

ZWILLING

AUTOSERVICE BMW

Автосервис

ZWILLING BMW –

сервис с человеческим лицом

**Масштабирование
монобрендового бизнеса,**
специализирующегося на ремонте и
обслуживании автомобилей BMW.

Компания
на рынке:
14 месяцев

Вложения:
**3,5-6,5
миллиона**

Срок:
**24-36
месяцев**

Доходность:
30-35%



Боли целевой аудитории

Другие компании:



У дилера часто
неоправданно дорого



У частного монобренда -
не хватает сервиса и
гарантии



У частного мультимаркетного
не справляются
сложным ремонтом

со

Мы предлагаем:



Решения для разных
бюджетов



Высокий уровень
клиентского сервиса и
гарантия на любые работы



Диагностика и ремонт
руками лучших
специалистов города

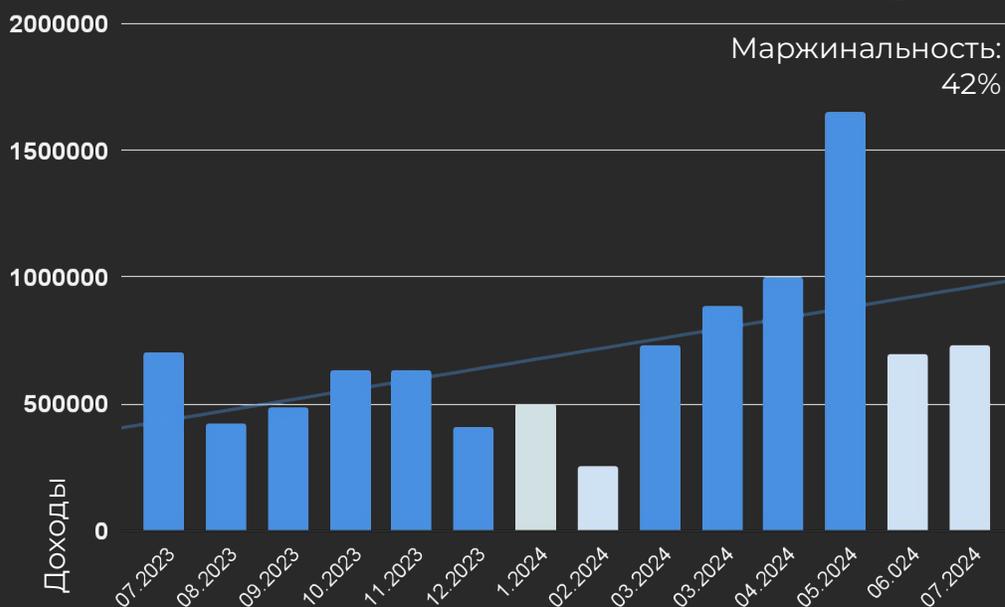
Что у нас сейчас?

Бизнес развивается и приносит доход

Результаты за 2023-2024 год

Расходы в месяц:
210 000

Маржинальность:
42%



Активная база клиентов

- Высокий средний чек
- 72% возвращаемости клиентов
- Высокий процент новых клиентов по рекомендациям

Клиентский сервис

Полный цикл - удобно

Оказание полного спектра услуг по обслуживанию BMW в одном месте

Надежность и безопасность

Предоставление гарантий на любые услуги сроком от 6 месяцев

Комфорт для клиента

Удобная и благоустроенная клиентская зона

Контакт с клиентом

Наша политика — внимательный и индивидуальный подход к каждому



Зачем мы ищем инвестора?

