAR&VOSK**
и студии **MOHITO** в г. **Стерлитамак**





ОБЯЗАННОСТИ

- **Управление УК**
- Анализ и предоставление отчетности всей сети
- Реализация стратегии развития

ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Консультация
с инженером
по выбору
помещения**



**ЭТО НЕ ОН,
НО ОБЕЩАЛ
ПРИСЛАТЬ
ФОТО**



ГЛАВНЫЙ ИНЖЕНЕР

Помощь с поиском помещения в онлайн-режиме с Инженером УК. Консультирует, какие помещения смотреть

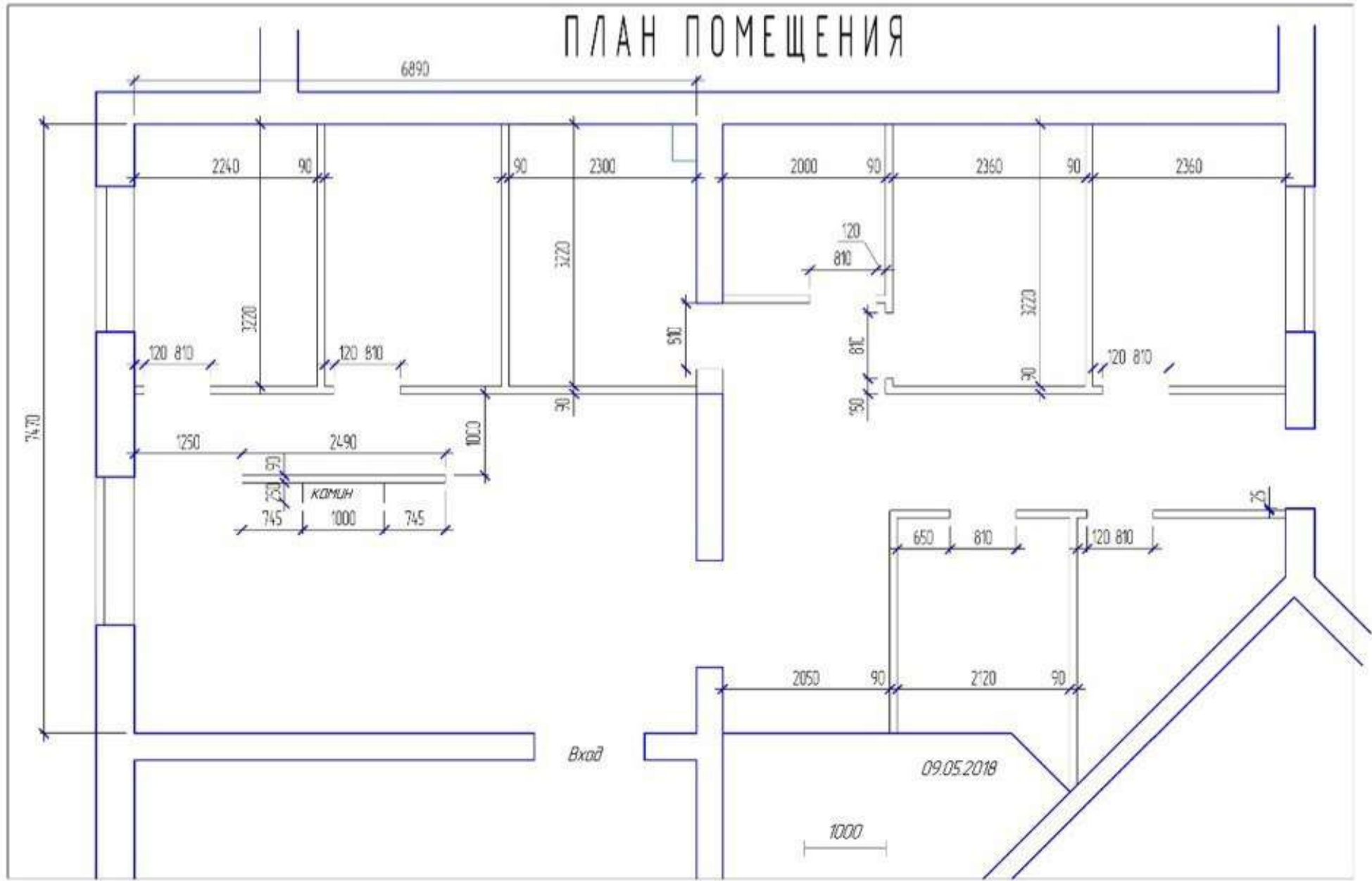
Планировка

- Присылают план помещения
- инженер делает несколько вариантов планировки
- Утверждают планировку

