



DebtPay

B2B сервис управления задолженностью

КОНВЕРТИРУЕМ ДОЛГИ В ДЕНЬГИ

# Предпосылки



Кредиторская задолженность российских компаний поставщикам составляет 29 трлн рублей

Дебиторская задолженность покупателей российским компаниям составляет 26 трлн рублей

30% годового ВВП «заморожено» на бухгалтерских счетах, а коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами находится в отрицательной зоне (-19,6% на 01.01.2021)



# Проблемы

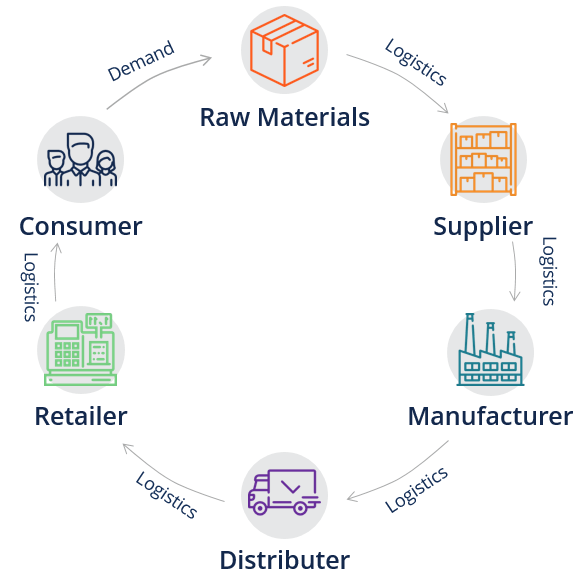


Прямые потери кредиторов от задержки расчетов составляют 5-10% от суммы долга

Затраты на принудительное взыскание задолженности составляют не менее 15%

Большая часть (58%) просроченной задолженности безвозвратно теряется в результате банкротства должников

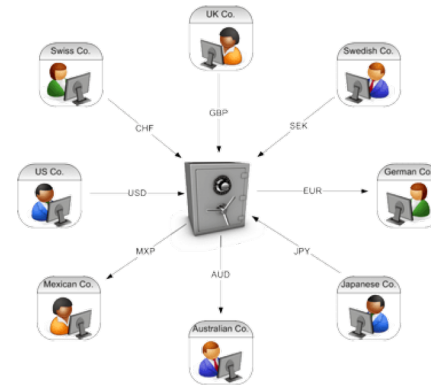
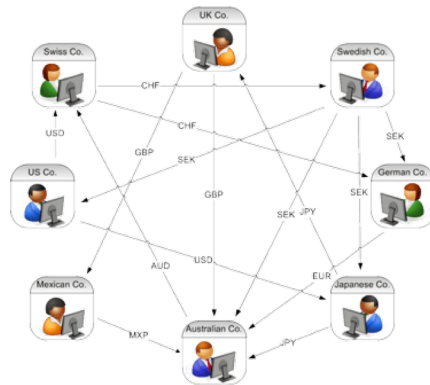
Недостаток оборотных средств компенсируется за счет внешних займов под 6-7% годовых



# Решение для клиентов DebtPay

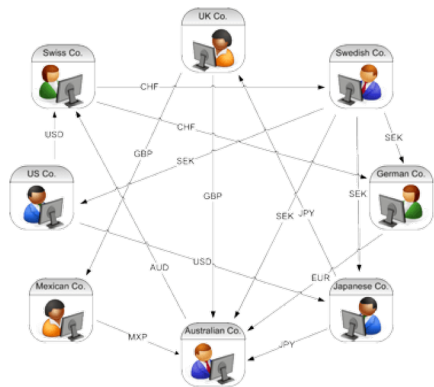


Веб-сервис, формирующий «цепочки» долгов клиентов (крупных и средних компаний реального сектора), для использования неттинга, факторинга и т.д.



