



Приложение 1

Экономика по проекту UDS для инвестора.

1. Инвестиционный пакет 310 000\$

Вложения составляют 310 000\$

Количество продукта (лицензий UDS) в пакете - 600 шт.

Себестоимость - 400\$

ВАЖНО! После первоначальных вложений, в течении первой недели инвестор получает моментальный возврат части инвестиций от компании в размере **52 000\$**. Ими можно распорядиться на личные цели или вложить обратно в проект на рекламу и маркетинг. По желанию инвестора.

Розничная цена софта для бизнеса (для компании):

- 100\$ - аренда в месяц

- 900\$ - полный выкуп лицензии и после этого по 30\$/мес. Абонентская плата за техническую поддержку, обновления и информационное сопровождение клиента

Далее определяем стратегию, что инвестору больше подходит, ежемесячные платежи или продажа всех лицензий с дальнейшим получением дивидендов.

Рассмотрим 2 основных варианта:

1) Бизнес на продаже.

Всего в наличии 600 своих лицензий, розничная цена 900\$

Общий капитал в продукте составляет - 540 000\$

Валовая прибыль = 230 000\$ (540 000 - 310 000)

В среднем один менеджер делает 8-15 продаж в месяц.

2 менеджера будут делать объем продаж в 20-30 лицензий.

Срок реализации всех лицензий 20-24 месяца.

Точка безубыточности наступает через 10-11 месяцев

Далее, после того как компания покупает продукт, она ежемесячно платит абонентскую плату в размере 30\$

Из этих 30\$ инвестор на абонентских платежах получает 10\$

$600 \times 10 = 6000\$$ ежемесячно на абонентских платежах

После продажи всех лицензий из пакета, можно либо докупить по оптовой цене еще лицензий, либо не закупая продавать из корзины компании с комиссией в 300\$ с продажи.

2) Бизнес на аренде.

Всего в наличии 600 своих лицензий, розничная цена в аренду - 100\$

С каждой арендованной лицензии, инвестор получает 80\$ (20\$ уходит в компанию на обновления и тех. поддержку).

Сдача в аренду 600 лицензий:
48 000\$ / мес. (600 шт*80\$) или 576 000\$ / год
Срок реализации всех лицензий в аренду 18-22 месяца.

В данной стратегии, если компания решит перейти с аренды на полную версию, она может выкупить лицензию инвестора или из корзины компании. Если выкупает из корзины, то свою лицензию в аренду можно сдавать дальше в другую компанию.

2. Инвестиционный пакет 31 000\$

Вложения составляют 31 000\$
Количество продукта (лицензий UDS) в пакете - 60 шт.
Себестоимость - 400\$

ВАЖНО! После первоначальных вложений, в течении первой недели инвестор получает моментальный возврат части инвестиций от компании в размере **5 200\$**. Ими можно распорядиться на личные цели или вложить обратно в проект на рекламу и маркетинг. По желанию инвестора.

Розничная цена софта для бизнеса (для компании):
- 100\$ - аренда в месяц
- 900\$ - полный выкуп лицензии и после этого по 30\$/мес. Абонентская плата за техническую поддержку, обновления и информационное сопровождение клиента

Далее определяем стратегию, что инвестору больше подходит, ежемесячные платежи или продажа всех лицензий с дальнейшим получением дивидендов.

Рассмотрим 2 основных варианта:

1) Бизнес на продаже.

Всего в наличии 60 своих лицензий, розничная цена 900\$
Общий капитал в продукте составляет - 54 000\$
Валовая прибыль = 23 000\$ (54 000 - 31 000)

В среднем один менеджер делает 8-15 продаж в месяц.
Срок реализации всех лицензий 8-10 месяца.
Точка безубыточности наступает через 4-6 месяцев

Далее, после того как компания покупает продукт, она ежемесячно платит абонентскую плату в размере 30\$
Из этих 30\$ инвестор на абонентских платежах получает 10\$

$60 \times 10 = 600\$$ ежемесячно на абонентских платежах
После продажи всех лицензий из пакета, можно либо докупить по оптовой цене еще лицензий, либо не закупая продавать из корзины компании с комиссией в 300\$ с продажи.

2) Бизнес на аренде.

Всего в наличии 60 своих лицензий, розничная цена в аренду - 100\$
С каждой арендованной лицензии, инвестор получает 80\$ (20\$ уходит в компанию на обновления и тех. поддержку).

Сдача в аренду 60 лицензий:

4 800\$ / мес. (60 шт.*80\$) или 57 600\$ / год

Срок реализации всех лицензий в аренду 7-10 месяцев.

В данной стратегии, если компания решит перейти с аренды на полную версию, она может выкупить лицензию инвестора или из корзины компании. Если выкупает из корзины, то свою лицензию в аренду можно сдавать дальше в другую компанию.

3. Инвестиционный пакет 10 по 31 000\$

В данной стратегии собираются 10 инвесторов

Вложения составляют 31 000\$ на каждого

Всего 310 000\$

Количество продукта (лицензий UDS) в пакете - 60 шт.

Себестоимость - 400\$

Вся математика считается по такой же схеме, как и в «Инвестиционный пакет №2»

На каждого инвестора определяется свой город.

Сроки инвестирования и наши обязательства перед инвестором

Со своей стороны мы берем на себя обязательства организации отдела продаж, сопровождения клиентов и создания инфраструктуры в городах.

Инвестиции по проекту требуются до 08.12.2020 г.

Данный срок обусловлен тем, что потребуется подготовка на разработку стратегии и запуск продаж в январе 2021 г.

Ответственный за предложение

Ибрагимов Марат Маратович

+79241115561

Подпись _____

