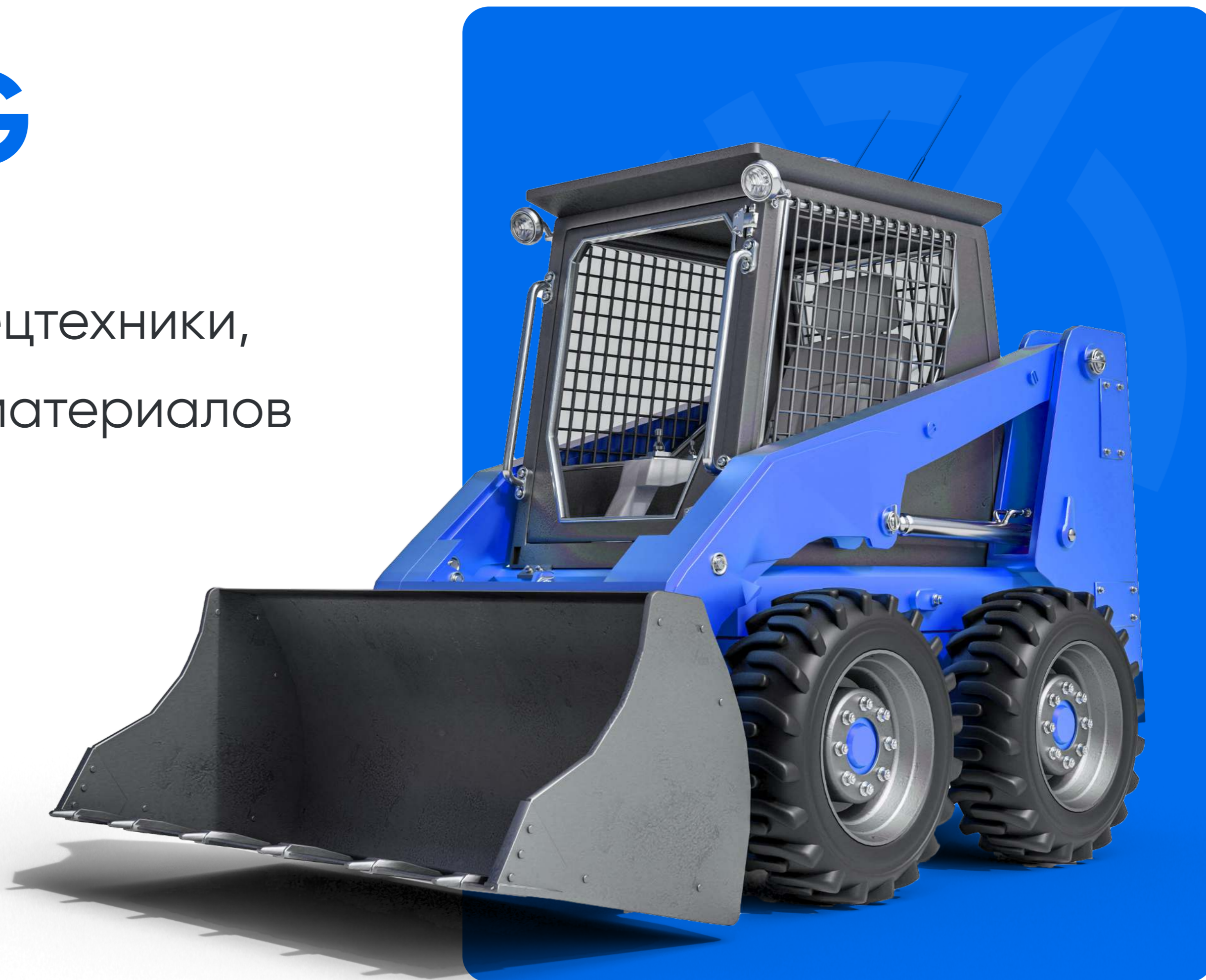
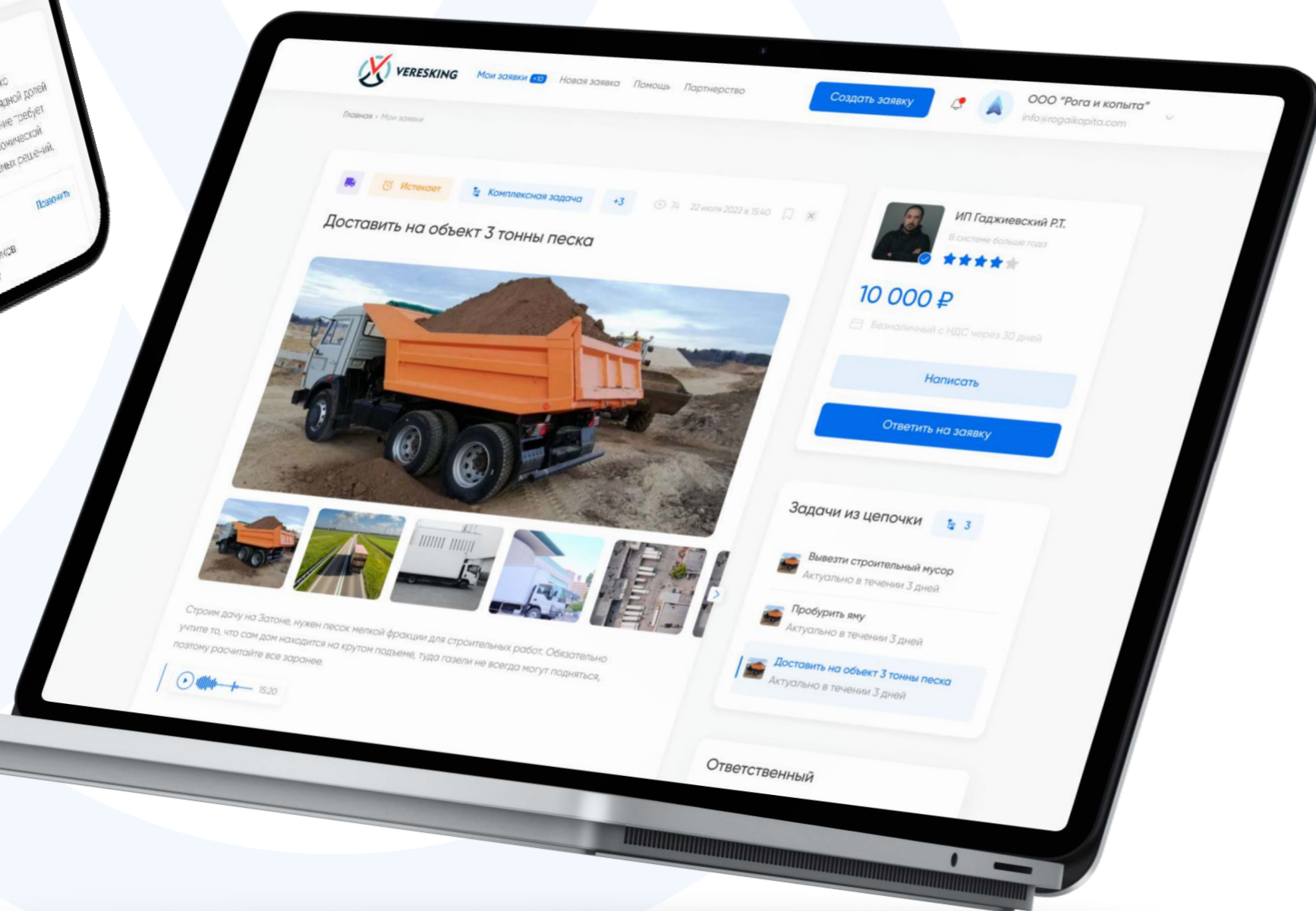