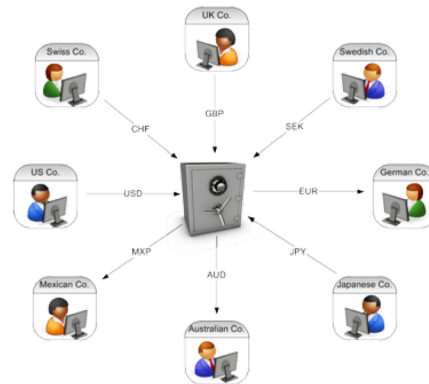
Управление задолженностью с помощью финансовых продуктов и юридических услуг партнеров (банков, факторов, коллекторов и юристов)

# Ценность для партнеров DebtPay



Площадка с базой данных  
«горячих» клиентов и  
подробным описанием их кейсов

Рост продаж корпоративных  
продуктов и услуг  
в 2-3 раза



# Потенциал использования DebtPay



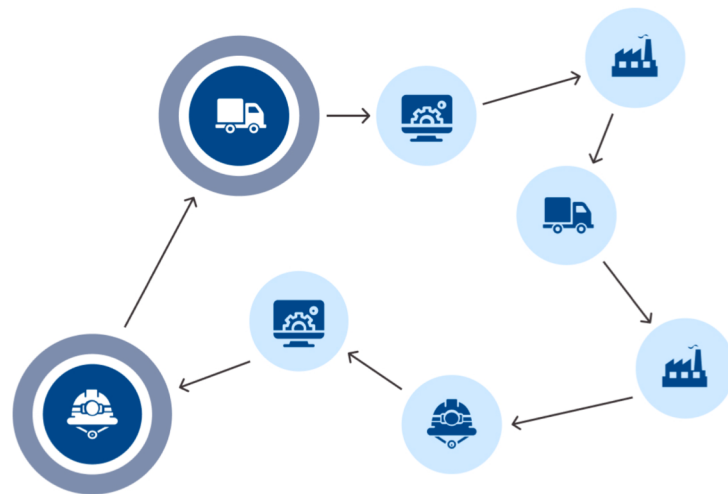
Снижение риска потери денег в результате банкротства должников на **90%**

Погашение **70%** кредиторской задолженности за счет дебиторской, в том числе проблемной

Ускорение и рост оборота капитала в **2** раза

Сокращение затрат на обслуживание задолженности и менеджмент на **20-30%**

Экономия на банковских транзакциях (**1%** суммы транзакций)



# Как это работает



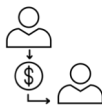
Сокращаем время получения денег и расчетов с нескольких месяцев до 2-3 дней



Регистрация - **1 минута**



Введение информации о долгах компании с помощью выгрузки из 1С, файла Excel или формы – **3 минуты**



Использование сценариев управления задолженностью с помощью неттинга, факторинга, вексельного учета, клиринга и других инструментов самостоятельно или с помощью партнеров – **2-3 дня**

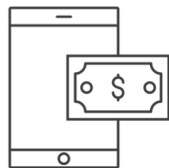
# Монетизация



## Бизнес-модель – фриум



Бесплатный тариф  
для пользователей –  
поставщиков данных



Подписка для клиентов  
от 2 990 рублей в месяц



Подписка для партнеров  
от 4 990 рублей в месяц

\*На период формирования базы данных до 31.12.2021 мы предоставляем клиентам и партнерам триал период



# Конкуренты



	debtpay.ru	долг.рф	zalog24.ru	dolgovnet.by
Продажа долгов				
Неттинг	 			
Маркетплейс				
Решение для корпораций				
Интеграции				
География	Россия, Беларусь, Казахстан, Украина	Россия	Россия	Беларусь



## Аудитория

**1 000 000**

компаний в России

**1 500**

банков, факторов и коллекторов

**80 000**

юристов и медиаторов

**60 000**

бухгалтеров и консультантов

## Объем

**48 млрд рублей**

российский рынок SaaS  
в 2020 году

**35 млрд рублей**

расходы российских банков  
на рекламу в год

**150 млн рублей**

достижимая доля на рынке  
в течение 3 лет

# Масштабирование



Утилита для облачных ERP и  
неттинговая платформа

Партнерское приложение для ERP систем



Продажи в экосистемах вендоров



Международная неттинговая платформа

По оценкам экспертов, ежедневный объем операций  
неттинга может составлять 1 триллион USD и стать  
альтернативой денежным транзакциям SWIFT

