



ПЕРЕВОЗЧИК ПАССАЖИРОВ  
**ТКПА-000 «АВИКОНТТ-РУ»**

2023 - 2024



## О ПРОЕКТЕ ТКПА-ПЕРЕВОЗКИ ПАССАЖИРОВ



Целью проекта является создание автопарка по перевозке пассажиров г.Москва-Московская обл.

Сам автопарк планируется открыть в Московской обл, с точки зрения оказания продаж услуг с утра жители подмосковья едут на работу в г. Москву на момент открытия автопарка планируется запустить по рейсу Москва - Московская обл. от 1-2 единиц автобусов, с последующим увеличением автобусов до 6-10 единиц.

Наша цель: на ближайшее время открыть собственный автобусный автопарк, запустить на рейс более 10 единиц автобусов НефАЗ 5299-17-52 создать безопасное и комфортное перемещение в пути.



**НАМ ТРЕБУЕТСЯ**  
**15 000 000 рублей**  
**ДЛЯ РАЗВИТИЯ**

Рассматриваемая компания планирует заниматься пассажирскими перевозками на собственных автобусах НефАЗ 5299-17-52. Основная направленность компании междугородние перевозки.

В проекте мы исходим из того, что один автобус будет в среднем ежедневно перевозить 400 пассажиров на расстояние 100 км. В таком случае удастся окупить первоначальные затраты менее, чем через 1 год.

Сумма первоначальных инвестиций -

Ежемесячные затраты -

Ежемесячная прибыль -

Срок окупаемости - 12 месяцев.

Точка безубыточности - 3 месяца.



**INVEST**





## Наш транспорта



Междугородний автобус НефАЗ 5299-17-52. 2023 года.  
мощность: 290 л.с.  
Объём двигателя: 6.7 л

**11 800 000 руб с НДС (АКПП)**

**Гарантия: 2 года или 200 000 км пробега.**

**Срок поставки: В заказе на октябрь-ноябрь 2023 г.  
и в заказе на апрель 2024 г.**





## ОПИСАНИЕ БИЗНЕСА, УСЛУГИ.

Предполагается, что маршруты поездок будут проходить между региональные Москва - Подмосковья, так как обычно именно они генерируют наибольший пассажиропоток. Возможна диверсификация маршрутов в пользу актуальных сезонных направлений. В нашем случае определен маршрут Москва - Московская область.

Стоит отметить, что владение автопарком несёт ряд дополнительных расходов: страхование автогражданской ответственности, техобслуживание, транспортных налогов. Для того, чтобы минимизировать затраты на ремонт нужно заключить договор с автосервисом, которые будет регулярно обслуживать автопарк. Также нужно заключить договор с фирмой, которая будет проводить медицинские осмотры водителей перед выездом.



## ОПИСАНИЕ РЫНКА

Конкурентами в борьбе за пассажира будут выступать МОСТРАНСАВТО регулярные маршруты подмосковья, частные перевозчики на легковых автомобилях и микроавтобусах. Также пассажир может выбрать альтернативный вид транспорта: РЖД Электричку.

**Наши плюсы:** 1. Конкурентного ценообразования, проезд от точки А в точку Б составляет 350 руб. У МОСТРАНСАВТО порядка 400 рублей, цена за проезд постоянно растет, у частных перевозчиков на легковых автомобилях цена от 500 рублей за человека. РЖД цена от 360 рублей, удаленность от А/В в 20 минутах, постоянные отмены электропоезда.

2. Комфорт и Безопасность, современный комфортабельный транспорт, соблюдение расписание. У МОСТРАНСАВТО старые автобусы, постоянные отмены рейсов, опоздание на рейсы, частные водители легковушек и BlaBlaCar в реальности часто используются нелегальные перевозки, тем самым экономят на топливе, цены на такую поездку выше стоимости билета на автобус, также такие поездки небезопасны: состояние водителей никто не проверяет перед рейсом, а транспорт может оказаться технически неисправным.



## План производства

Для того, чтобы легально заниматься перевозками нужно получить лицензию на перевозку пассажиров автобусами и микроавтобусами, оборудованными для перевозок более 8 человек, которая выдается Федеральной службой по надзору в сфере транспорта.

Для включения автобусов в реестр лицензий Ространснадзора необходимо предоставить информацию и документы:

Реквизиты юридического лица или ИП

номер и дата выдачи лицензии на пассажирские перевозки автобусами;

государственный регистрационный номер;

идентификационный код транспортного средства (VIN);

марку, модель ТС;

год выпуска;

документы, подтверждающий право владения автобусом (собственность, либо договор аренды, лизинг и т.п.);

дата проведения последнего технического осмотра автобуса;

Чтобы получить лицензию обязательно наличие:

страховых полисов ОСАГО и обязательного страхования пассажиров;

акта проверки тахографа;

договоры обслуживания системы контроля ГЛОНАСС (либо ГЛОНАСС - GPS);

наличие в штате лицензиата ответственного лица имеющего квалификацию по направлениям: «Специалист, ответственный за безопасность дорожного движения», «Контролёр технического состояния»;



документов для водителя: водительское удостоверение, медицинская справка нового образца, трудовая книжка (с записью о месте работы или договор);

документа, подтверждающего прохождение процедуры категорирования ТС в Росавтодоре;

Также перевозчик обязан включать в стоимость каждого билета страховку пассажиров.

ОСГОПП-это обязательное страхование гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью и имуществу пассажиров.

Договор ОСГОПП заключается сроком не менее, чем на 1 год и в отношении всего парка ТС перевозчика.