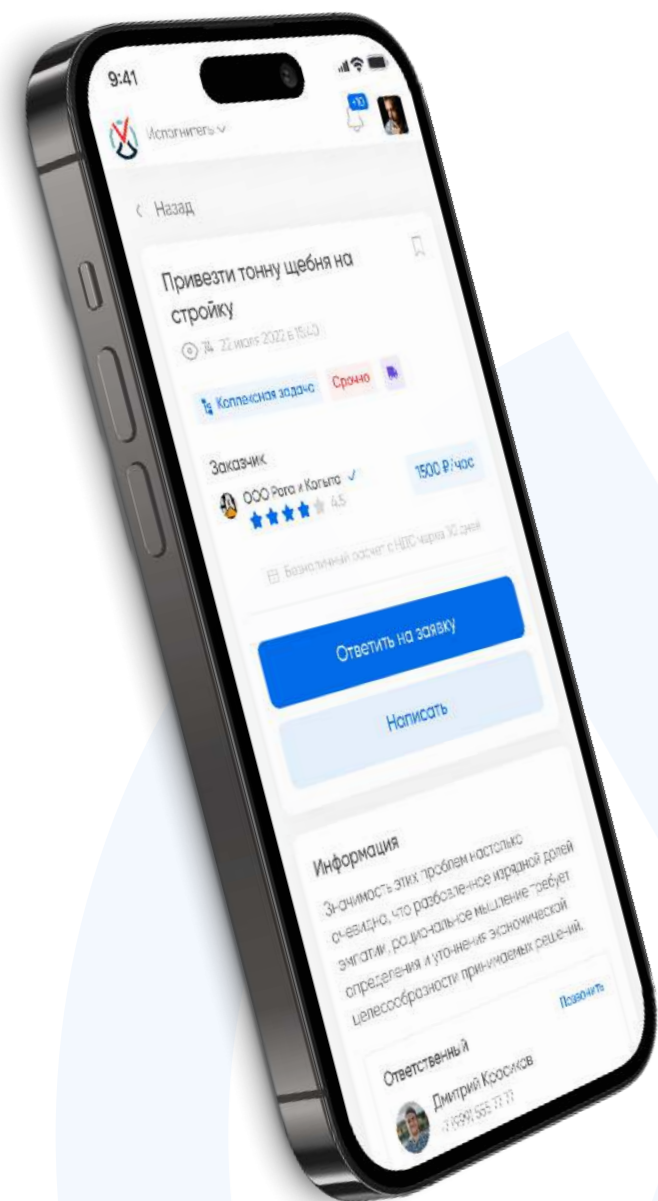