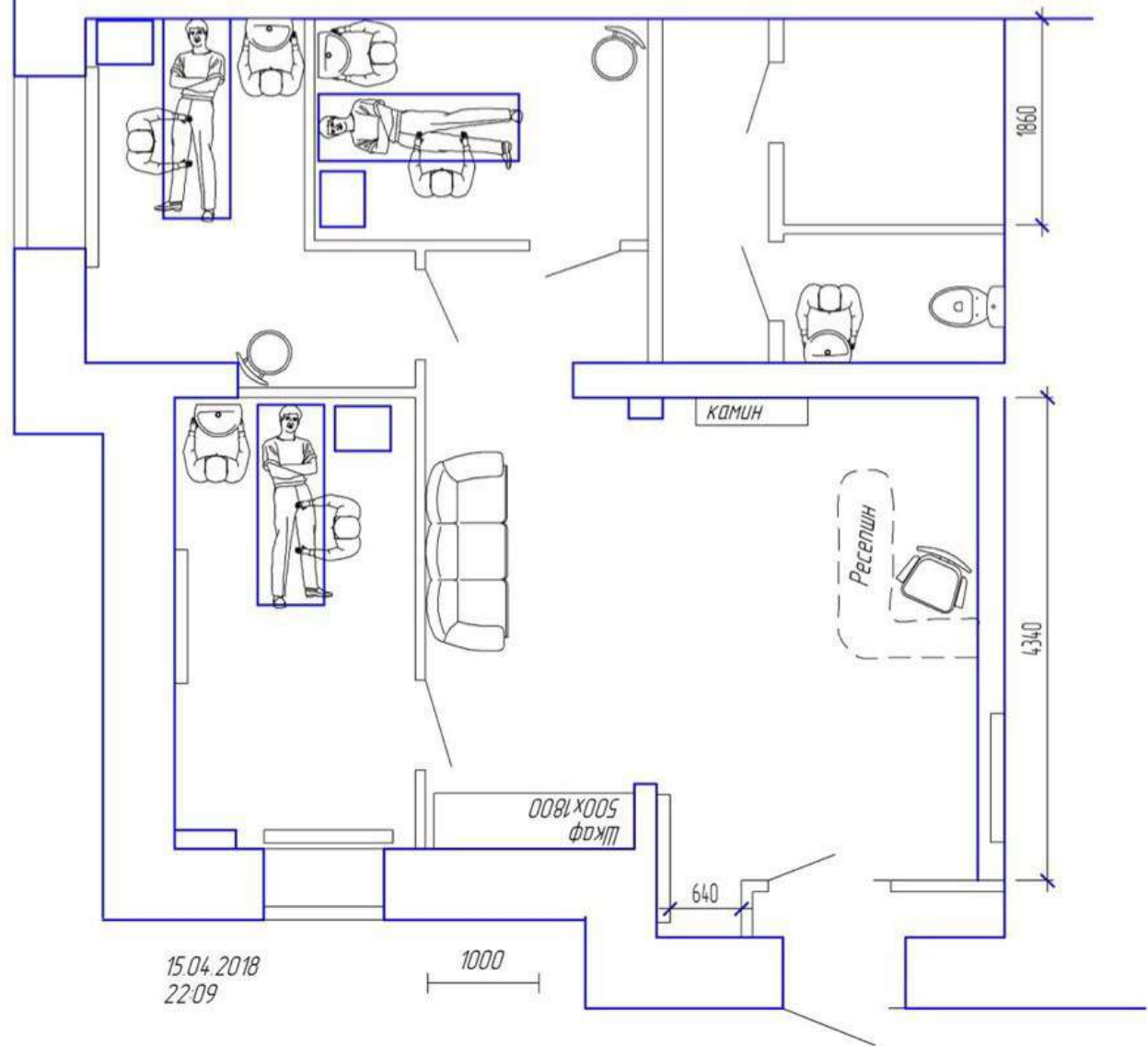
Инженерные планы. Инженер разрабатывает инженерные планы по всем системам помещения:

