**Бизнес план проекта**

**«Сопровождение арбитражного спора**»

1. **Резюме**.

Проект «**Сопровождение арбитражного спора**» определяет необходимые вложения в виде инвестиций для реализации проекта. Объем инвестиций составляет сумму 65 000 000 рублей на срок до 4-х лет.

Расчетный NPV составляет 1 289694 рублей, IRR равен 444%.

 Гарантии возврата инвестиций для инвестора:

1. Договор уступки права требования (цессия) на получение оговоренной доли дохода, полученной в ходе реализации проекта;

2. Передача права собственности на двух участников (ООО) процесса;

3. Создание SPV с оговоренной учредительной долей инвестора. Для инвестора в данном случае возможно внесение инвестиций в виде учредительного договора займа. Обеспечением станут денежные потоки, генерируемые в ходе реализации проекта. При выходе после реализации проекта инвестор может продать собственнику проекта свою долю по рыночной цене.

 Собственных средств инициатором проекта вложено около 6 000 000 рублей.

1. **Общие данные.**

Необходимые инвестиции 65 000 000 рублей (850 000 евро);

Суммарная выручка 1 528 000 000 рублей (19 840 000 евро);

Чистая прибыль 1 209 608 000 рублей (15 709 190 евро);

Рентабельность по EBITDA 99%;

Рентабельность по чистой прибыли 79,2%.

1. **Характеристика проекта.**

 Данный проект предусматривает участие и сопровождение арбитражного спора со стороны Истца (Истцов) и финансовое обеспечение для решения вопросов в судах в полном соответствии в действующим законодательством и Арбитражно – процессуальным кодексом.

Проект предусматривает взыскание долга и симметричных договорных санкций за неисполнение Ответчиком условий договоров строительного подряда.

 Реализация исковых требований в полном объеме обусловлена условиями договоров подряда и фактическим отсутствием законных оснований для снижения договорной неустойки.

 Реализация проекта осуществляется физическим лицом.

Для исполнения проекта привлекаются партнеры, инвестор и исполнители.

 Проект предусматривает несколько этапов реализации.

 На данном этапе в судах при рассмотрении арбитражного спора объективно возникла ситуация, предопределяющая гарантию исполнения проекта в полном объеме с последующим получением дохода.

 Инициатор проекта: Алексей Георгиевич Родионов.

Законный представитель участников арбитражного спора и партнера, имеющего долю в 50% уставного капитала Истцов.

 Опыт работы 4 года.

 В настоящий момент положительно реализовано три судебных спора, взысканы и получены денежные средства и при реализации проекта часть денежных средств часть денежных средств возможно получить (имеются исполнительные листы арбитражного суда).

 В течение трех лет проведена всесторонняя подготовка всех исковых заявлений и подача их в суд для дальнейшей реализации.

 Сроки подачи исковых заявлений не нарушены и судом приняты к производству.

1. **Анализ рынка и маркетинг.**

Данный проект является в своем роде уникальным для отрасли юриспруденции, поскольку инициатором проекта и командой партнеров созданы объективные условия для реализации проекта и получения дохода в полном объеме в соответствии с Гражданским кодексом РФ и Арбитражно процессуальным кодексом РФ.

Проект ориентирован на получение максимального дохода в течение регламентированного периода времени, обусловленного объективными факторами.

1. Маркетинговый план. Стратегия исполнения.
	1. Прекращение незаконной процедуры банкротства ООО «Фирма СУ-100» (арбитражное дело №А44-2985/2019). Прекращение процедуры банкротства предусматривает два варианта исполнения.
	2. Удовлетворение иска в полном объеме по №А44-12394/2018 – сумма 27 180 000 рублей. Арбитражный суд СЗФО – С Пб. Дело возобновляется сразу после прекращения процедуры банкротства ООО «Фирма СУ-100».
	3. Решение вопроса по А44-5096/2018. Общая сумма исков порядка 403 000 000 рублей. Решается в первой (АС Новгородской области), апелляционной (14-АС, Вологда) и, кассационной (АС СЗФО, С Пб) инстанции. Отдельная группа исков по отдельному договору подряда.
	4. Отмена соглашения о расторжении договора подряда. Арбитражное дело №Ф44-9864/2019. Отмена соглашения о