VERESKING

Агрегатор для рынка спецтехники,
грузоперевозок и стройматериалов



*UBER для стройки



Продукт

VERESKING ЭТО:

Платформа, объединяющая заказчиков и исполнителей на рынке спецтехники, грузоперевозок и строительных материалов. Платформа позволяет усовершенствовать взаимодействие за счёт внедрения современных систем автоматизации и аналитики как для заказчиков, так и для исполнителей. Каждый этап взаимодействия будет оцифрован.

Возможности платформы



Исполнителям

Внутренняя
CRM система



Закрывающие
документы



Поток клиентов
с платформы



Проверка заявок
на спам и фейк



Заказчикам

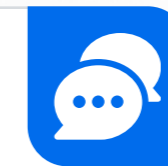
Отслеживание
техники



Быстрый расчет
цены заказа



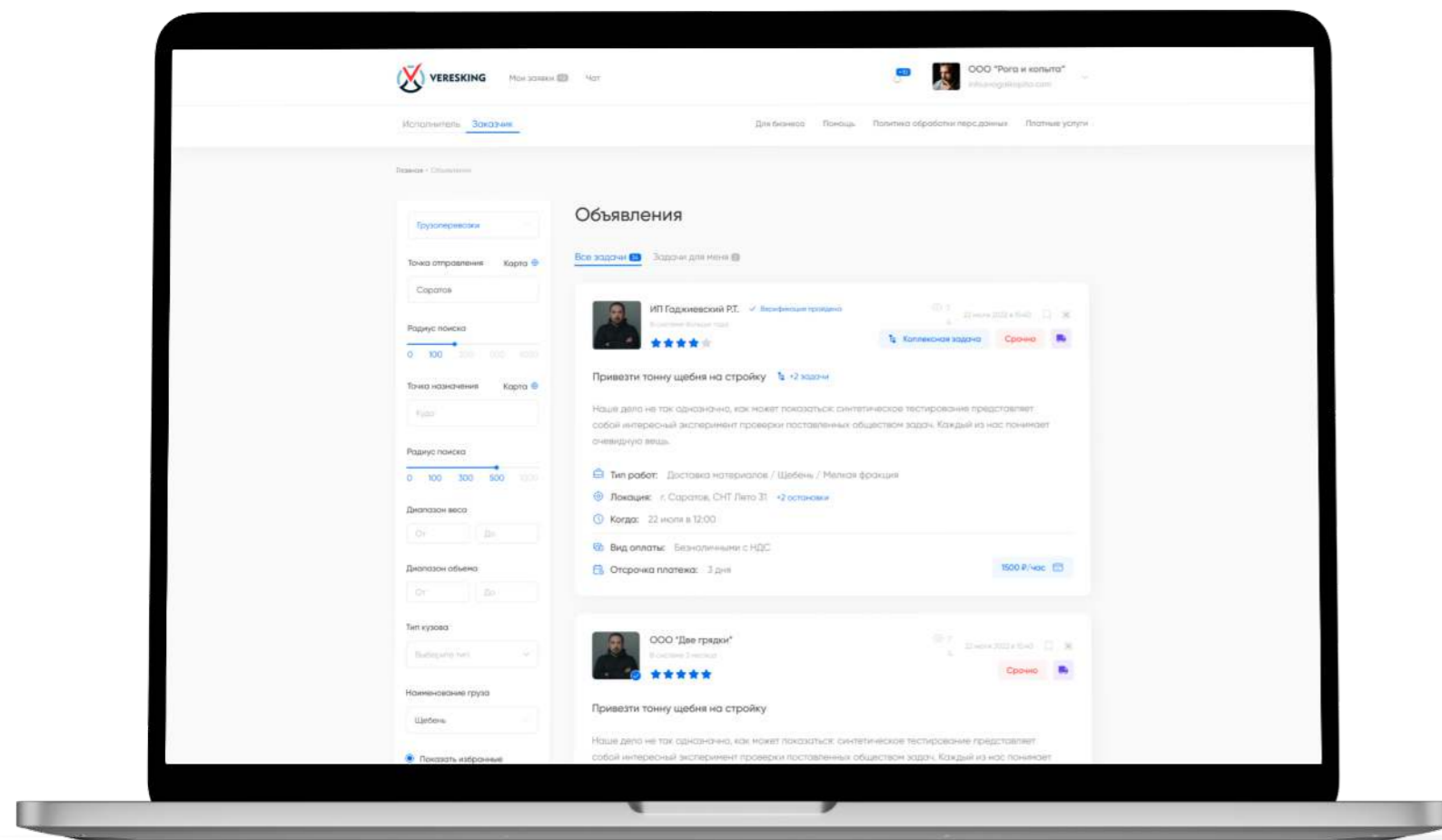
Онлайн контакт
с исполнителем
и водителем