- электрика
- канализация
- расстановка мебели

ПЛАН ПОМЕЩЕНИЯ

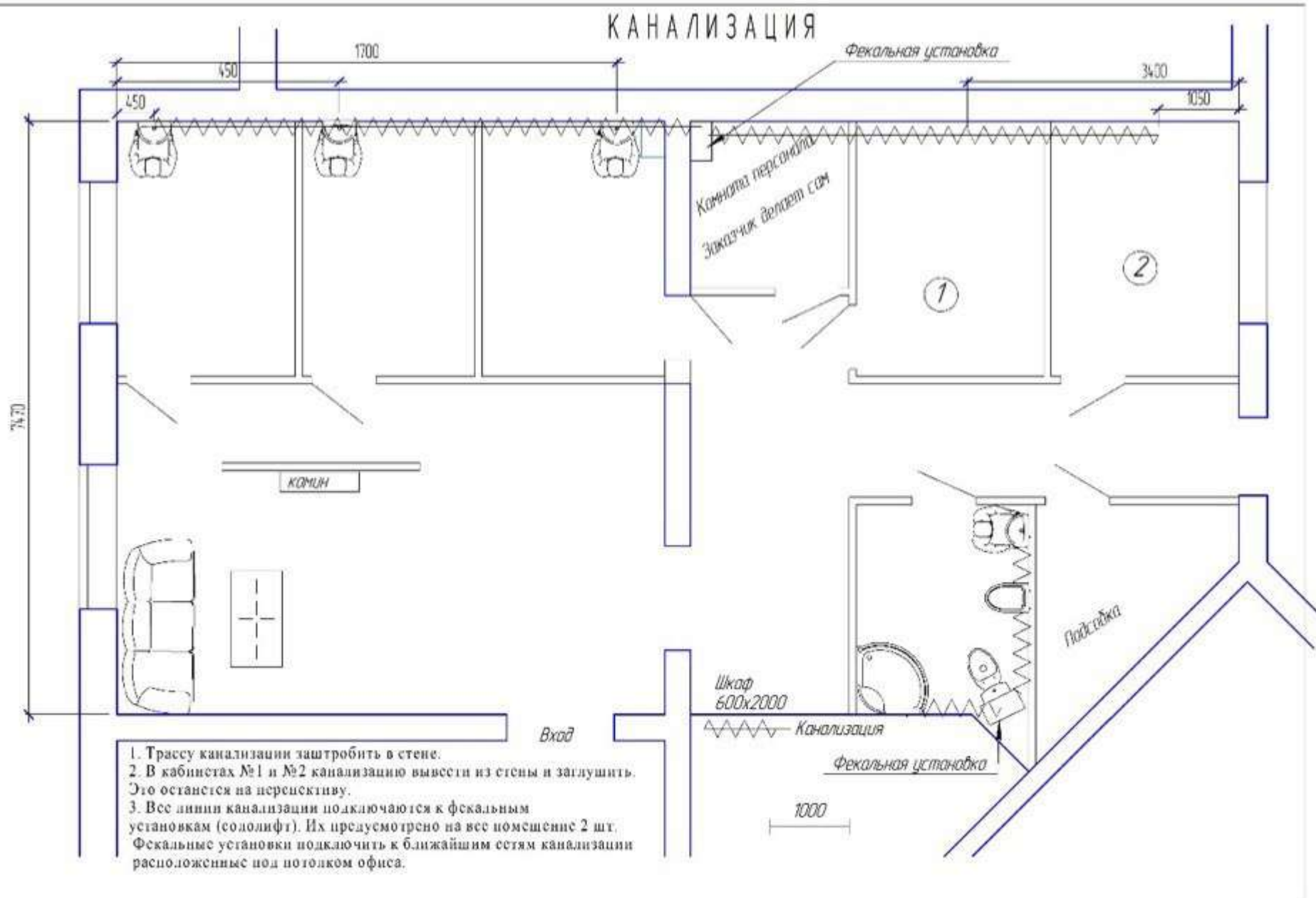


ВАРИАНТ №6

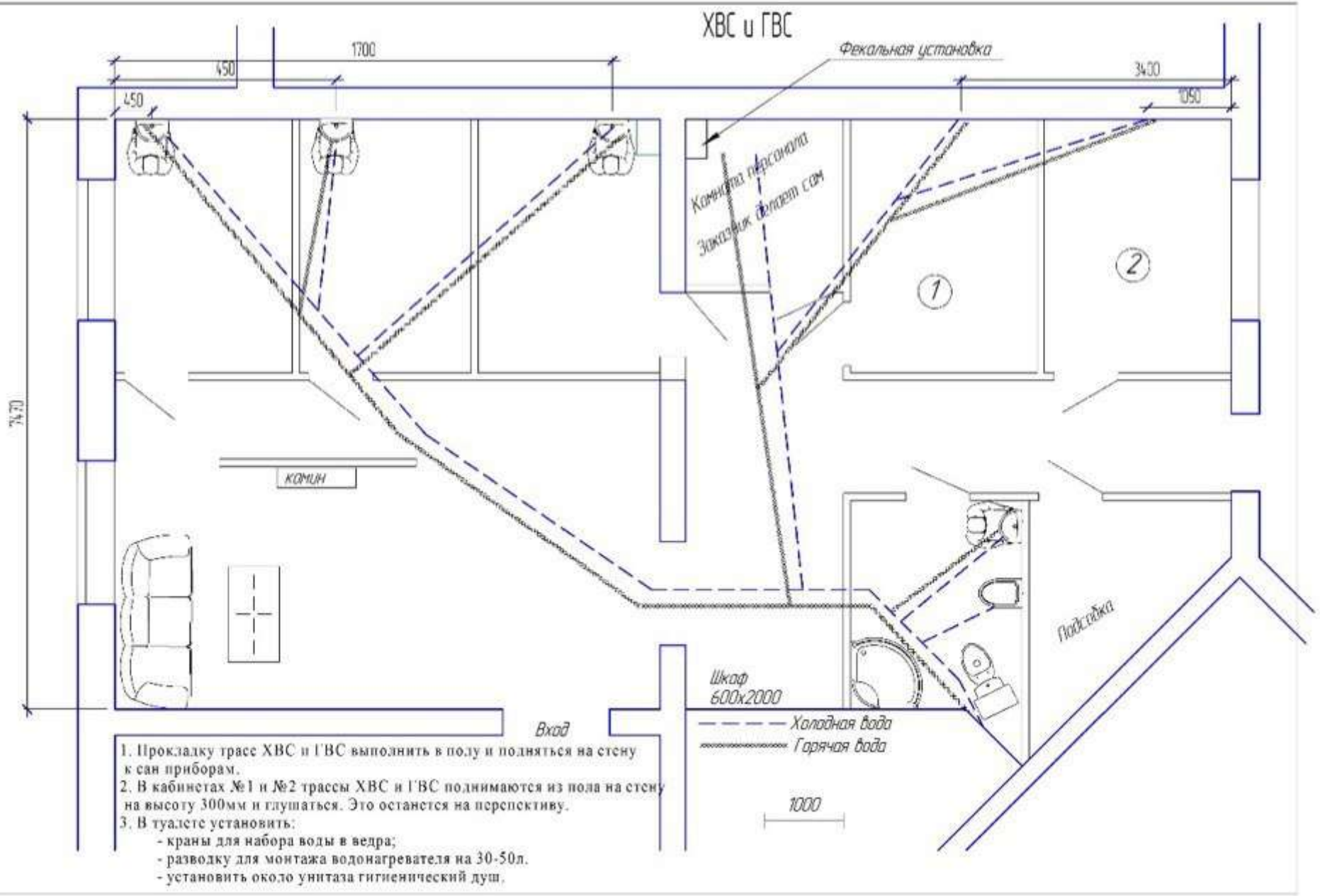


15.04.2018
22:09

1000



1. Трассу канализации заштробить в стене.
2. В кабинетах №1 и №2 канализацию вывести из стены и заглушить. Это останется на перспективу.
3. Все линии канализации подключаются к фекальным установкам (содолифт). Их предусмотрено на все помещение 2 шт. Фекальные установки подключить к ближайшим сестям канализации расположенным под потолком офиса.



1. Прокладку трассе ХВС и ГВС выполнить в полу и подняться на стену к сан приборам.
2. В кабинетах №1 и №2 трассы ХВС и ГВС поднимаются из пола на стену на высоту 300мм и глушатся. Это останется на перспективу.
3. В туалете установить:
 - краны для набора воды в ведра;
 - разводку для монтажа водонагревателя на 30-50л.
 - установить около унитаза гигиенический душ.

ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Инженер даёт
рекомендации**



ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

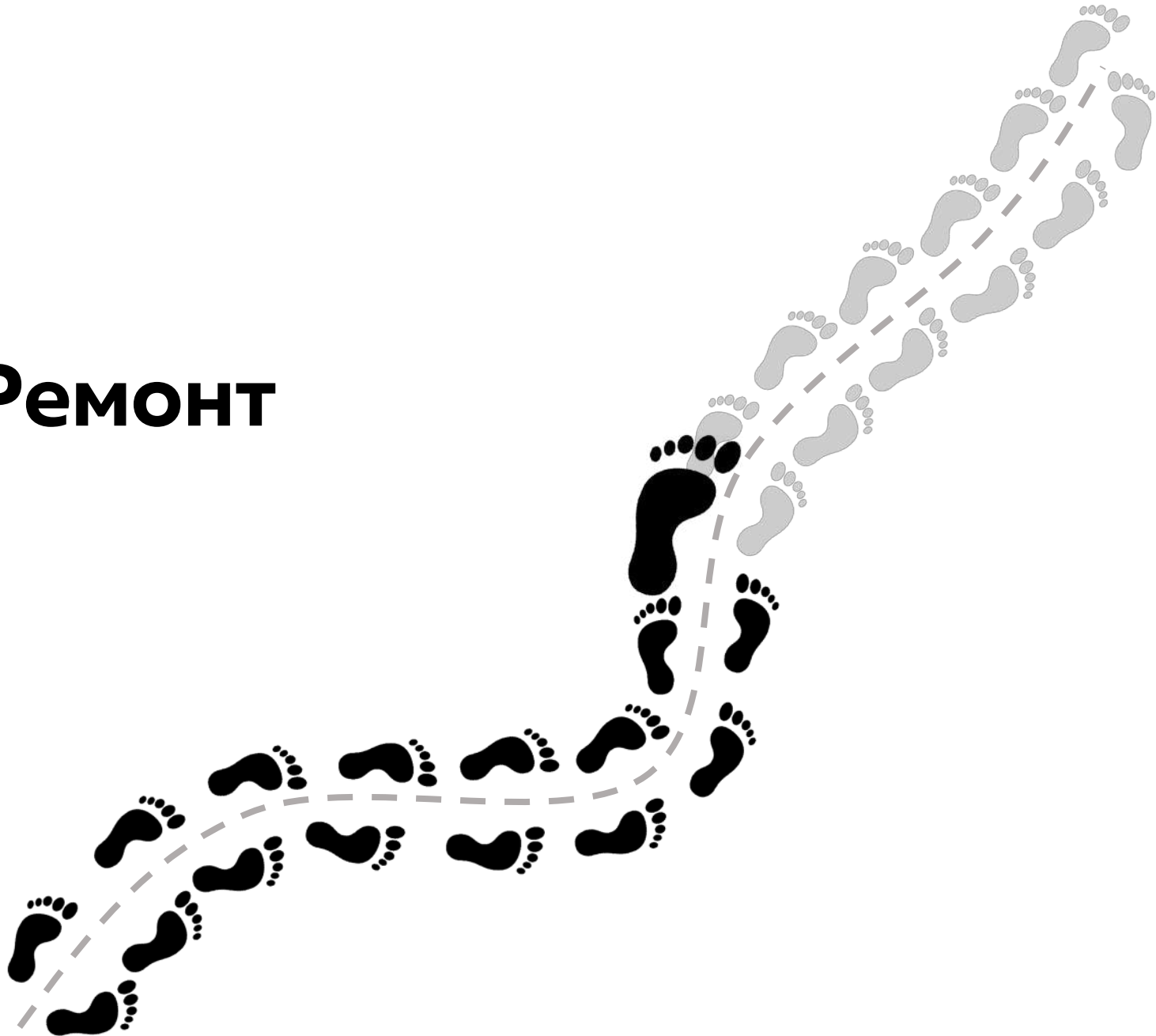
АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

Ремонт



ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Партнёр проводит
конкурентный анализ
с маркетологом**





Алёна Соловьёва

Директор по маркетингу



Опыт в маркетинге > **5 лет**, работала с брендами «**KFC**» и «**Додо Пицца**»

230
%

Выводила компанию «**Додо Пицца**» на локальный рынок и **получила** показатель **LFL 230%**



За 2 года увеличила число клиентов пиццерии **на 62 тысячи**



В 23 года основала свою **студию танцев**



Любит математику, танцы и прогулки на природе



ОБЯЗАННОСТИ

- Помогает в **стратегии** и анализе конкурентов
- **Контакты подрядчиков** по рекламе и SMM
- **Инструкции** по ведению рекламных кампаний
- **Контроль** маркетинга франчайзи-партнёров

ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Запуск ВК,
Instagram,
сайта**



7. Маркетинг

нет тегов

Содержание

Настройки

Доступ

Расписание

Ученики

Статистика

Достижения



1. Стратегия продвижения

нет тегов



2. Анализ и поиск блогеров на примере Казани

нет тегов



3. Руководство по маркетингу

нет тегов



4. Инстаграм

нет тегов



5. Шаблоны для соц сетей

нет тегов



6. Фотосессия










нет тегов



7. Имеджевая презентация компании САХАР ВОСК

нет тегов

Руководство по маркетингу

 8. Печатные материалы	НЕТ ТЕГОВ
 9. Макет программы лояльности для ресепшена	НЕТ ТЕГОВ
 10. Макеты для печати и соцсетей пилинг и отбеливание	НЕТ ТЕГОВ
 11. Макет бейджа	НЕТ ТЕГОВ
 12. Презентация	НЕТ ТЕГОВ
 13. Баннеры	НЕТ ТЕГОВ
 14. Работа с промоутерами	НЕТ ТЕГОВ
 15. Видео для продвижения приложения	НЕТ ТЕГОВ
 16. Имиджевый ролик	НЕТ ТЕГОВ

Руководство по маркетингу



13. Баннеры

нет тегов



14. Работа с промоутерами

нет тегов



15. Видео для продвижения приложения

нет тегов



16. Имиджевый ролик

нет тегов



17. Логотип

нет тегов



18. Материалы "Первый слет"

нет тегов



19. ТТ к материалам для сайта

нет тегов

Руководство по маркетингу

СТРАТЕГИЯ ПРОДВИЖЕНИЯ

SAHAR & VOSK

СТУДИЯ ДОСТУПНОЙ ДЕПИЛЯЦИИ

Чего мы хотим добиться в соцмедиа?

- УВЕЛИЧЕНИЕ СТАТИСТИКИ ПОКАЗОВ ЕЖЕМЕСЯЧНО
- УВЕЛИЧЕНИЕ КОЛИЧЕСТВА ПОДПИСЧИКОВ ЕСТЕСТВЕННЫМ ПУТЕМ (БЛОГЕРЫ, КОНКУРСЫ)
- УВЕЛИЧЕНИЕ КЛИКОВ ПО ССЫЛКЕ НА САЙТ
- УВЕЛИЧЕНИЕ КОЛИЧЕСТВА ЖЕНЩИН-ПОДПИСЧИКОВ В АККАУНТЕ
- УВЕЛИЧЕНИЕ ПРОСМОТРОВ СТОРИС

Руководство по маркетингу

ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Дизайнер
занимается
брендингом**





Юлия Хусниyarова

Дизайнер SAHAR&VOSK

10
тыс

Сделала > **10 тыс. дизайн-макетов**



Продала дизайн кухни
в **200 тыс. руб. за 5 минут**



Разработала **самый большой баннер в городе** размером в 15 метров



Работала на «Радио Дача 105.0»
менеджером по продажам **1 год**

2
года

Была маркетологом на фабрике
холодного оружия **2 года**, где полностью
вела всю полиграфию



