

Коммерческое предложение для инвесторов

От команды «MDK»

Инициаторы проекта:

Павлом Михаил Александрович – 8(962)–879-33-65

Гайжев Дмитрий Евгеньевич – 8(989)–125-02-40

Терпелец Константин Вадимович – 8(989)–814-98-68

Почта: mdk2023@mail.ru

О проекте

Наша команда разработала проект по покупке автомобилей из стран, входящих в состав «Таможенный союз ЕАЭС» и дальнейшей продажи в РФ. На постоянной основе поставки будут производиться из Белоруссии, так как:

- 1) Цены более выгодные, чем в других странах.
- 2) Меньшая конкурентность с компаниями из других регионов.
- 3) Большее количество европейских комплектаций, не поставляющихся на рынок РФ, вызывающий большой спрос среди потребителей, что позволяет ускорить продажу авто.
- 4) Беларусь располагается ближе всех стран, входящих в ЕАЭС, к Москве и Санкт-Петербургу, что позволяет облегчить и делает более выгодную: доставку и сбыт товара.

Клиенты

Наши клиенты — это:

- 1) Простые потребители.
- 2) Дилеры по продаже б/у автомобилей.
- 3) Частные предприниматели, занимающиеся перепродажей на территории РФ.

Конкурентная среда

Наши прямые конкуренты — это:

1) Компании, занимающиеся поставками авто под заказ из разных стран. Достаточно часто такие компании не исполняют свои обязанности в виде срока поставки, заявленного качества, финансовой договорённости. Пример: МОСАВТОДИЛЛЕР и AUTO-DESK.

2) Частные предприниматели, занимающиеся деятельностью, аналогично нашей. Минус таких предпринимателей в том, что они пытаются извлечь большую выгоду за счёт этого теряют темп и объём продаж.

Сотрудничество и работники

В дальнейшем для увеличения объёма продаж и автоматизации рабочего процесса, будут заключаться договора с компаниями, предоставляющими услуги авто-подбора и транспортировки автомобилей, с целью экономии бюджета по системе лояльности.

Уже проведены переговоры с компаниями по автоподбору: AVTOPODBORKA, OKAVTO.by. С данными компаниями есть договорённости по дальнейшей работе на выгодных условиях.

Так же проведены переговоры с транспортной компанией: ДМ Логистик Групп.

В ходе нашей деятельности, будет предлагаться работа на постоянной основе работникам, которые ответственно подходят к своему делу и выполняют поставленные им задачи.

Гарантии

1) Автомобили – это и есть оборотные средства компании. Вложения инвестора потерять невозможно.

2) Каждый автомобиль проходит качественную проверку технического состояния двумя инстанциями (нами и официальным автодилером)

3) Юридическая надёжность. Каждая сделка на покупку автомобиля в стране Беларусь заверяется нотариально и каждый автомобиль проходит проверку на юридическую чистоту.

4) Ежемесячно с общего дохода, определённый процент будет откладываться для инвестора:

№ квартала	% инвестора
Первый квартал	23.33 %
Второй квартал	73.75 %
Третий квартал	73.75 %
Четвертый квартал	73.75 %
Первый квартал	73.75 %

Организационный план

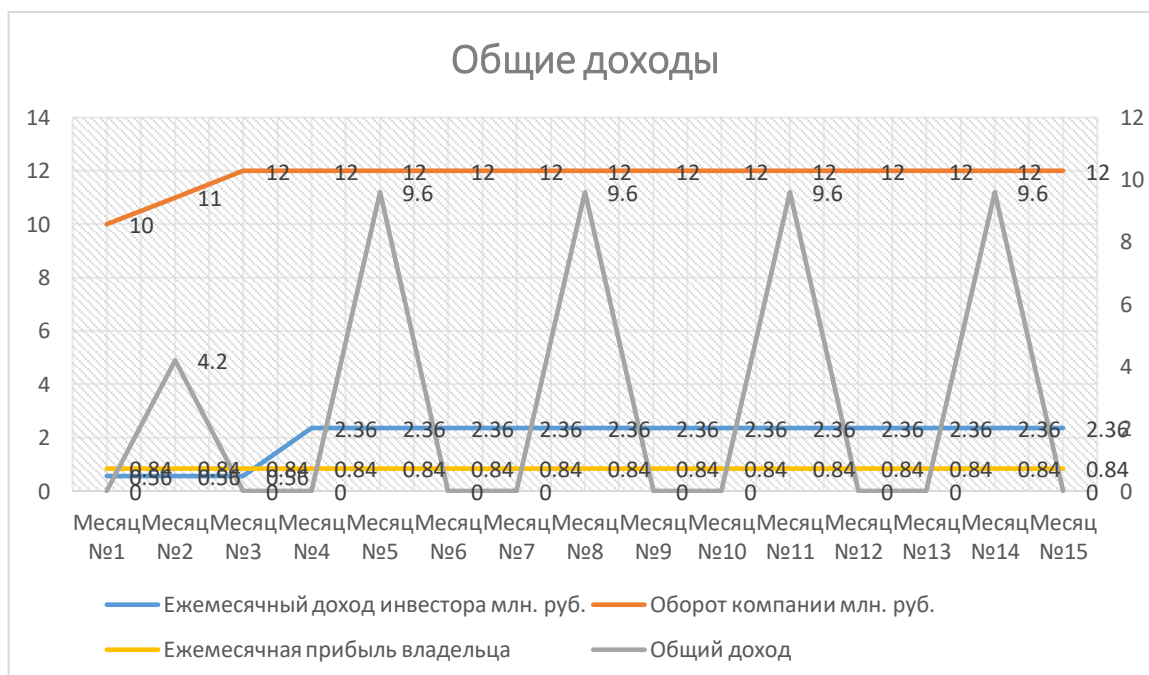
- А) До приезда в Республику Беларусь, предварительно будут подобраны автомобили для покупки.
- Б) По прибытию в Беларусь, предварительно подобранные автомобили, будут направлены на прохождение технического обслуживания.
- В) После проверки автомобиля, будет совершена сделка, заверенная нотариально и оформленная должном образом.