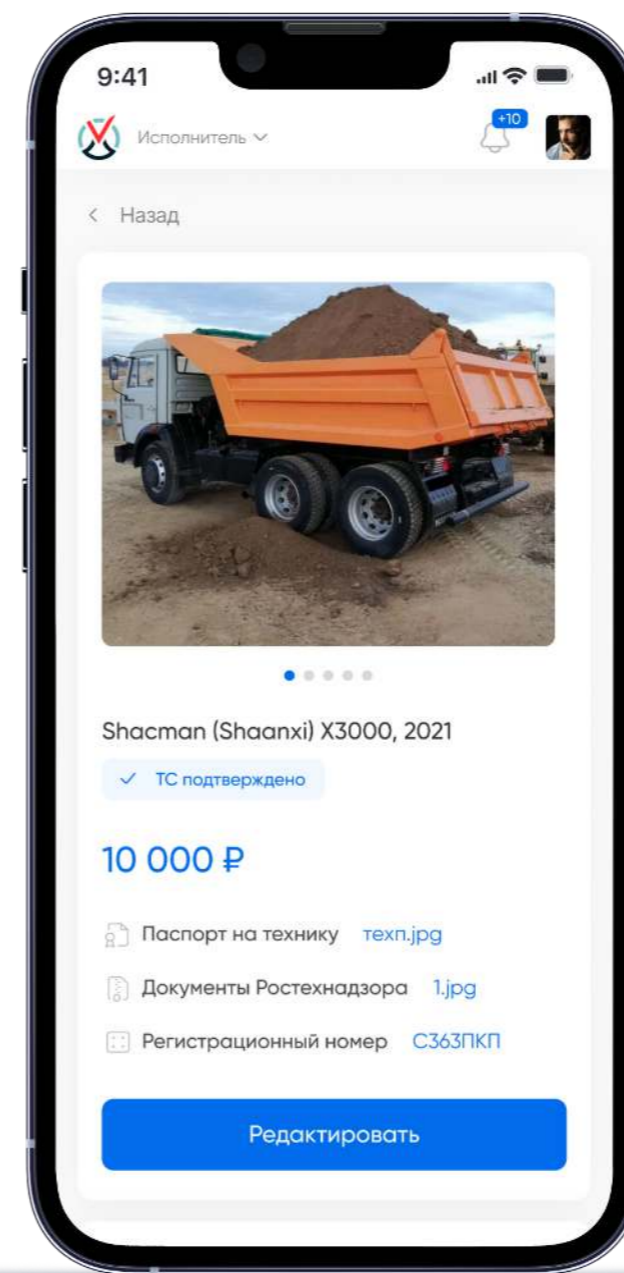
Только
проверенные
подрядчики



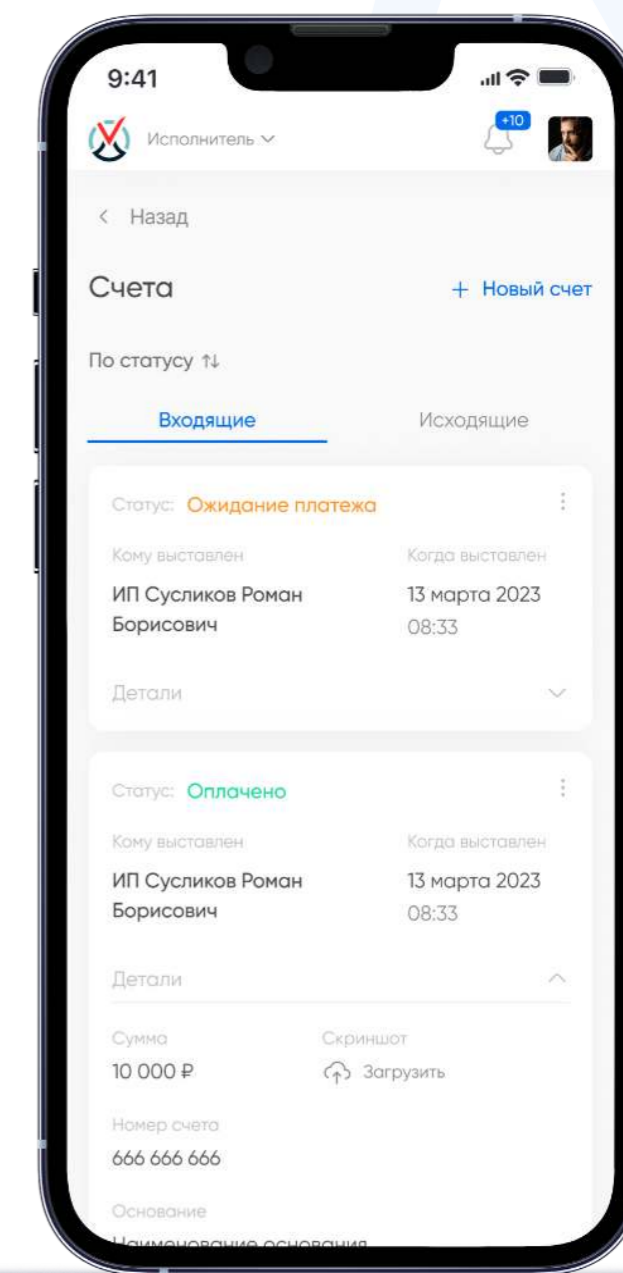
Продукт



Проект на ПК



Мобильное приложение



Мобильное приложение
для водителей

Back

Исходный код приложения написан на языке **PHP 8**

Фреймворк **laravel 9**

СУБД **Postgresql 14.5**.

Архитектура – монолитная с разделением на модули

Приложение развёрнуто в **Yandex Cloud Kubernetes**, что позволяет построить распределённую отказоустойчивую систему.



Front

Исходный код написан на языке **TypeScript** с использованием библиотеки **React(SPA)**

State Management – используется **Redux Toolkit**.

Для приложения написана кастомная библиотека компонентов, при использовании **Styled Components**.

Архитектура – монолитная, с сохранением независимости модулей, с заделом для перехода на микрофронттовую архитектуру, при необходимости.

Сборщик проекта – **Vite**.



История

Мы провели комплексный анализ рынка.

Открыли в Саратовской области диспетчерский центр по услугам аренды спецтехники и грузоперевозок. Занимались в ручном формате как посредник данных услуг. Оборот за год по данной компании составил 53 млн рублей.

За год мы выявили все боли, трудности и пути решения данного рынка.

Оценили онлайн сервисы, которые работают в данном сегменте, и увидели для себя огромный потенциал.

Пример: ati.su

За 2022 год **829** млн рублей на доп.услугах по грузоперевозкам.



Мы практики



Знаем как работает этот рынок на своей шкуре

ПРИВОЛЖСКИЙ Ф-Л ПАО "ПРОМСВЯЗЬБАНК"

Выписка из лицевого счета 40702810003000052540 с 02.08.2021 по 12.07.2022 Валюта: RUR

ООО "ВЕРТЕХ-с"