ОБЯЗАННОСТИ

- Разработка креативного дизайна
- Брендирование

БРЕНДБУК



1. Вывеска



Дополнение к бренд буку



2. Бренд бук



новые услуги для размещения в интернете

ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Консультация
маркетолога
по ценообразованию**



ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

ФИНАЛ ремонта:
помещение готово





САХАР & ВО
СТУДИЯ ДОСТУПНОЙ ДЕКОРАЦИИ





ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

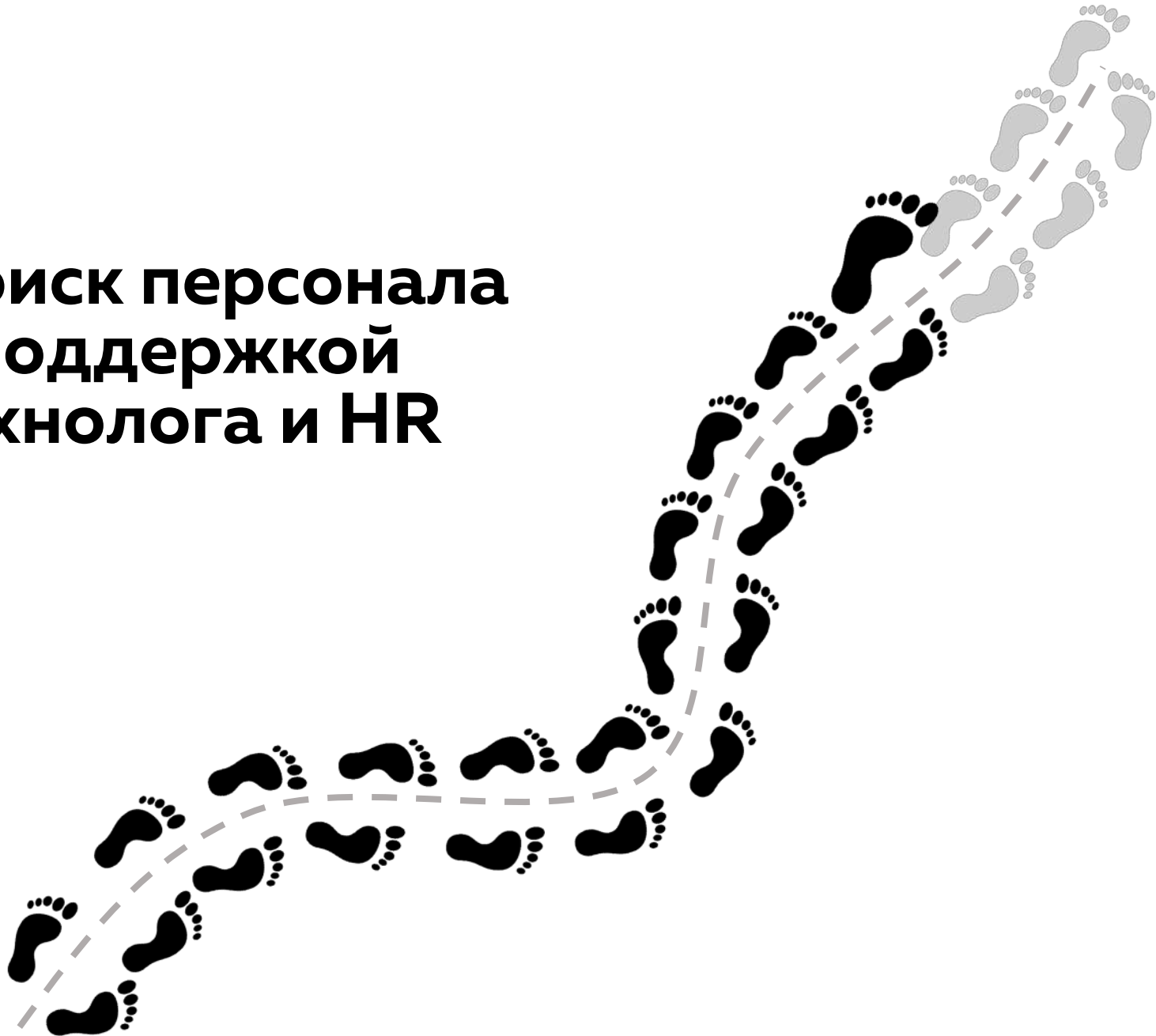
АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Поиск персонала
с поддержкой
технолога и HR**





Наталия Гарипова

HR



Закончила Башкирский
государственный университет
с красным дипломом

10
ЛЕТ

Имеет дополнительную квалификацию
"Управление персоналом"



4 года управляла **семейным бизнесом**
в сфере услуг



1,5 года вела аутсорсинговые и
медицинские образовательные
проекты для фармацевтических
компаний

SV



ОБЯЗАННОСТИ

- Консультант по подбору сотрудников и кадровому учету





Лейсан Кабирова

Главный технолог SAHAR&VOSK



Играю **на 5** музыкальных **инструментах**
более 9 лет

2
года

Работаю сфере эпиляции **2 года**
и использовала в деле **> 10 марок пасты**



Имею **квалификацию** технолога
по шугарингу, ваксингу и лазерной
эпиляции

4
года

Опыт в продажах **4 года**



Мечтаю заняться **парашютным спортом**



ОБЯЗАННОСТИ

- **Консультация** по найму мастеров
- **Обучение** мастеров онлайн либо офлайн
- **Консультация** по закупке косметики и материалов

ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Обучение мастеров
на GetCourse**



КОРП. УНИВЕРСИТЕТ

1. Франч.пакет
2. Обучение Мастеров
3. Видеокурсы
 - Мастер-магнит
 - HR
 - Управленческая психология



”

Каждый Мастер в компании работает сам на себя!



Никто не работает «по найму»: Компания инвестирует в Вас и даёт все возможности, чтобы каждый Мастер мог заниматься любимым делом и расти профессионально.

В нашем лице Мастер приобретает Партнёра, который в него инвестирует.

”

Что это значит? Мы работаем в команде, где каждый делает свой вклад в общее дело.

Компания даёт красивое помещение, оборудование и расходные материалы, а также приводит клиентов, Мастер профессионально обслуживает и делает клиентов счастливыми, при этом развивается в своей профессии. Каждый приносит пользу и хочет делать свою часть работы ещё лучше! Это и означает партнёрство.