"Масштабирование"

- Расширение аренды
- Увеличение маркетингового бюджета
- Приобретение и аренда специализированного оборудования

План "Минимум"

Рост доходов **до 5 раз** за 12 месяцев

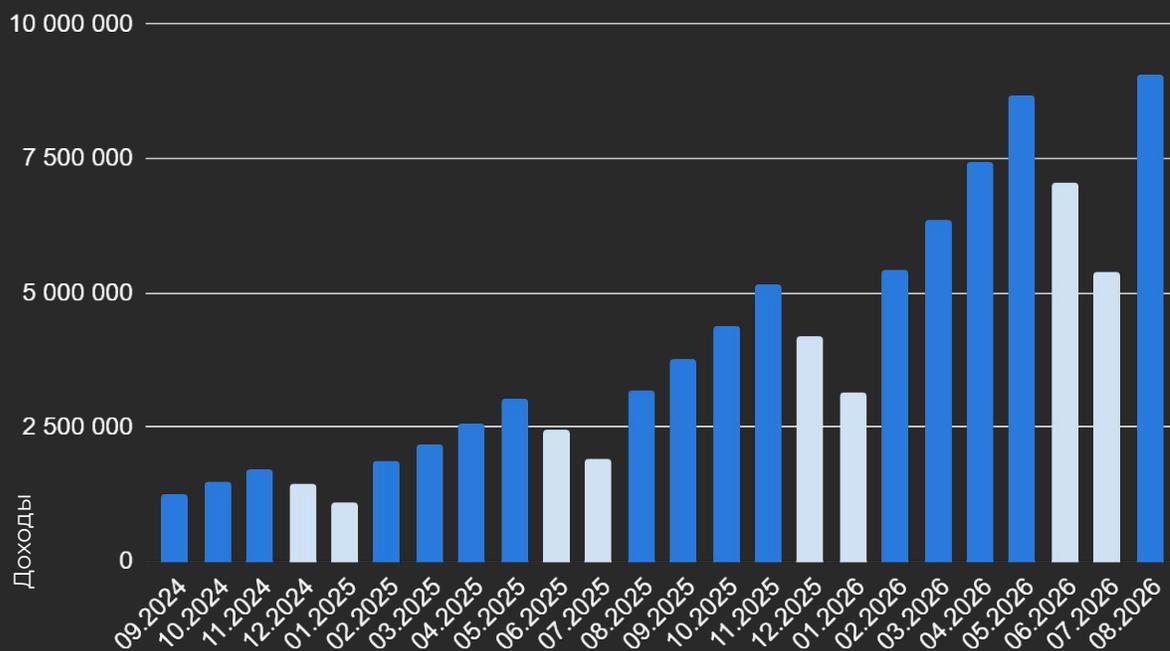
План "Максимум"

Рост доходов **до 10 раз** за 12 месяцев

План “Минимум”