Дата	РО	Док.	КБ	Внеш.счет	Счет	Дебет	Кредит	Назначение	Контрагент	Контр. ИНН
02.08.2021 Входящее сальдо кредит: 0										
06.08.2021	01	165	042202847	40702810823000054418	30101810700000000803		97600,00	Оплата по счету №2 от 05.08.2021 за доставку и оказание услуг строительной техники. В том числе НДС 20.00% - 16 266.66	ООО АКТИВ-СТРОЙ	645056223
06.08.2021	01	49	044525999	40702810501500093837	30101810700000000803		17200,00	Оплата за услуги строительной техники по счету № 2 от "05" Августа 2021г. в т.ч. НДС 20% 2866.67	ООО "СТРОЙТЕХ"	6450112883
06.08.2021	01	522	044525999	40702810202500047098	30101810700000000803		15050,00	Оплата по счету №3 от 06.08.2021 за услуги строительной техники в т.ч. НДС 20% 2508.33	ООО "ТРАНДСИТИСТРОЙ"	2372026570
09.08.2021	01	000284	043601607	40802810756000009933	30101810700000000803		371700,00	Оплата по сч 4 от 08.08.2021 за услуги списания. Сумма 371700-00 Без налога (НДС)	Индивидуальный предприниматель Шорокова Юлия Владимировна	645205116889
09.08.2021	01	1247	044525823	30302810900000186037	30101810700000000803		27200,00	Оплата по счету №5 от 09 августа 2021 г. за услуги строительной техники Сумма 27200-00 в т.ч. НДС (20%) 4533-33	ООО "ДП №6" р/с 40702810500370002286 в Ф-П БАНКА ГТБ (АО) ТЮВРСВЯЗЬБАНК	6432020622
10.08.2021	01	1	043601607	40802810756000009933	30101810700000000803	371700,00		Возврат ошибочно перечисленных денежных средств по письму от 10.08.2021 №03/21, по платежному поручению №284 от 09.08.2021	ИП Шорокова Юлия Владимировна	645205116889
Итого оборотов дебет: 41 805 785,86 кредит: 41 919 976,61										
12.07.2022 Исходящее сальдо дебет: 0 кредит: 114 190,75										

[полный документ*](#)

ВЫПИСКА ОПЕРАЦИЙ ПО ЛИЦЕВОМУ СЧЕТУ

За период с 23 июля 2021 г. по 12 июля 2022 г.

СЧЕТ 40802810356000039400

Российский рубль

НАЗВАНИЕ Индивидуальный предприниматель БУЛАТОВ АЛЕКСАНДР АЛЕКСАНДРОВИЧ

Отв. Исп.

Дата предыдущей операции по счету

Входящий остаток пассив

0,00

Дата	Вид (шифр) операции (ВО)	Номер документа Банка	Номер документа	БИК банка корреспондента	Корреспондирующий счет	Сумма по дебету	Сумма по кредиту
11.08.2021	17	118465	118465	043601607	47422810056003216592	1,00	
11.08.2021	17	49294	49294	043601607	70601810356002720302	8,00	
11.08.2021	17	49296	49296	043601607	70601810356002720302	37,00	
11.08.2021	01	1	1	045004867	40802810502870000015	20 916,00	
11.08.2021	01	2	2	043601607	40817810456008761982	273 000,00	
11.08.2021	01	289	289	043601607	40802810756000009933		371 700,00
13.08.2021	01	796	796	046311843	40702810452000001465		24 000,00
17.08.2021	01	3	3	042202803	40702810603000087643	1 690,00	
17.08.2021	01	70	70	046015061	40802810303100000467		16 800,00
17.08.2021	01	434	434	042202824	40702810329610000315		21 000,00
17.08.2021	01	6361	6361	046577411	40702810300261004046		21 900,00
18.08.2021	01	6759	6759	043601607		168 000,00	
18.08.2021	01	512	512	044525999	40702810002500021162		4 400,00

[полный документ*](#)

Результаты за год работы

ООО Вертех-с + ИП Булатов: Обороты денежных средств - **53 млн.р**; Контрагентов - более **300 организаций**

Чистая прибыль - **11 млн.р/год**

Будущее за АГРЕГАТОРАМИ



Все крупные b2c рынки уже в агрегаторах

Такси:

Яндекс Go Uber

Рестораны:

Яндекс Go Delivery Club 

E-commerce:

WILDBERRIES OZON
Avito Яндекс Market

Недвижимость:

Avito Циан
Домклик СБЕР

Автомобили:

Avito
auto.ru

Рынок труда:

hh Avito

Кто займет строительный рынок?

Объем рынка



Агрегаторы на рынке

Мы сделали комплексный маркетинговый анализ, посчитали суммы, которые тратят исполнители или посредники в данном сегменте на онлайн площадках.