ФРАГМЕНТ УРОКА

Задание

Урок 2. Арифметика

Вопрос №1 из 4

Что такое LTV?

Музыкальный канал, который мы включаем в салонах

Сумма, которую клиент принёс компании за всю «жизнь»

Сумма, которую потратил клиент за 1 услугу

Сумма, которую заработал салон за месяц работы

**ВОПРОСЫ
ДЛЯ
ПРОВЕРКИ
ПОСЛЕ
УРОКА**

Задание

А теперь сосредоточься. Впереди тебя ждет экзамен по всему курсу "Путь мастера".
Подойди к этому делу ответственно. **Удели экзамену час** своего времени.

Твои результаты проверят по шкале 0 (совсем плохо) — 1 (хорошо, но есть недочеты) — 2 (отлично)

Удачи!



ваш ответ



1. Кем является SAHAR&VOSK для мастера? Напиши суть концепции работы компании - *
обязательное поле

2. Напиши формулу расчета прибыли компании. От чего зависят каждые показатели? Что такое LTV? - * *обязательное поле*

ЭКЗАМЕН

ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Обучение мастеров
с технологом**



ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

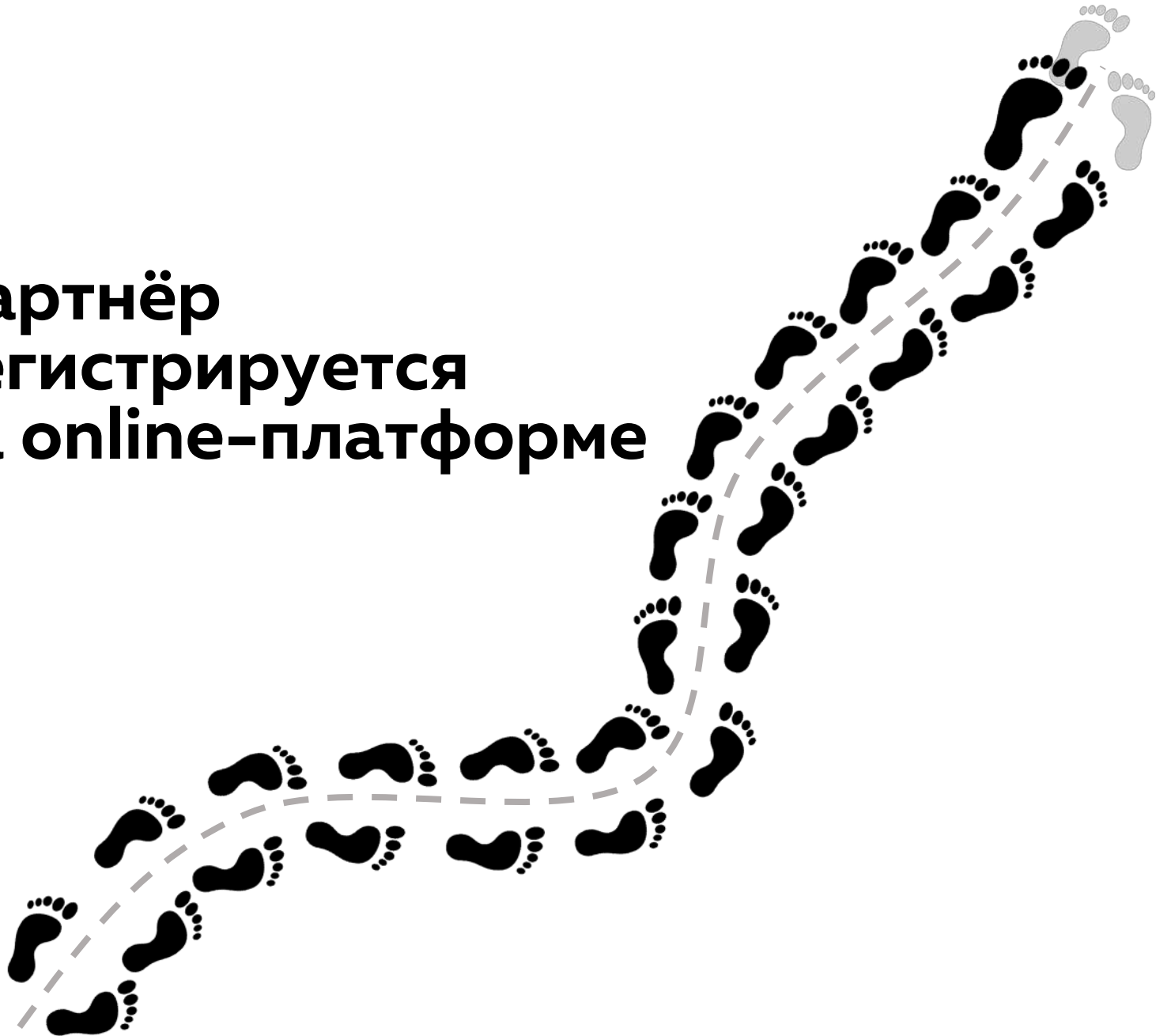
АКАДЕМИЯ

ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

**Партнёр
регистрируется
на online-платформе**



ERP СИСТЕМА

ТЕХНОЛОГ

МАРКЕТОЛОГ

ИНЖЕНЕР

АКАДЕМИЯ

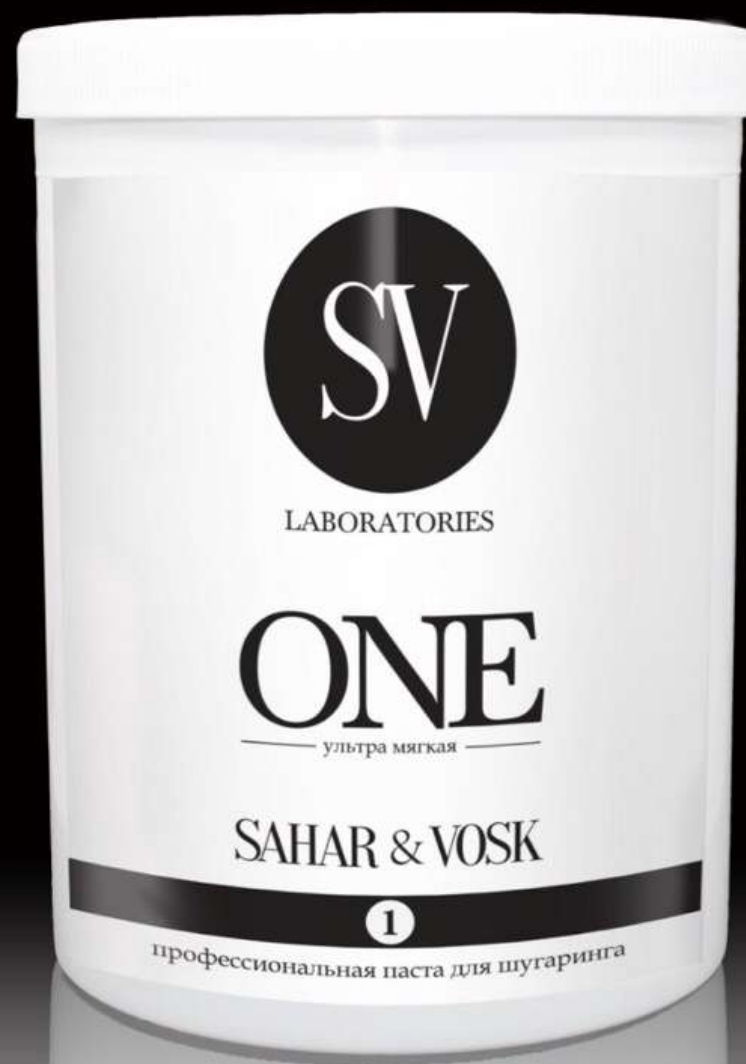
ЮРИСТ

**ДИРЕКТОР
ПО РАЗВИТИЮ**

**АККАУНТ
МЕНЕДЖЕР**

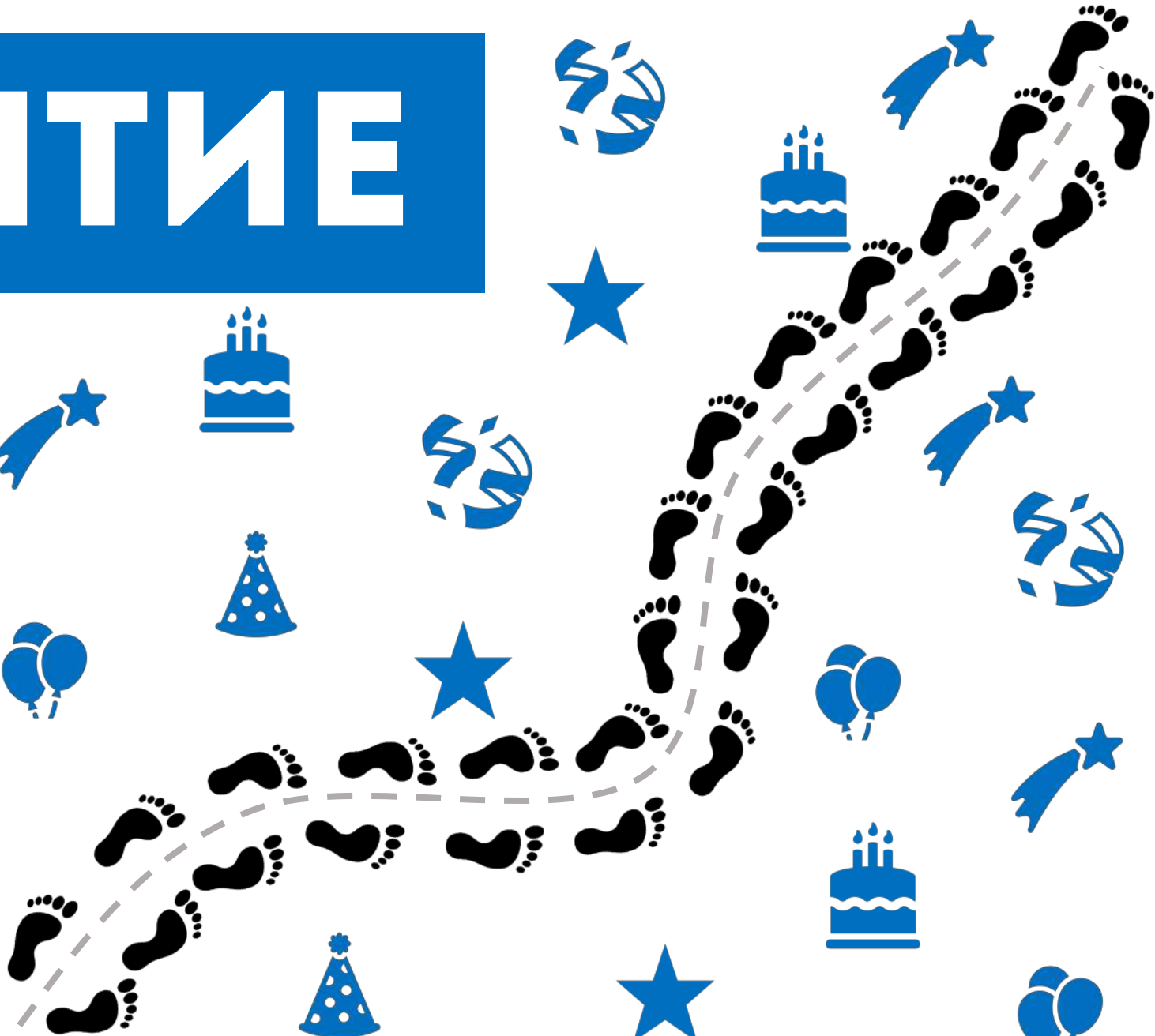
**Партнёр закупает
продукцию
на платформе**