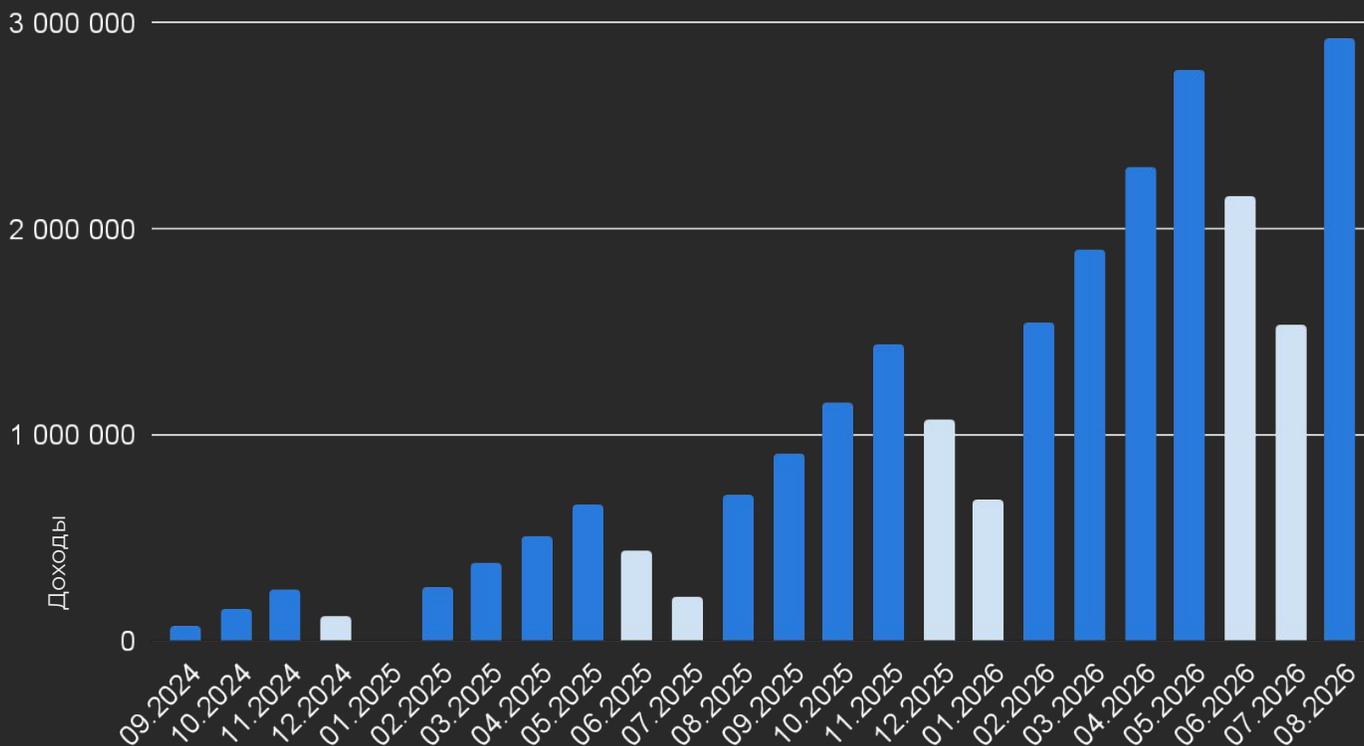


График доходов 2024-2026 год

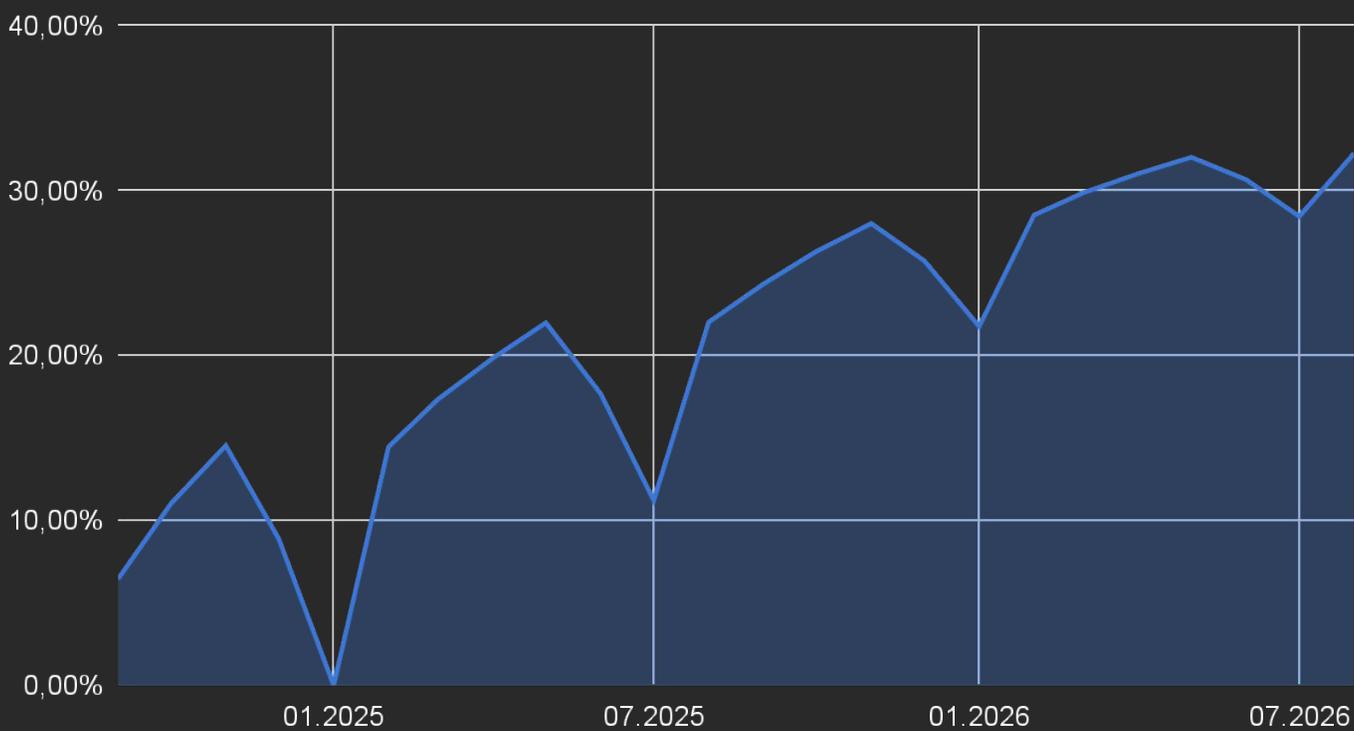


Финансовый план "Минимум"

Чистая прибыль 2024-2026



Рентабельность 2024-2026



План “Максимум”

1.

Не переезжаем, а арендуем полностью