338 млн. р/год выручка
(аренда спецтехники)



829 млн. р/год выручка
(грузоперевозки)



486 млн. р/год выручка
(аренда спецтехники)



234 млн. р/год выручка
(грузоперевозки)



165 млн. р/год выручка
(строительные материалы)

Команда



Никита

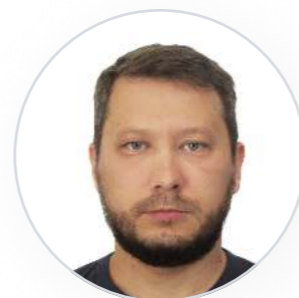
CEO

8 лет опыта в управлении командами
Аспирант СГЮА, тема научных интересов: правовое регулирование метавселенной, индустриальные цифровые платформы

5 лет сопровождения гос.контрактов в сфере обслуживания подразделений МО РФ

Опыт проведения Форсайт-сессий международных конференций в виртуальной реальности для ВШЭ, СГЮА

Вырастил диспетчерский сервис Vertex с 0 до 50 млн р оборота в год



Тимур

Team Lead

10 лет опыта в разработке
Высшее техническое образование

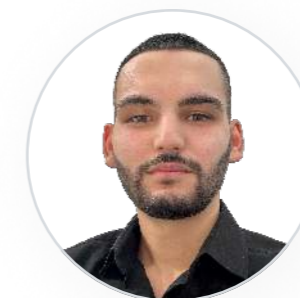
Работал с компаниями:

- Subaru Russia
- Daimler Kamaz
- Terra360
- Спортмастер

Управлял командами до 100 человек

Стек технологий:

- PHP, Go
- MySQL, PostgreSQL, Docker, CI/CD
- Git, Yii, Laravel, Symfony, RabbitMQ



Марат

Head of Marketing

7 лет опыта в маркетинге
Высшее образование в маркетинге

Работал с компаниями:

- Татнефть
- ТАИФ
- Центр Цифровой Трансформации РТ

Работал с рекламными бюджетами до 1 млн р/месяц

Продюсирование:

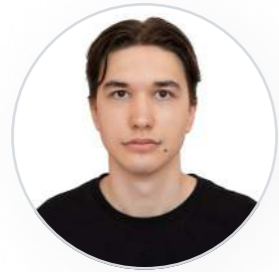
[Видео живое](#)

[Видео анимация](#)

Пример разработанной стратегии:

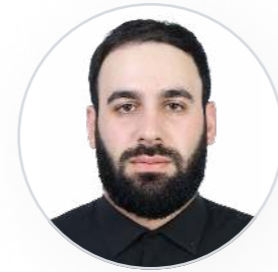
[Стратегия](#)

[Таймлайн](#)



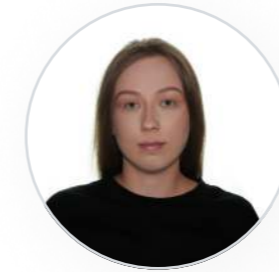
Симон Б.

Middle Flutter developer



Грант К.

Head of mobile development



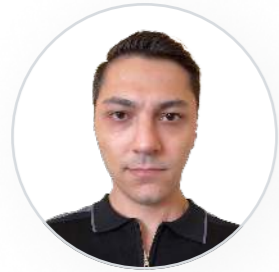
Марина Х.

Frontend developer



Александр К.

Frontend Developer



Нарек Г.

Head of Frontend development



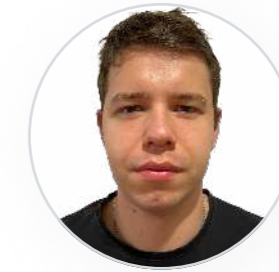
Ангелина Э.

Frontend developer



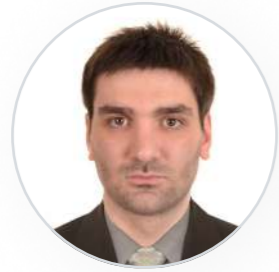
Людмила Д.

Руководитель отдела кадров



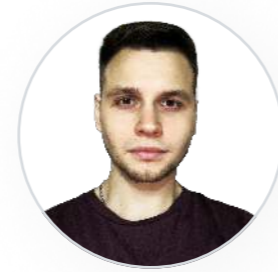
Александр Я.

Юрист



Хайбула М.

Менеджер проектов



Артём П.

Backend developer



Натия Р.

QA Engineer



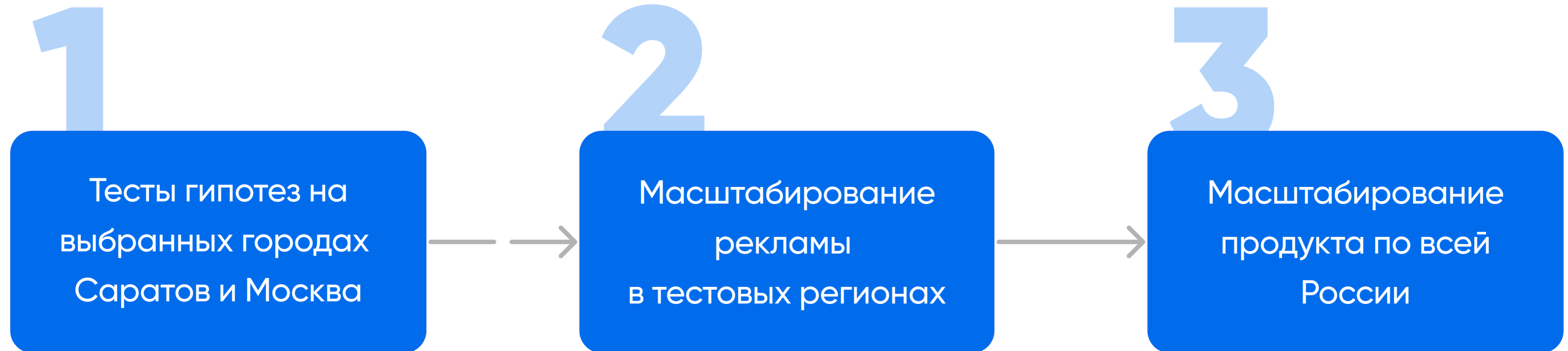
Алексей М.

UI/UX designer



Маркетинг

Мы планируем поэтапное развитие проекта и масштабирование рекламных компаний. Мы выделяем 3 больших этапа – это:



Монетизация



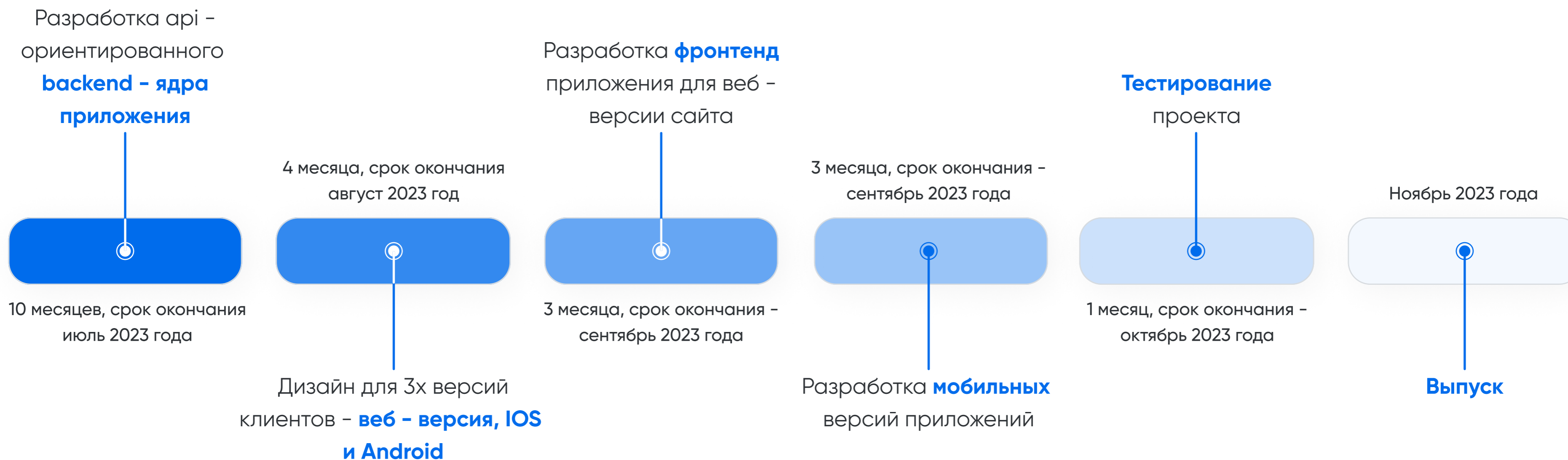
Изначально система будет бесплатной для всех участников.

В дальнейшем для каждого участника будут добавляться дополнительные платные функции.

Примеры:

- Скрыть заявку от конкурентов
- Увеличить количество сотрудников в системе
- Автоматические ответы заказчику от имени исполнителя
- Настраиваемые фильтры для быстрого поиска
- Средняя цена по данному заказу на рынке
- Пакет услуг для повышения в ранжировании заказов
- Реклама конкретных исполнителей в кабинете заказчиков
- Платные СМС-уведомления для водителей без интернета

Этапы реализации проекта



Объем инвестиций

Плановое привлечение инвестиций: **110 млн рублей**

На данный момент для запуска продукта профинансировано в проект **30 млн рублей**, до ноября 2023 года



Контакты

+7 937 972 96 78

nplevo@yandex.ru

telegram

[@metatimeai](https://www.instagram.com/metatimeai)