Партнер может быть дилером в своём регионе

ОТКРЫТИЕ



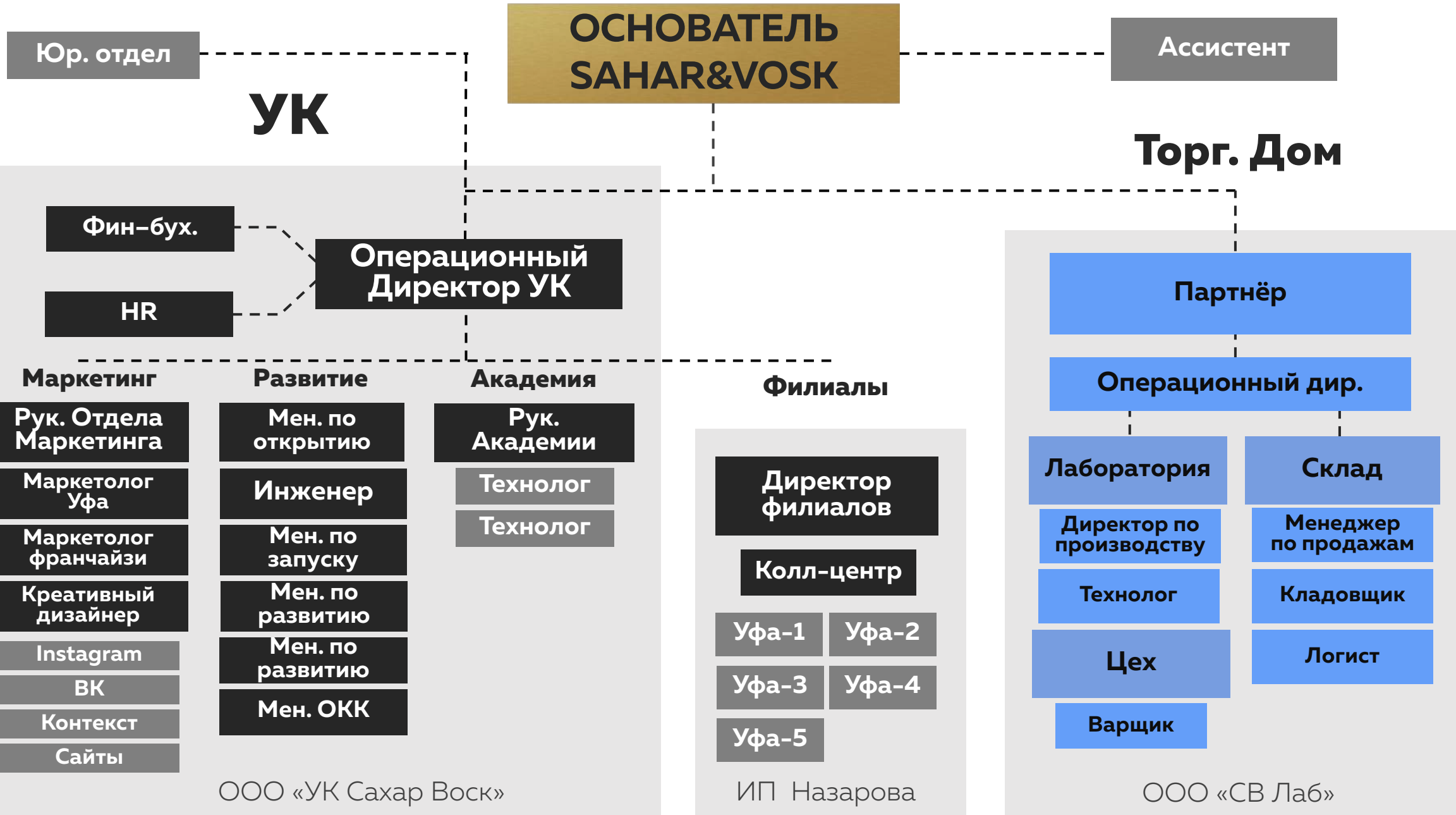
НОВЫЕ ЭТАПЫ

**УПРАВЛЕНИЕ
И ОТЧЁТНОСТЬ**

2017																			
1 763 968р.			ИТОГО:	Приход	Расходы по месяцам	Ремонт	Аренда	Закуп расходников	Зарплата	Канц. товары	Обслуживание	Связь	Мебель, оборудование и тд	Налоги	Банковское обслуживание	Маркетинг	Прочее	Возврат Денег учредителя	
		Январь	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
		Февраль	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
		Март	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
		Апрель	172 361	487 540	315 179	0	66 800	55 463	179 617	0	300	2 500	0	0	0	6 399	4 100	172 361	
		Май	228 588	530 790	302 202	0	23 460	29 085	191 699	0	900	1 100	2 255	0	0	53 223	480	228 588	
		Июнь	160 019	532 463	372 444	0	23 690	123 371	204 415	300	10 744	3 500	590	0	0	5 334	500	160 019	
		Июль	205 784	558 620	352 836	0	34 062	84 395	212 325	0	3 693	3 100	3 790	0	0	11 126	345	205 784	
		Август	207 969	699 405	491 436	0	55 450	159 603	255 087	0	9 067	2 400	2 500	0	0	7 329	0	207 969	
		Сентябрь	162 023	583 418	421 395	0	53 950	100 010	221 455	0	19 056	2 513	2 327	0	0	13 475	8 609	162 023	
		Октябрь	146 178	541 250	395 072	0	53 950	104 160	196 909	0	14 218	2 820	5 650	10 547	0	6 818	0	146 178	
		Ноябрь	168 265	543 300	375 035	0	0	140 594	197 598	0	12 343	12 911	1 889	0	0	6 700	3 000	168 265	
		Декабрь	312 781	759 978	447 197	0	53 950	86 829	265 987	250	15 533	4 100	2 089	6 998	0	8 531	2 930	312 781	
Август			Приход			Расход													
			699 405			699 405													
0р.			Внесение средств Учредителя	Приход за Обслуживание	Приход по продажам	Ремонт	Аренда	Закуп расходников	Зарплата	Канц. товары	Обслуживание	Связь	Мебель, оборудование и тд	Налоги	Банковское обслуживание	Маркетинг	Прочее	Возврат Денег учредителя	
			0	655 435	43 970	0	55 450	159 603	255 087	0	9 067	2 400	2 500	0	0	7 329	0	207 969	
число	месяц	2017																	
5	июль	зарплата мастер 1							2 205										
5	июль	зарплата мастер 2							5 880										
6	июль	магазин						128											
6	июль	закуп расходников						1 306											
6	июль	выручка		23 050															
6	июль	зарплата мастер 1							2 610										
6	июль	зарплата мастер 2							5 740										
7	июль	такси															50		

Панель отчетности

Рабочая панель



А ТЕПЕРЬ ЗАПОЛНИ АНКЕТУ

Добро пожаловать
в нашу семью