<http://cashnettingservices.com>



# Команда



**Игорь Мацкевич**  
CEO & Founder

20 лет юридической практики,  
сооснователь ithub.pro,  
finsplit.app, pohudey.online



**Олег Зголич**  
CTO

11 лет опыта  
управления проектами,  
full stack dev



**Евгений Бурый**  
CDO

20 лет опыта в финансовой  
и налоговой сферах,  
экономический эксперт НАУ



**Павел Селантьев**  
CMO

9 лет опыта цифрового  
маркетинга, SEO и SMM,  
сооснователь tvigi.com



# План развития

MVP, привлечение  
первых пользователей

2020

1 500+ Клиентов  
23 Партнера

Развитие DebtPay в России и Беларуси,  
выход на рынки Казахстана и Украины

2021

12 700 Клиентов  
350 Партнеров

Автоматизация неттинга с использованием блокчейна  
Разработка MVP для рынков США и Европы

2022

58 000 Клиентов  
590 Партнеров  
USD 3,9M

Развитие партнерского приложения для экосистем Microsoft и SAP  
Создание международной неттинговой платформы

2023

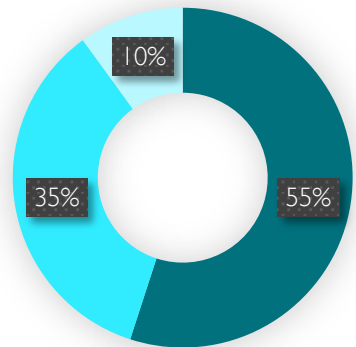
97 000 Клиентов  
740 Партнеров  
USD 9,3M

# Инвестиционный запрос



Мы ищем \$200K для финансирования  
10 месяцев:

- укрепления позиций на рынках России и СНГ;
- активизации B2B продаж;
- разработки внутренних CRM и CMS;
- доработок продукта с учетом фидбэка клиентов и партнеров



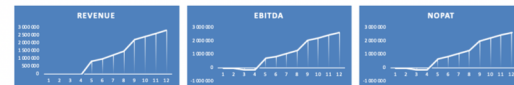
- Маркетинг
- Разработка
- Опер.расходы

P&L	2021	2022	2023
Revenue	0	4 571 830	10 148 309
EBITDA	-227 184	4 005 951	9 424 931

	Valuation		
EBIT	-227 184	4 005 951	9 424 931
Tax rate (%)	1%	1%	1%
NOPAT	-224 912	3 965 892	9 330 681
Add back Depreciation	0	0	0
Less Capex	0	0	0
NWC			
Unlevered FCF	-224 912	3 965 892	9 330 681
Discount factor	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023
Stub	100%	100%	100%
Valuation date	01.01.2021		
Discount factor	77%	59%	46%
Discounted FCF	-172 660	2 348 369	4 250 064
WACC	30,0%		

Multiple x EBITDA	10,0
Terminal EV	94 249 307
Discounted Terminal EV	49 355 713 \$

	2021				2022				2023				
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	
REVENUE	0	0	0	0	835 520	993 372	1 261 314	1 481 623	2 222 932	2 428 020	2 460 909	2 836 489	
EBITDA/EBIT	12 280 687 \$	-1 623	-1 623	-109 970	-109 970	709 801	867 633	1 104 004	1 324 404	2 048 962	2 251 050	2 472 189	2 647 729
NOPAT	12 688 496 \$	-1 623	-1 623	-109 970	-109 970	701 446	857 719	1 091 481	1 309 587	2 027 733	2 230 770	2 445 580	2 619 368
Margin		84,95%	87,34%	87,34%	87,34%	87,34%	87,34%	88,39%	92,22%	92,88%	92,91%	93,37%	
INVESTMENTS	227 184 \$	3 623	3 623	109 970	109 970								
ROI (31.12.2023)		1447%											





# DebtPay

B2B сервис управления задолженностью

Приглашаем инвесторов и партнеров обсудить перспективы сотрудничества

Игорь Мацкевич  
+375-29-387-38-34  
[im@ithub.pro](mailto:im@ithub.pro)