

Бизнес план проекта “Q.Coin”

1. Описание проекта и его цели.

Проект Q.Coin - представляет собой Telegram-бота, Telegram канал и смарт-контракт на токен.

Цели токена:

Сделать активный и популярный токен, с оборотом в 100 000 000 000\$.
Стоимость 1 Q.Coin - 100\$

Какие преимущества может принести своим пользователям?

Монета добывается на прямую в телеграм боте, мы каждый день проверяем гипотезы связанные с нашим майнингом нашего токена, большинство гипотез подтверждается тем, что люди готовы активно принимать участие в майнинге - но людям нужна гарантия что они смогут продать данную валюту, даже по самому низкому курсу. Так как не заплатили за данную монету ни цента.

Какие задачи решает данный токен?

Мы позволяем заработать обычному человеку живущему в деревни или поселке имея только аккаунт в телеграмме и телефон с мобильном интернетом.

Что представляет собой токен?

Мы создали смарт-контракт на 1 000 000 000 монет.
50 000 000 на активную продажу токена на прямую.
100 000 000 оставили на активную поддержку токена на бирже.
350 000 000 находятся в заморозке бюджетного фонда.
500 000 000 мы добавили в базу для распределения пула майнинга.

Сумма инвестиций: 50 000 000 руб. рассчитана на 2 года разработки.

Дополнительное обеспечение инвестиций:

Начисление инвестору 50 000 000 Q.Coin.

Срок получения денежных средств обратно: 24 месяца

Процент прибыли: 50%

Обеспечение возврата инвестиций: Продажа 50 000 000 Q.Coin -
прибыль: 100 000 000\$

2. Анализ рынка и конкурентов.

Мы не будем проводить анализ рынка по криптовалюте биткоин и эфириум так как аналитика всегда покажет положительный рост данных валют.



Нас интересует развитие и аналитика: токенов и альт-коинов.
Активными токеном сейчас является DYM:



Токен существует меньше месяца, но из-за активного участия в соц.сетях и общего выпуска монеты в 1 000 000 000 DYM, имеет капитал в 6 млрд \$. Падение в цене с 4 по 7 февраля мы видим из-за того, что один из владельцев монеты, решил продать монету. Далее цена пошла вверх.

На 2024 год планируется выпустить около 40 монет которые будут поддерживаться крупными инвесторами.

Наш токен отличается не только тем, что мы продаем токены для того чтобы выйти на биржу, но также и тем что стать владельцем токена достаточно просто и бесплатно, можно просто в нашем телеграм боте, по нашей системе получить определенное количество Q.Coin.

Большая база людей сами формируют ценность данного токена.

Наша задача сделать эту базу, самой большой.

3. Маркетинговая стратегия.

План продвижения нашего токена:

Создание большого количества аккаунтов в соц.сетях (зарубежные в том числе)

Создание роликов на различные крипто-темы

Продвижение через лидеров мнений на крипто-тематиках

Продвижение через конкурсы в телеграм-каналах и в нашем боте.

Коллаборации с различными инфлюенсерами.

Участие в инвест-форумах и крипто-форумах.

Стимулирование реферальной системы.

4. Финансовый план.

Затраты на разработчиков:

- 1.Backend (Senior - разработчик) C#, Python - 250 000 р/мес.
 - 2.Frontend (Senior - разработчик) Python, - 200 000 р/мес.
 - 3.Full Stack (Junior - разработчик) x2 - 70 000 р/мес. - 170 000 р/мес.
 - 4.SMM - SEO специалист по крипто-тематике - 50 000 р/мес.
 - 5.Дизайнер - 40 000 р/мес.
 - 6.Бюджет на прогрев и рекламу - 300 000 р/мес.
- Итого: 1 010 000 руб в месяц.

Затраты на работоспособность проекта:

Сервер + домен - 150 000 р/год. (Возможно расширение по нагрузке).

Запуск токена:

Прогрев + реклама - 10 000 000 руб.

Выход на биржу и листинг - 3 000 000 руб.

Итого за 1й год траты составят: 25 270 000 руб.

Ожидаемая прибыль:

У нас в продаже 50 000 000 Q.Coin, мы продаем по 200 руб ~ 2\$ за 1 Q.Coin до полного листинга и выхода на биржу.

Итого доход только от продаж Q.Coin составит: 10,000,000,000 руб ~ 100 000 000\$

Для того чтобы забрать ежемесячные расходы, мы запустим внутреннюю биржу криптовалюты у нас в телеграм-боте, где за каждую транзакцию будем забирать 3%.

От этой суммы дохода мы будем планировать график расходов.

Дополнительный доход планируем во время майнинга показ рекламы.

Проводя гипотезу у нас сейчас 150 активных пользователей в день, которые совершают 45 000 просмотров в сутки.

Мы хотим монетизировать данные просмотры - 0.05\$ за 1000 просмотров.

Инвестору будет начислена сумма Q.Coin эквивалентно сумме инвестиций. 1 Q.Coin - 1 руб. (Из пула в 350 000 000 токенов).

5. Команда разработчиков.

В данный момент команда разработчиков:

1. CEO и Разработчик - Воловод Антон. - Работал в гейм.деве проектным менеджером - 4 года. Запускал NFT игру Dragon Balls, работал над TotalCoin.
2. Разработчик - Владимир Дубровский. Full Stack разработчик, опыт работы 10 лет.
3. Дизайнер - Захарова Яна - опыт работы 8 лет.

6. Риски и возможности.

Оценка токена зависит от множества переменных и крайне сложна для проектов на стадии разработки, говорят эксперты. По идее, она должна определяться традиционными методами — прогнозами развития проекта, финансовыми моделями на основе прогнозов, соотношением между количеством токенов и объемом предоставляемых проектом услуг. Но в большинстве случаев она определяется PR и техникой ICO-продаж.

По информационному шуму оценивать проект, конечно, не следует, предупреждает инвесторов основатель группы компаний Blockchain.ru Дмитрий Мацук. «Ажиотаж не значит ничего сам по себе — это лишь сигнал к тому, что нужно проявить интерес. Сейчас вывод компании на ICO — отдельная дорогостоящая услуга. Чтобы привлечь инвесторов, проекты не скупятся на рекламу, услуги дизайнеров и пиарщиков. Учитывая это, к любому проекту нужно относиться с большим скепсисом», — предупреждает он.

Отсутствие возможности фундаментальной оценки приводит к экстремальной волатильности после начала торгов токеном. Согласно данным EY, некоторые токены демонстрируют рост на десятки тысяч процентов, а другие могут полностью потерять стоимость.

В первую очередь надо обращать внимание на то, выполняема ли задача, поставленная проектом, насколько велик шанс именно нашей команды реализовать проект на практике.

7. Заключение.

В заключении бизнес-плана мы бы хотели подвести краткое саммари:
Наш токен поможет молодым людям которые живут в поселках и деревнях получить криптовалюту которую можно добывать с телефона в телеграм боте, тем самым пополняя базу владельцев.

Продажа 50 000 000 Q.Coin - принесет 100 000 000\$ 50% от этой суммы инвестора.

Наш инвестор дополнительно получит: 50 000 000 Q.Coin под свое распоряжение.