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Чистая прибыль | 1209608 рублей | Чистая прибыль = чистый объем продаж – чистые операционные затраты – амортизация – финансовые затраты относимые на себестоимость – налоги. |
| Операционная рентабельность  | 99,0% | Рентабельность продукции = чистый объем продаж / чистые Операционные затраты. |
| ROS | 79,2% | ROS = чистая прибыль / чистый объем продаж |
| Срок операционной самоокупаемости проекта | 2 | Срок операционной самоокупаемости проекта – период времени в котором операционные доходы сравниваются или начинают превышать операционные расходы. Характеризует момент времени, в котором проект достигает возможности получения прибыли и начала возврата инвестиций. |
| PB | 2 | PB – период времени в котором выплаты по возврату привлеченныхинвестиций и/или накопленная чистая прибыль сравниваются с величиной привлеченных инвестиций. Характеризует момент времени, в котором проект окупает вложенные инвестиции и начинает приносить прибыль на вложенный капитал. |
| ROI | 18,6 | ROI = чистая прибыль / инвестированный капитал. Проект считается эффективным при ROI > 1. |
| NPV | 1289694 рублей | NPV , где: R – ставка дисконтирования, Т – прогнозный интервалвремени, t – один период времени в прогнозном интервал времени. Проект считается эффективным при NPV > 0. |
| IRR | 444% | IRR – значение ставки дисконтирования при которой NPV равен нулю. Проект считается эффективным при IRR > ставки доходности по безрисковому вложению капитала. |

расторжении позволит по всем искам взыскать санкции на полный (3 года) срок взыскания.

* 1. Пересмотр по вновь открывшимся обстоятельствам всех арбитражных исков (всего подано 75 исков) на полный (3 года) срок взыскания всех штрафных санкций на полную сумму исков. Общая сумма исков около 1,5 млрд. рублей.
1. **Организационный план. Руководящий состав.**
	1. Алексей Георгиевич Родионов. Образование высшее, стаж и опыт работы 35 лет в области строительства. Многочисленные правительственные и общественные награды.
	2. Сергей Иванович Ефремов. Образование высшее юридическое, стаж и опыт работы в области юриспруденции 35 лет, в том числе более 20 лет участия в судах (общей юрисдикции, арбитраж).
2. **Финансовый план. Показатели эффективности проекта.**
3. **Гарантии и риски.**

 По предлагаемым условиям сотрудничества партнер - инвестор по договору уступки права требования – цессии получает 40% от всех реально взысканных от ответчика средств по исполнительному листу непосредственно прямо на себя по всем искам. По итогу по всем искам партнер - инвестор получает более 600 млн. рублей.

 Как вариант выполнения инициатором проекта своих гарантий возможна также передача партнеру - инвестору права собственности на двух участников арбитражного процесса. От их имени подано порядка 18 исков на общую сумму порядка 260 000 000 рублей.

 Создание SPV (ООО) с оговоренной долей инвестора, равной 40% Обеспечением станут денежные потоки, генерируемые в ходе реализации проекта.

1. **Приложения.**
	1. Оценка эффективности проекта.
	2. Финансовая модель проекта
	3. Этапы реализации и график движения денежных средств.
	4. Пояснительная записка по сумме всех исков.
	5. Пояснительная записка по арбитражному делу №А44-4664/2017.
	6. Решение Арбитражного суда НО по делу №А44-2985/2019.
	7. Решение 14-го Арбитражного суда апелляционной инстанции по делу №А44-2985/2019.
	8. Кассационная жалоба по арбитражному делу №А44-2984/2019.
2. **Инициатор проекта. Контакты.**

Алексей Георгиевич Родионов

Телефон +79211943505

Почта firmasy100@bk.ru

Skype agrodionov826