

IT-решения для бизнеса

предложение для инвесторов

О ПРОДУКТЕ

Название софта - **UDS**

Это комплекс инструментов для компаний (бизнеса) по работе с клиентами

ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ:

- CRM-систему
- Программу лояльности (бонусная система)
- Мобильное приложение
- Интернет-магазин
- Платформу для кросс-маркетинга



U
uds



ЛОГОТИП

КЛИЕНТЫ

Известные компании, которые пользуются этой системой у себя



FINN FLARE

СУШИ LOVE

КофеХауз

oodji



Шоколадница



МЯТА



BLACK STAR WEAR

MILAVITSA



HYUNDAI



ЦИФРЫ

Показатели работы компании

**6
лет**

6 лет работаем
на рынке

**11
млн**

11 миллионов
скачиваний
моб. приложения

**10
тыс**

10 000 клиентов
(компаний)



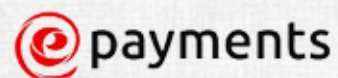
69 стран
присутствия
системы

О КОМПАНИИ

Компания **Global Intellect Service** основана в 2013 году. На сегодняшний день GIS — это международный IT-холдинг, которому принадлежит бренд **UDS**. GIS ведет деятельность в США, Европе, странах СНГ и Азии.

UDS по достоинству оценили более 10 000 предпринимателей, а количество скачиваний приложения UDS на второе полугодие 2020 г. превысило 11 000 000

GIS использует самые надежные технологии передовых компаний для эффективной и стабильной работы платформы.



ПОТЕНЦИАЛ



UDS идеально подходит для любой сферы бизнеса:

- Рестораны и кафе
- Розничные магазины (любого типа)
- Салоны красоты и SPA
- Заправочные станции
- Автосервисы
- Медицинские центры и стоматологии
- Развлекательный сегмент и услуги
- Рынок в сфере B2B

По официальной статистике ФНС, в России зарегистрировано **7 458 292** компаний

Если UDS будет стоять у 5% этих компаний, это составит **372 914**.
А еще есть страны СНГ, Европы и США.



ОТВЕТСТВЕННЫЙ

• • • • •
Ответственный за инвестиционное предложение



Ибрагимов Марат

- Предприниматель
- Владелец розничного магазина
- Партнер компании GIS
- Руководитель отдела внедрения UDS
- Запустил сбыт системы UDS на рынки России, Канады, Австралии и Англии.
- Более 50 личных кейсов сопровождения