текущее помещение, в котором есть несколько готовых микробизнесов

2.

Объединение всех смежных бизнесов в одну компанию

3.

Получение единовременно более 10 новых специалистов с уже организованными рабочими местами

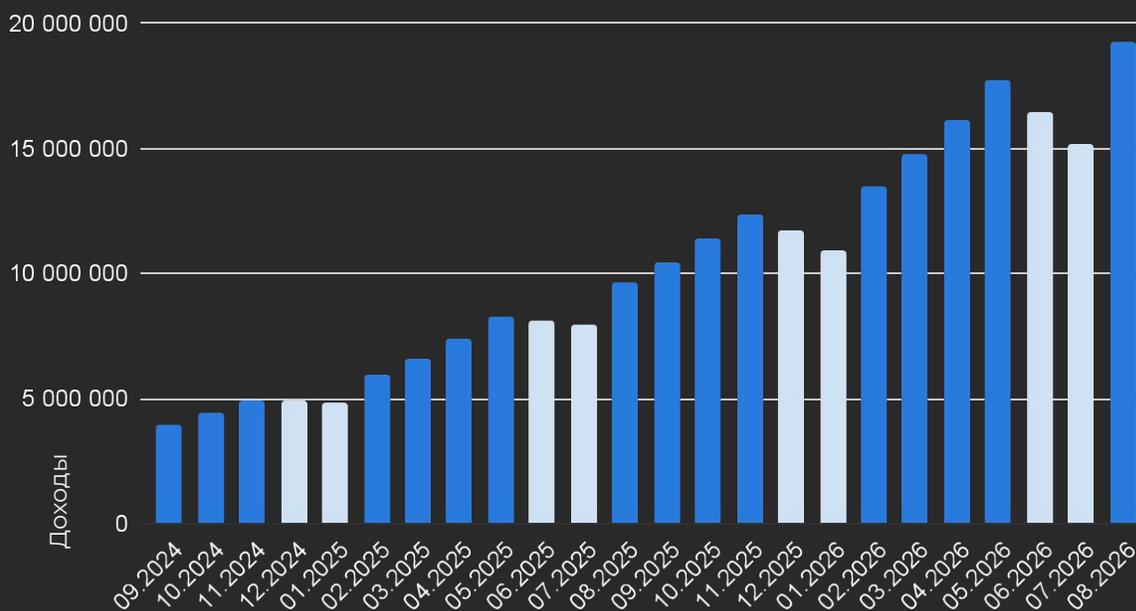
4.