Основное направление будет ориентировано на автомобили европейских концернов, таких как:

- 1) BMW Group
- 2) VAG Group
- 3) DAIMLER AG

Автомобили этих концернов составляют большой спор и большую вариативность выбора среди марок и комплектаций авто, что позволяет увеличивать темп продаж на рынке РФ.

Финансовая часть



А) Общие доходы

Общие доходы				
№ Квартала	Общие доходы (кв)	Общие доходы (мес)	Распределение (мес)	Распределение
1-й Квартал	7.200.000	2.400.000	1.000.000	Оборот
		2.400.000	560.000	Инвестору
		2.400.000	840.000	Команде
2-й Квартал	9.600.000	3.200.000	0	Оборот
		3.200.000	2.360.000	Инвестору
		3.200.000	840.000	Команде
3-й Квартал	9.600.000	3.200.000	0	Оборот
		3.200.000	2.360.000	Инвестору
		3.200.000	840.000	Команде
4-й Квартал	9.600.000	3.200.000	0	Оборот
		3.200.000	2.360.000	Инвестору
		3.200.000	840.000	Команде
5-й Квартал	9.600.000	3.200.000	0	Оборот
		3.200.000	2.360.000	Инвестору
		3.200.000	840.000	Команде

В данной таблице приведены все доходы и их распределение помесячно и поквартально.

Б) Ежемесячный доход инвестора.

Для начала работы проекта требуется – **10.000.000 рублей.**

Финансовая выгода инвестора		
№ месяца	Ежемесячный доход	Ежеквартальный доход
1-й месяц	560.000 руб.	1.680.000 руб.
2-й месяц	560.000 руб.	
3-й месяц	560.000 руб.	
4-й месяц	2.360.000 руб.	7.080.000 руб.
5-й месяц	2.360.000 руб.	
6-й месяц	2.360.000 руб.	
7-й месяц	2.360.000 руб.	7.080.000 руб.
8-й месяц	2.360.000 руб.	
9-й месяц	2.360.000 руб.	
10-й месяц	2.360.000 руб.	7.080.000 руб.
11-й месяц	2.360.000 руб.	
12-й месяц	2.360.000 руб.	
13-й месяц	2.360.000 руб.	7.080.000 руб.
14-й месяц	2.360.000 руб.	
15-й месяц	2.360.000 руб.	

В данной таблице расписан ежемесячный и квартальный доход инвестора. Сумма отложенных средств будут вычитаться из чистой прибыли организации. При вкладе в **10.000.000 рублей** инвестор получает **30.000.000 рублей** за период **1 год и 3 месяца.**

В) Ежемесячная прибыль владельцев

840.000 рублей – прибыль троих владельцев. Она будет вычитаться в конце каждого месяца, на личные расходы.

Г) Оборот компании

	1-й квартал	2-й квартал	3-й квартал	4-й квартал	5-й квартал
Объем закупаемых авто(мес)	12	16	16	16	16
Чистая прибыль за 1 авто	200.000	200.000	200.000	200.000	200.000
Объем закупаемых авто(кв)	36	48	48	48	48
Общая прибыль (кв)	7.200.000	9.600.000	9.600.000	9.600.000	9.600.000
Сумма для увел. Объем (мес)	1.000.000	0	0	0	0

Первые три месяца к обороту компании будет добавляться по **1.000.000 рублей (41.66 %)** от прибыли компании. Это и позволяет увеличивать объём на один автомобиль в неделю.

Контактная информация:

Почта: mdk2023@mail.ru

Номера телефонов:

8-(962)-879-33-65 – Михаил

8-(989)-125-02-40 – Дмитрий