Студия тренажера **ПравИло**

г.Екатеринбург

Содержание

1. Немного о самом тренажере
2. Немного обо мне
3. Бизнес план
4. Как я вижу развитие
5. Мои реальные доходы от студии

Тренажер ПравИло

Данный тренажер пришел к нам из древности, на Руси ,люди на нем правили свои тела и не только.

Сам тренажер хорошо справляется с такими задачами как:

- общее напряжение в теле
- снимает спазмы и зажимы в мышцах
- снимает стресс
- вытягивает позвоночник
- помогает при грыжах и протрузиях /50% населения этим страдают/

более подробно про показания можно прочитать на моем сайте https://pravilo-ekaterinburg.ru/

Так проходят тренировки

Немного обо мне

- Ирина Хазиева,44 года
- Предприниматель 16 лет

/открывала и вела / ЧОПы, автосервис,детские магазины, финансовое консультирование/

- Высшее педагогическое образование, постоянно обучаюсь и развиваюсь
- Замужем, трое детей
- Есть большое желание маштабировать свой бизнес и нести пользу людям
- Веду активный и здоровый образ жизни

Обо мне

- В данный момент являюсь преподавателем по обучению на тренажере правИло
- Обучила 8 тренеров
- Выдала 4 сертификата
- 4 тренеров обучила для собственной студии

Бизнес план студии на 1 тренажер

- Запуск студии не более 30.000 р /входит аренда помещения, аренда тренажера сотрудничаю с производителем, 2 стула,ширка,кулер, стелаж/
- Средний чек тренировки 1116 р /разовая-1500р, пробная 750р, в абонементе стоимость тренировки составляет 1100р,1000р,950р/
- Тренировок в день от 8 до 12, доход в день от 8880р до 13320р
- Доход за месяц 266.400р и 399.600 р соответственно
- Зарплата тренера 500р за тренировку, 4.000-6.000 в день
- з/п в месяц 120.000 р и 180.000 соответственно, но можно и сократить расход сделав им оклад /45,000-60,000р/

- Чистый доход студии на одном тренажере , при сдельной оплате труда

266.400-120.000=146.400 р

399.600-180.000=219.600р

- Чистый доход если платить з/п тренерам

266.400-45.000=221.400р - 8 тренировок в день

399.600-60.000=339.600р - 12 тренировок в день

ежемесячные расходы 30.000 /аренды ,вода, пеленки/

Как я вижу развитие:

1. Увеличить количество тренажеров в одном помещении
2. Добавить услуги : МАССАЖИСТОВ /уже работаем с ними/, ОСТЕОПАТОВ, ВЕРТЕБРОЛОГОВ, МАНУАЛЬЩИКОВ , сделать мини зал для групповых тренировок /пилатес,стрейчинг, здоровая спина/
3. Добавить апаратные услуги,есть опыт работы с аппаратом ваккумно-баночного массажа

При добавлении данных услуг доходность заведения будет кратно увеличиваться, можно

Мои доходы

- Работаем без платной рекламы, присутствуем в 2гис, яндекс.карты и хорошо работает сарафанное радио

- - максимальный оборот студии составил 120.000 р.

- наша конверсия 7 из 10 чел. становятся нашими клиентами

Сумма инвестиций

Все обговаривается индивидуально, смотря из выбранного формата развития

от 100.000 р до 1.000.000р

Буду рада взаимовыгодному сотрудничеству!

Мои контакты:

тел.8-996-184-90-05

w/a 8-961-457-82-38, ссылка на вотсап https://wa.me/79614578238

почта hazieva-fin@yandex.ru

телеграм @Irinahazieva

P.S

Я вижу динамику развития данного направления в том, что еще 1,5 года назад производитель делал 3 тренажера в месяц, а сейчас в очереди 8-10 шт в месяц и видим как новые клиенты приходят к нам по тому что им рассказали свои результаты близкие и знакомые.