Повышение маркетингового бюджета для увеличения потока клиентов

5.

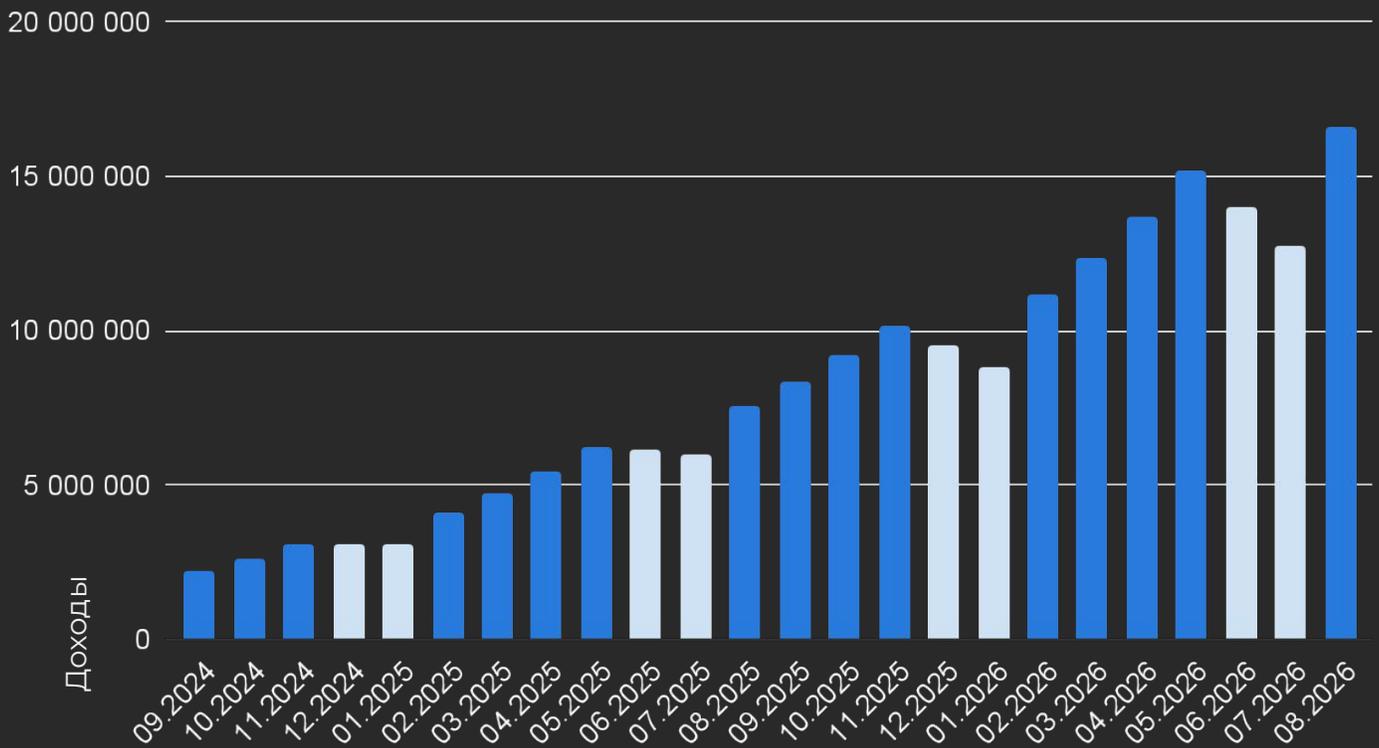
Адаптирование продаж и услуг для существенного роста среднего чека