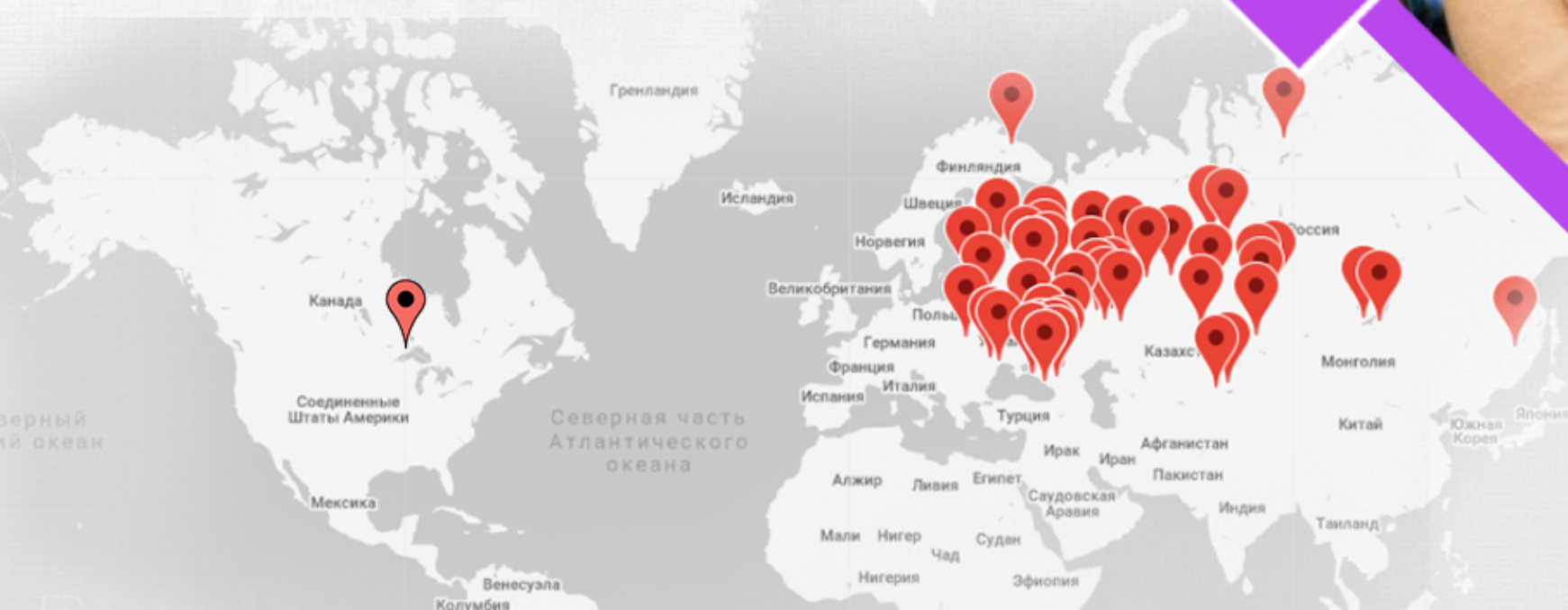


ИНФРАСТРУКТУРА



На данный момент во всех частях стран СНГ есть сертифицированные агентства по внедрению и сопровождению клиентов UDS, что позволяет компании развиваться и увеличивать кол-во клиентов на платформе. Работа по внедрению проходит и онлайн, и оффлайн

СМОТРЕТЬ КЕЙСЫ



ВЛОЖЕНИЯ



Общая сумма вложений

\$ 310 000

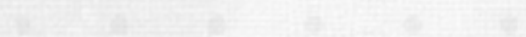
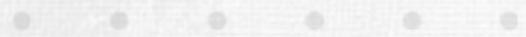


Деньги предоставляются на оптовый закуп лицензий **UDS** по низкой себестоимости (экономический расчет смотрите далее) и организацию отделов продаж в выбранных городах.

В данный портфель будет входить 600 лицензий (сам цифровой товар) для дальнейшей реализации



СРОК ВЛОЖЕНИЙ



В какие сроки потребуются инвестиции:

Инвестиции по проекту требуются до 08.12.2020 г.

Данный срок обусловлен тем, что потребуются подготовка на разработку стратегии и запуск продаж в январе 2021 г.



ЭКОНОМИКА

• • • • •
Что входит в 310 000 \$ инвестиций:
600 лицензий продукта UDS.

Себестоимость лицензии - 400\$

Розничная цена софта для компаний:

Аренда - 100\$ / мес.

Полный выкуп - 900\$ (и далее 30\$/мес)

Если сдавать в аренду, из 100\$ - 80\$/мес
получает инвестор.

Сдать 600 лицензий - это 48000\$ / мес.


Срок реализации 18 мес.

Если продажа за 900\$, то все 900\$ получает
инвестор (т.к. это уже его лицензия)

Продав 600 лицензий - это 540 000\$

Валовая прибыль - 230 000\$

Срок реализации 24 мес.



**Более подробный расчет
в «Приложение 1»**

БИЗНЕС - МОДЕЛЬ



Пошаговый план реализации проекта

1. Выбираем город для развития проекта
2. Нанимаем менеджеров по продажам. Один специалист, при правильной мотивации может реализовывать от 8 до 16 лицензий в месяц.
3. Проводим полное обучение и сопровождение до результата.
4. Запускаем массовую PR компанию на данный регион по продукту
5. Ежемесячно отслеживаем результаты и корректируем работу
6. Увеличиваем конверсию за счет массовых мероприятий (форумы, бизнес-завтраки)



Если есть контакты с ТЦ, можно сразу продавать по 100-200 лицензий

РИСКИ



При первоначальных вложениях, инвестор получает продукцию (лицензия UDS) в определенном количестве.

Как бы не складывалась ситуация на рынке, эти лицензии всегда остаются у вас.

В любой момент времени вы можете продолжить продажи софта.

UDS обновляется каждые 2 недели и в его функционале все время добавляются новые инструменты. Это говорит о том, что с течением времени ваши лицензии становятся только лучше. Стоимость хранения лицензий равна нулю.

ВО ВРЕМЯ КАРАНТИНА

Во время введения ограничений из-за COVID-19, наша компания выросла на 19%. Это связано с тем, что мы предлагаем бизнесам инструмент, который помогает работать в этот непростой период.



КОНТАКТЫ



ПОСМОТРЕТЬ САЙТ

ПОСМОТРЕТЬ ОТЗЫВЫ

По любым вопросам звоните:

tel | **+7 (924) 111-55-61**

site | uds.app

e-mail | inter-marat@mail.ru



R®
LONDON