Минимальные и максимальные ставки страховых тарифов по ОСГОПП установлены Постановлением Правительства РФ и являются едиными для всех страховых компаний. Премииальные берутся из расчёта на одного пассажира и для междугородних и международных автобусных перевозок они установлены на уровне от 9,14 до 18,40 рублей.

Для начало деятельности зарегистрирована ООО «Авиконтт-ру» и подрядная исполняющая организация ИП на УСН 6%. ОКВЭД 49.39.

Наименование	Количество	Цена за 1 шт.	Общая сумма
НефАЗ 5299-17-52	1	12 000 000	12 000 000
Офис	1	30 000	30 000
Стоянка	1	100 000	100 000
Мебель и оргтехника для офиса	1	60 000	60 000
Доб. расходы	1	100 000	100 000
<b>Итого:</b>			<b>12 290 000</b>





## Организационная структура

В штате сотрудников: директор и 2 водителя, на один автобус.

Директор занимается оперативным управлением компанией.

Диспетчер, контролирует маршрут.

Водитель выполняет поездки по маршрутам, график 2/2

Режим труда и отдыха водителей автобуса регламентируется положениями приказа Минтранса №15.

Максимально допустимая нормальная продолжительность рабочего времени - 40 часов еженедельно.

Каждый день человек может управлять автомобилем непрерывно не более 9 часов.

Постоянные расходы	Оклад	Количество сотрудников	Сумма	Средняя З/П в месяц на сотрудника
Директор	80 000	1	80 000	100 000
Водитель	60 000	2	120 000	80 000
Диспетчер	35 000	2	70 000	40 000
Страховые взносы			35640	
<b>Итого ФОТ</b>			<b>305 640</b>	

Полный расчет ФОТ на 12 месяцев с учетом премиальной части и страховых взносов представлен в финансовой модели.



## Финансовый план

ИНИЦИАТОРЫ ПРОЕКТА ИМЕЮТ ВСЕ НЕОБХОДИМЫЕ СМЕТЫ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА И ЕГО ЗАПУСКА  
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ ПОДРАЗУМЕВАЕТСЯ ЦЕЛЕВЫМ СПОСОБОМ СРЕДСТВА НЕОБХОДИМЫ НА  
1 ГОД ЗАПУСКА ПРОЕКТА. БИЗНЕС ВЫХОДИТ НА ТОЧКУ БЕЗУБЫТОЧНОСТИ К 3 МЕСЯЦУ РАБОТЫ.

### Инвестиции на открытие

Закупка оборудования и автобусов - **Итого: 14 000 000 рублей.**

### Ежемесячные затраты:

ФОТ ( включая отчисления)	- 305 640 руб.
Аренда офиса	- 30 000 руб.
Аренда стоянки	- 50 000 руб.
Предрейсовый медосмотр водителей	- 40 000 руб.
Бухгалтерия (удаленная)	- 10 000 руб.
ОСАГО	- 10 000 руб.
Автомобильный налог	- 20 000 руб.
Техническое обслуживание автомобилей	- 40 000 руб.
ГСМ	- 50 000 руб.
Коммунальные услуги	- 5000 руб.
Амортизация	- 70 000 руб.
Непредвиденные расходы	- 50 000 руб.
<b>Итого:</b>	<b>- 680 640 руб.</b>



## Факторы риска

Риск повреждения автомобилей.

Страховка по КАСКО полностью покрывает затраты, но может стоить дорого, необходимо рассчитывать индивидуально.

Защитить машины от преждевременного

износа позволит регулярное техобслуживание в профильном сервисе.

Необходимо работать над повышением лояльности текущих клиентов и расширением клиентской базы, следить за имиджем компании (публичные отзывы в агрегаторе, рекомендации).

Слишком высокий спрос.

Нужно расширять автопарк, можно брать автомобили в лизинг, кредит или привлекать инвесторов.

Невыполнение обязательств водителем.

Тщательно подбирать персонал, разработать систему мотивации персонала, чтобы работник желал сохранить рабочее место.



Стоимость проезда - 350 рублей

44 место x 350 рублей = 15 400 рублей с рейса

План за смену 10 рейсов = 154 000 рублей

1 месяц = 30 дней x 154 000 рублей = 4 620 000 рублей

Оборот за год = 55 440 000 рублей



**ПРОЕКТ ОБЛАДАЕТ ВЫСОКОЙ  
ЭФФЕКТИВНОСТЬЮ  
ОКУПАЕМОСТЬ ВЛОЖЕНИЙ -  
В ПЕРВЫЙ ГОД**



**МЫ ПРИВЛЕКАЕМ**

**15 000 000 руб**

**НА РАЗВИТИЕ ПРОЕКТА ТКПА-23/24  
ПО ПЕРЕВОЗКЕ ПАССАЖИРОВ  
Москва-Московская обл.**

### **Условия для Инвестора**

1. Инвестиции в качестве займа 10 % годовых в зависимости срока кредитования.

2. Доля в проекте до 20 % от чистой прибыли с правом выкупа любой из сторон.

В качестве обеспечения кредита выступает транспорт и другие активы, приобретаемые в рамках реализации настоящего проекта.



**МЫ ОТКРЫТЫ К СОТРУДНИЧЕСТВУ С ВАМИ!**

**ЕСЛИ ВАС ЗАИНТЕРЕСОВАЛО ЭТО  
ПРЕДЛОЖЕНИЕ - СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ**



**8 (977) 300-67-92. 8 (999) 114-45-42.**



**[89991144542@mail.ru](mailto:89991144542@mail.ru)**