График доходов 2024-2026

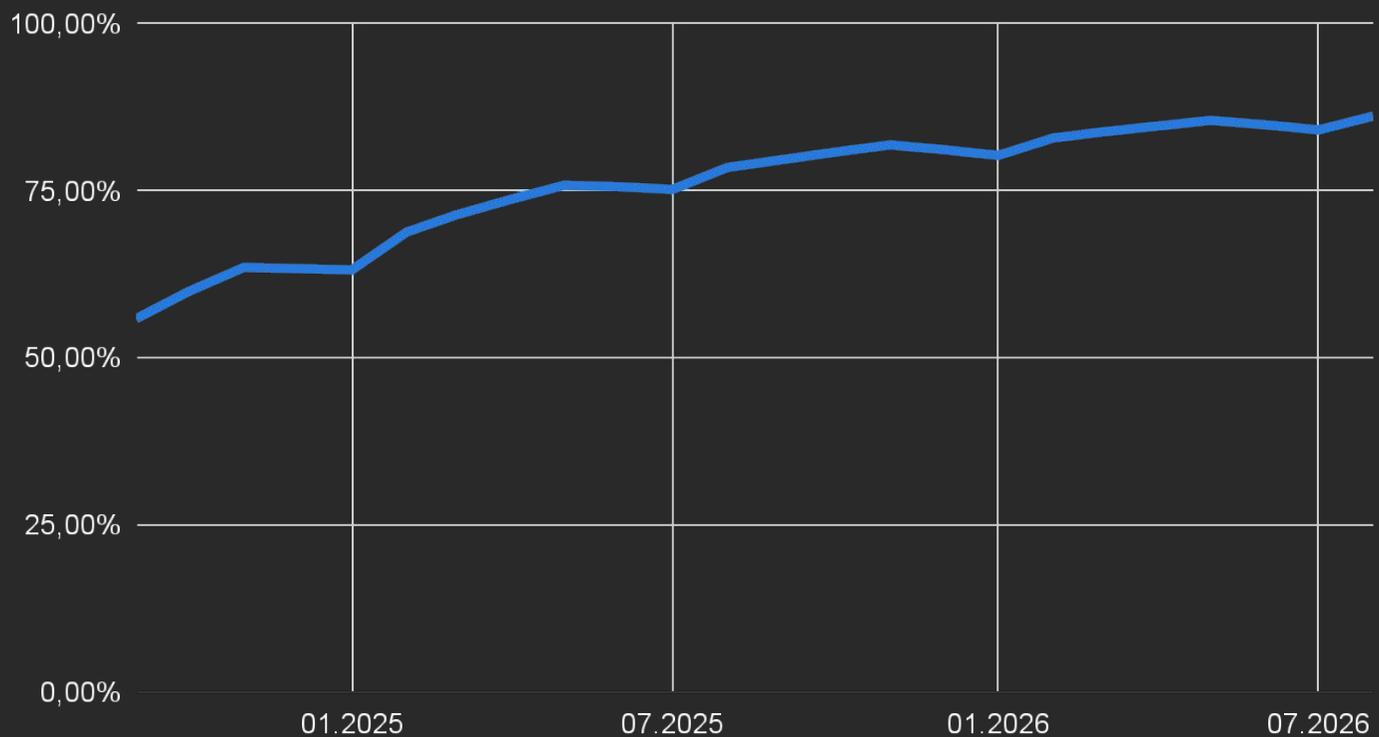


Финансовый план варианта “Максимум”

Чистая прибыль 2024-2026



Рентабельность 2024-2026



**Оффер
Условия:**

	План “Минимум”	План “Максимум”
Сумма:	3 500 000 ₽	6 500 000 ₽
Срок:	24 месяца	36 месяцев
Доходность:	30% ГОДОВЫХ	35% ГОДОВЫХ

Наша почта:

dia@zwilling-bmw.ru

Наш сайт:

<https://zwilling-bmw.ru/>

Номер для связи:

8 (995) 630-14-61



Дмитриев Игорь
директор

Контакты: